

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Республики. Баку: Элм, 1991, 74 с.

3. Гусейнов Т.А. Экономика предприятия. Баку: Сяда, 2005, 560 с..

4. Султанова Р.П. Машиностроительный комплекс Азербайджана в условиях развития рыночных отношений. Баку: Изд-во «Элм», 1998, 280 с..

5. Самед-заде Ш.А. Производственный менеджмент. Баку: Элм, 2006, 374 с.

6. Отчёт о деятельности Кабинета Министров Азербайджанской Республики в 2012 году. Баку: Кабинет Министров Азербайджанской Республики, 422 с.

7. Промышленность Азербайджана. Госкомстат. Баку: Изд-во «Сяда», 2012, 278 с.

ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ

Денисова Е.Ю., аспирант кафедры «Международная экономика», Донецкий национальный университет

Денисова Е.Ю. Транснационализация международного бизнеса в глобальной экономической системе.

В статье проанализированы современные тенденции развития транснациональных корпораций, которые характеризуются укрупнением корпораций, повышением их роли в мировой экономике, усложнением структуры собственности корпораций, ускорением внутреннего организационного развития корпораций, усилением взаимосвязи темпов и направления роста бизнеса с качеством менеджмента, возрастанием роли человеческого капитала. Опыт мирового развития показывает, что процесс интернационализации производства как главной предпосылки создания международных корпораций в основе своей имеет концентрацию и централизацию капитала, развитие товарного экспорта новыми формами международной предпринимательской деятельности - экспортом лицензий, торговой марки, прямыми зарубежными инвестициями. Сделан вывод, что ТНК являются важной составной частью единой мировой политической и экономической системы, активно участвуют в международных экономических процессах.

Ключевые слова: транснационализация, международный бизнес, транснациональная корпорация, глобальная экономическая система, иностранный капитал, слияния и поглощения бизнеса.

Денисова К.Ю. Транснаціоналізація міжнародного бізнесу в глобальній економічній системі.

У статті проаналізовано сучасні тенденції розвитку транснаціональних корпорацій, які характеризуються укрупненням корпорацій, підвищенням їх ролі у світовій економіці, ускладненням структури власності корпорацій, прискоренням внутрішнього організаційного розвитку корпорацій, посиленням взаємозв'язку темпів і напрямки зростання бізнесу з якістю менеджменту, зростанням ролі людського капіталу. Досвід світового розвитку показує, що процес інтернаціоналізації виробництва як головної передумови створення міжнародних корпорацій в основі своїй має концентрацію і централізацію капіталу, розвиток товарного експорту новими формами міжнародної підприємницької діяльності - експортом ліцензій, торгової марки, прямими зарубіжними інвестиціями. Зроблено висновок, що ТНК є важливою складовою частиною єдиної світової політичної та економічної системи, беруть активну участь у міжнародних економічних процесах.

Ключові слова: транснаціоналізація, міжнародний бізнес, транснаціональна корпорація, глобальна економічна система, іноземний капітал, злиття і поглинання бізнесу.

Denisova E.Y. Transnationalization of international business in the global economic system.

The paper analyzes the current trends of transnational corporations, which are characterized by the enlargement of corporations increase their role in the global economy, the increasing complexity of the ownership structure of corporations, the acceleration of internal organizational development corporations increased the pace and direction of the relationship of business growth with quality management and the increasing role of human capital. Experience world development shows that the internationalization of production as the main prerequisites for the development of international corporations basically has the concentration and centralization of capital, the development of new forms of merchandise exports for International Business - export licenses, trade marks, foreign direct investment. It was concluded that TNCs are an important part of a single world political and economic system, and actively participate in international economic processes.

Keywords: transnationalization, international business, multinational, global economic system, foreign capital, mergers and acquisitions business.

Постановка проблемы и актуальность темы исследования. Возникновение международных корпораций является закономерным результатом развития мировой экономики и международных экономических отношений и, в свою очередь, является мощным фактором их развития. Опыт мирового развития показывает, что процесс интернационализации производства как главной предпосылки создания международных корпораций в основе своей имеет концентрацию и централизацию капитала, развитие товарного экспорта новыми формами международной предпринимательской деятельности - экспортом лицензий, торговой марки, прямыми зарубежными инвестициями.

На сегодняшний день состояние мировой экономики не является статичным: в мировой хозяйственной системе активно протекают процессы перераспределения ресурсов, технологий, производственного потенциала, товаров, рынков сбыта и прибыли между международными корпорациями крупнейших промышленно развитых государств, а не странами, как было на начало 70-х гг. XX века. Также для современной мировой экономики, характеризующейся интенсивными процессами глобализации, характерен количественный и качественный рост транснациональных корпораций (ТНК), что способствует ускоренному формированию единого мирового рынка.

Именно ТНК являются основным структурным элементом экономики большинства стран, ведущей силой их развития и повышения эффективности. Глобальные тенденции интернационализации производства и капитала, приватизации, стратегических альянсов и либерализации внешней торговли поставили ТНК в центр мирового экономического развития. Учитывая дальнейшее перераспределение мировых рынков и сфер влияния, можно прогнозировать появления в ближайшее время международных суперкорпораций путем слияния или поглощения крупнейших компаний мира.

Степень изученности проблемы исследования. Исследованию проблематики транснационализации в мировом хозяйстве посвящены работы зарубежных ученых П.Бакли, Л.Велса, Р.Вернона, Дж.Гэлбрейта, Дж.Даннинга, М.Кассона, Р.Коуза, А.Мовсесяна, М.Познера, А.Ругмана, М.Тейлора, С.Хаймера, С.Хирша, А.Чандлера и других. В украинской экономической науке исследованим процессом транснационализации занимаются В.Будкин, Ю.Пахомов, В.Рокоча, В.Вергун, З.Луцишин, Т.Орехова, О.Рогач, О.Шнырков, Ю.Макогон, В. Белошапка, О.Мозговой, Л.Руденко-Сударева, Т.Циганкова, И.Школа, Е.Савельев и другие. Несмотря на значительное количество научных публикаций в этой сфере, проблематика развития транснационализации международного бизнеса в эпоху активных глобализационных процессов требует дальнейших исследований.

Целью исследования является изучение современных тенденций деятельности транснациональных корпораций и развития транснационального бизнеса в контексте усиления глобальных трансформационных процессов.

Результаты исследования. Глобальные тенденции интернационализации производства и капитала, приватизации, формирования стратегических альянсов и либерализации внешней торговли поставили ТНК в центр мирового экономического и политического развития. ТНК, наравне с промышленно развитыми странами, широко проявляют себя в политике, экономике, в финансово-инвестиционной, информационной, научно-технологической, военной, технологической, экологической сферах. Анализируя деятельность современных ТНК, можно прийти к выводу, что они уже сейчас являются основными действующими игроками на мировой арене.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Современные тенденции развития транснациональных корпораций характеризуются укрупнением корпораций, повышением их роли в мировой экономике, усложнением структуры собственности корпораций, ускорением внутреннего организационного развития корпораций, усилением взаимосвязи темпов и направления роста бизнеса с качеством менеджмента, возрастанием роли человеческого капитала. Кроме того, современные ТНК используют высокоскоростные информационно-коммуникационные технологии, формируют новые внешние альянсы и стратегические партнерства. В результате описанных процессов достигается более высокая эффективность производства, возрастает капитализация и инвестиционная привлекательность корпорации, усиливаются возможности инновационного развития.

Как правило, ТНК - многоотраслевые компании, их деятельность широко диверсифицирована. Например, каждая из 500 крупнейших ТНК США имеет в среднем подразделения в 11 отраслях, а наиболее мощные охватывают по 30-50 отраслей. В группе 100 ведущих промышленных компаний Великобритании многоотраслевыми являются 96, Италии - 90, Франции - 84, Германии - 78.

Совокупные валютные резервы ТНК в несколько раз превышают совокупные резервы всех центральных банков мира. В этой связи перемещение только 1-2% массы денег, находящихся в их владении, вполне способно изменить паритет национальных валют. Суммарные зарубежные инвестиции ТНК в настоящее время играют более существенную роль, чем торговля.

В 2011 году на фоне улучшения экономических условий показатели международного производства, включая зарубежные продажи, занятость и активы ТНК, возросли. Согласно оценкам ЮНКТАД, объемы продаж и добавленной стоимости зарубежных филиалов во всем мире достигли соответственно 33 трлн. долл. и 7 трлн. долл. США. Кроме того, их экспорт превысил 6 трлн. долл. и составил одну треть от глобального экспорта. Во всем мире ТНК в рамках своих операций, как в странах базирования, так и за рубежом в 2011 году генерировали добавленную стоимость в размере приблизительно 16 трлн. долл. США, т.е. около четверти совокупного мирового ВВП (рис. 1).

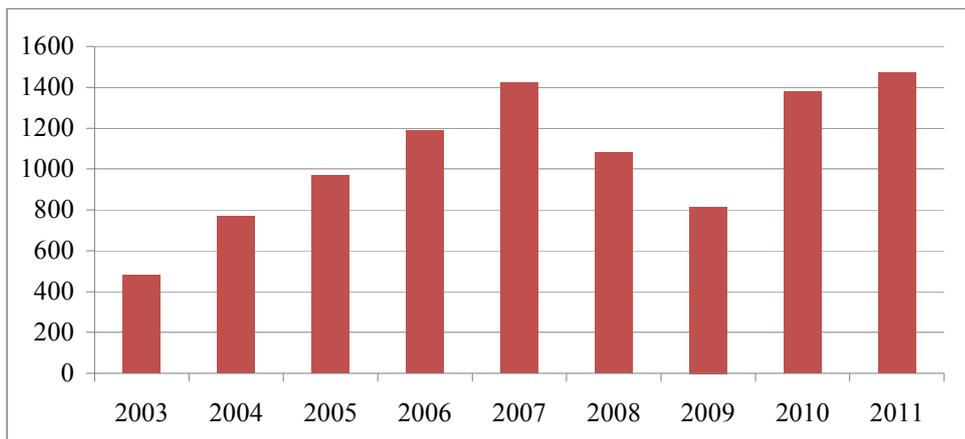


Рис. 1. Уровень прибыли мировых ТНК, 2003-2011 гг., млрд. долл. США [9]

Структура деятельности крупнейших ТНК мира свидетельствует, что большинство крупных ТНК фокусируют свою деятельность в секторах банковских и прочих услуг, добычи и переработки нефти и газа, производства компьютеров и программного обеспечения, IT-оборудования, фармацевтики и биотехнологий, машиностроения и транспорта (рис. 2). Именно в этих отраслях в настоящее время, прежде всего, развертывается новый этап НТР, связанный с быстрым развитием нанотехнологий и промышленных роботов.

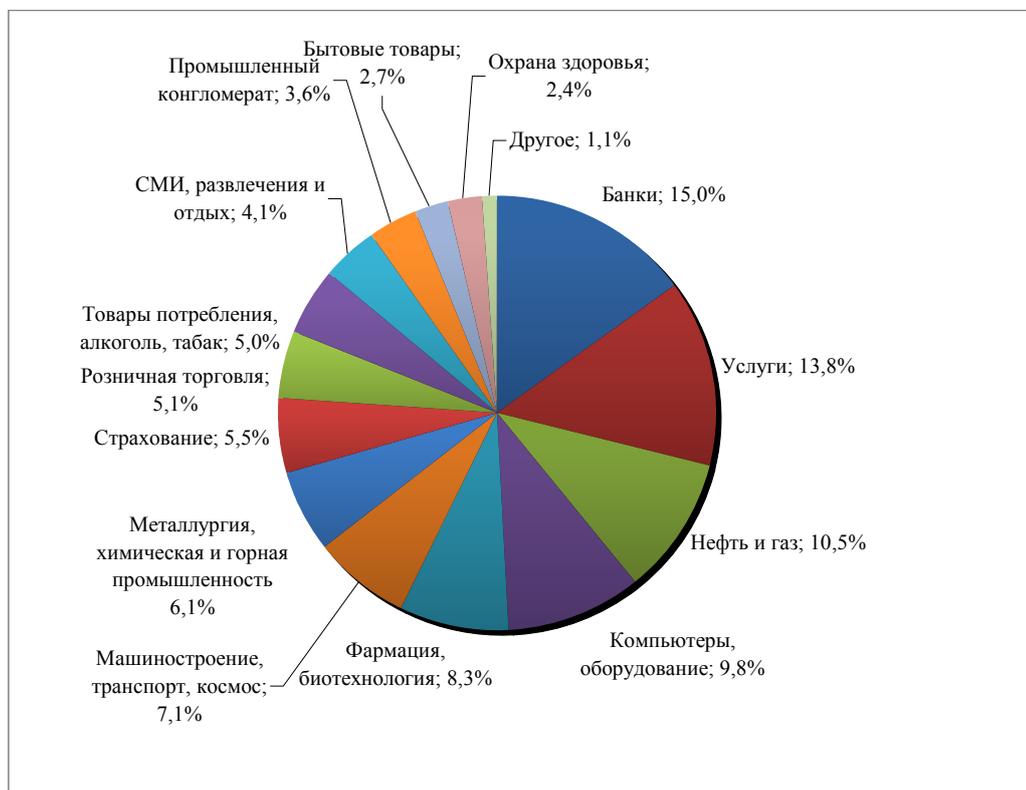


Рис. 2. Структура деятельности крупнейших ТНК мира в 2011 году [9]

Что касается географической структуры ТНК, то основная часть ТНК сосредоточена в США, Японии и странах ЕС, то есть

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

экономически развитых странах (рис. 3). Именно ТНК развитых стран призваны способствовать росту мировых иностранных инвестиций. Корпорации развивающихся стран, также делают соответствующий взнос. Их доля в мировом объеме прямых иностранных инвестиций постоянно возрастает.

Для размещения своих производственных мощностей ТНК выбирают страны со средним и ниже среднего уровнем достатка, минуя бедные страны, где рабочая сила достаточно дешевая, но отсутствует экономическая и политическая стабильность. Деятельность ТНК направлена на максимизацию прибыли, а поэтому компании выбирают страны, где возможно достичь такого эффекта.

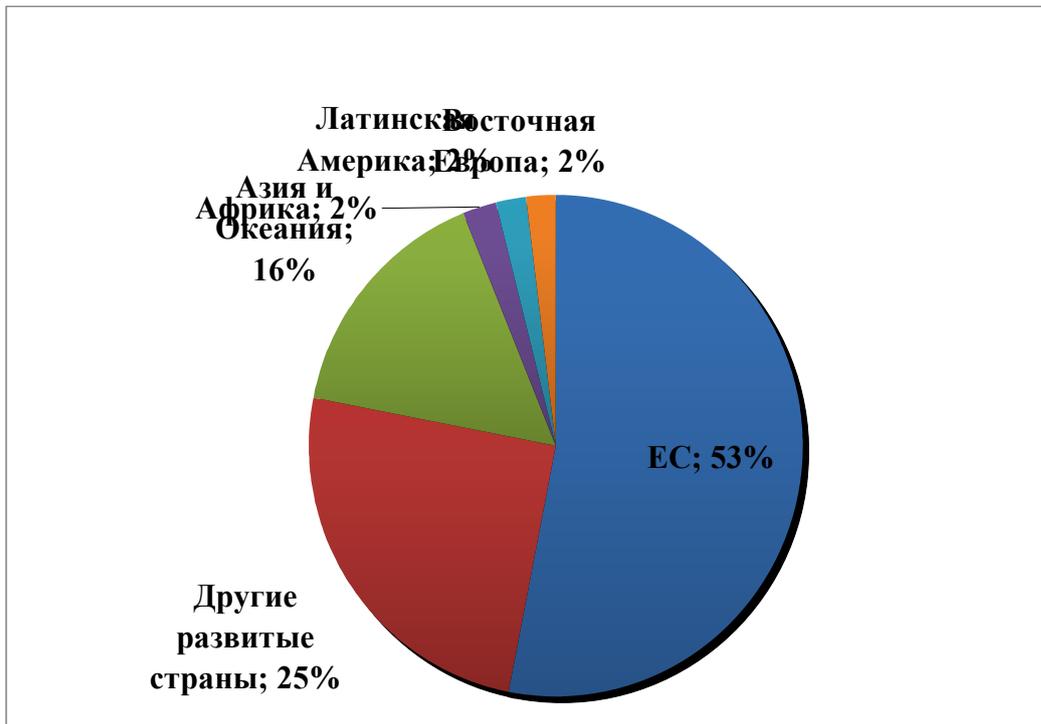


Рис. 3. Географическая структура мировых ТНК в 2011 году [9]

Таким образом, можно сделать вывод, что в настоящее время ведущую роль в глобальных процессах играют ТНК США, государств Западной Европы и Японии. Кроме того, большим потенциалом обладают ТНК из развивающихся стран.

По оценкам ООН, экспорт зарубежных филиалов ТНК составляет примерно 1/3 общемирового экспорта товаров и услуг, а число сотрудников, работающих на ТНК во всем мире в 2010 г. составило более 80 млн. человек (вдвое больше, чем число экономически активного населения Германии). Сегодня во всем мире насчитывается более 100 тысяч ТНК, имеющих около 900 тыс. зарубежных филиалов (табл. 1). Эти компании играют важную роль в мировом росте экономики и их количество с каждым годом только увеличивается.

Таблица 1

Количество мировых ТНК и дочерних компаний, 1991-2010 гг. [5]

Год	Количество материнских компаний	Число дочерних компаний
1991	35 000	150 000
1995	39 000	270 000
1998	52 000	510 000
2000	63 000	630 000
2002	64 000	870 000
2005	77 000	773 000
2007	79 000	790 000
2008	82 000	810 000
2010	104 000	892 000

Капиталовложение в зарубежную экономику - активный способ стимулирования спроса на продукцию стран базирования ТНК. Это достигается за счет того, что, во-первых, за границей создаются новые рынки; во-вторых, часть экспорта ТНК постоянно адресуется их заграничным филиалам, и эта гарантированная часть составляет свыше 30% экспорта Канады, Германии, Франции, Швеции, около 50% экспорта США. В-третьих, инвестиции позволяют корпорациям обойти тарифные и нетарифные барьеры принимающего государства. Около 30% международной торговли состоит из внутрифирменных потоков ТНК.

Сокращение объема притока ПИИ во всем мире на 4,8% из-за мирового финансово-экономического кризиса нашло отражение в падении стоимостных объемов валового производства, продаж и активов, а также занятости в зарубежных филиалах ТНК в 2008 году. Несмотря на ослабление роста мировой экономики, в 2011 году наблюдался рост глобальных прямых иностранных инвестиций. Рост показателя составил за период 17%, объем ПИИ достиг 1,5 трлн. долл. США, и это выше средних докризисных уровней.

Частично столь активный рост объемов ПИИ в мире может объясняться тем, что многие страны, стремясь привлечь иностранные инвестиции для поддержания роста своей экономики, меняют законодательство в сторону либерализации.

Объем ПИИ возрос во всех группах стран: в развитых, развивающихся и транзитных, в число которых входят страны СНГ (рис. 4). Страны с развивающейся и транзитной экономикой по-прежнему привлекают половину мировых объемов ПИИ: в 2011 году объем ПИИ в указанные группы стран составил 755 млрд. долл. США. Основная часть притока ПИИ пришлась на осуществление новых проектов.

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

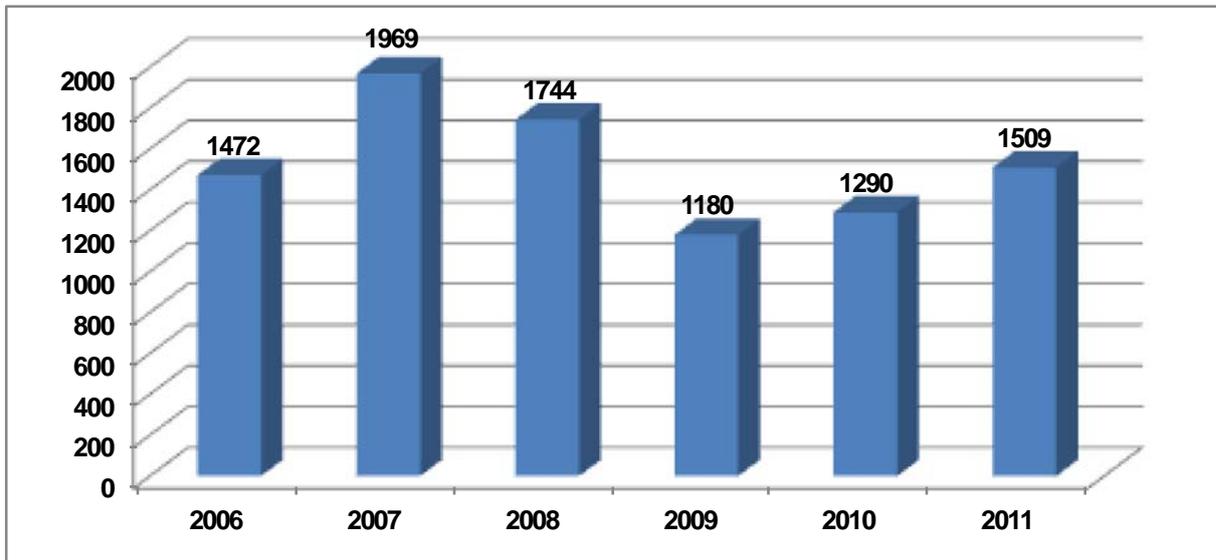


Рис.

**4. Приток прямых иностранных инвестиций в мире в 2006-2011 гг.,
млрд. долл. США [5]**

Следует отметить, что основной рост ПИИ пришелся не на Южную, Восточную или Юго-Восточную Азию, как это было ранее (в 2011 году рост ПИИ в данных регионах составил 11%), а на страны Латинской Америки и Карибского региона (35% до 216 млрд. долл.) и страны с транзитной экономикой (31%). Приток прямых иностранных инвестиций в страны Африки продолжает снижаться, что ведет к ухудшению бедственного положения многих африканских стран (табл. 2).

Что касается притоков ПИИ в развитые страны, то после 3-х лет снижения показателя рост ПИИ на 19% является очень значительным. Однако, инвестиции, в основном, приходятся на слияния и поглощения, а не на строительство новых объектов, которые могли бы стимулировать рост экономики. Кроме того, часть инвестиций в развитые страны, является следствием реструктуризации крупных компаний.

Ослабление мировой экономики, вызвано, в том числе продолжающимся кризисом на рынке занятости. Безработица остается на очень высоком уровне - около 9%. Происходит снижение доходов населения, а значит, и сокращение спроса. Это, в свою очередь, является причиной слабого роста ВВП. Росту занятости может способствовать направление ПИИ в проекты с нуля.

Таблица 2

Структура притока ПИИ по регионам мира, 2010-2011 гг. [9]

Регион	Приток ПИИ			Новые проекты		
	2010	2011	Рост	2010	2011	Рост
В мире	1289,7	1508,6	17%	807	780,4	-3%
Развитые страны	635,6	753,2	19%	263,5	229,9	-13%
Евросоюз	314,1	414,4	32%	143,1	142,2	-1%
США	228,2	210,7	-8%	57,1	51,3	-10%
Развивающиеся страны	583	663,7	14%	491,6	498,1	1%
Африка	54,7	54,4	-1%	84,1	76,6	-9%
Латинская Америка и Карибы	160,8	216,4	35%	118,2	126,9	7%
Азия и Океания	368,4	392,9	7%	289,3	294,7	2%
Юго-Восточная Европа и СНГ	70,2	91,7	31%	51,8	52,3	1%

По итогам 2011 года ПИИ в строительство новых проектов в мире сократилось на 3% по сравнению с 2010 годом, в основном, за счет снижения показателя в развитых странах. В развивающихся странах наблюдался рост показателя всего на 1%. Рост объемов ПИИ в Европу составил 23%. В разных странах Еврозоны динамика ПИИ была разной. Так, в Италии и Франции наблюдался рост ПИИ, а в Греции и Германии – сокращение. Рост ПИИ в Китай составил 8% до 124 млрд. долл., в США показатель сократился на 8%. В Латинской Америке и странах Карибского региона рост ПИИ на 35% произошел, несмотря на сокращение объемов сделок слияния и поглощения. Причина в том, что иностранные инвесторы стремятся получить максимальную выгоду от расширяющегося потребительского рынка региона. В странах СНГ и Юго-Восточной Европы произошел значительный рост показателя, составивший 31%. Динамика обусловлена крупными сделками по покупке российских предприятий иностранными партнерами, сохраняющейся привлекательностью рынков этих стран, а также новым витком приватизации.

Приблизительно половина всех прямых иностранных инвестиций осуществляется посредством слияний и поглощений, преимущественно среди фирм в развитых странах. Уже в течение многих лет более 80% таких инвестиций направляются в развитые страны и только около 15% - в развивающиеся. На долю стран с переходной экономикой приходится около 5% (табл. 3).

Таблица 3

**Структура трансграничных слияний и поглощений по регионам мира,
2010-2011 гг., млрд. долл. США [9]**

Регион	Трансграничные слияния и поглощения		
	2010	2011	Рост
В мире	338,8	507,3	50%
Развитые страны	251,7	396,3	57%
Евросоюз	113,5	162,8	43%
США	80,3	129,7	62%
Развивающиеся страны	82,8	78,8	-5%
Африка	7,6	6,3	-17%
Латинская Америка и Карибы	29,5	20,3	-31%
Азия и Океания	45,7	52,3	14%
Юго-Восточная Европа и СНГ	4,3	32,2	649%

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Важным фактором последующего усиления экономического могущества ТНК являются слияния и поглощения. Крупные ТНК являются основными игроками на рынке слияний и поглощений. Объединяясь и поглощая своих соседей, они концентрируют в своих руках экономическую власть, становятся способными оказывать влияние не только на отдельные рынки, но и на деятельность отдельных государств. В общей сложности в 2011 году было осуществлено 129 сделок по слияниям и поглощениям, тогда как в 2010 году количество таковых составляло 117.

Слияния такого рода свидетельствуют о централизации и концентрации капиталов в глобальном масштабе для следующего доминирования на мировых рынках. Поглощение ведущих компаний приобрело такие масштабы, что много корпораций вынуждены скупать собственные акции у других владельцев, чтобы избежать возможного поглощения конкурентами. Например, «Дженерал Моторз», планируя приобретение новых компаний, чтоб повысить свою безопасность, вынуждена купить собственных акций на сумму свыше 2 млрд. долл. США.

Выводы и предложения. Таким образом, можно сказать, что сейчас ТНК являются основными инвесторами. Они прочно заняли центральное место в процессе интернационализации мировой экономики, стали основным механизмом укрепления хозяйственной взаимозависимости между отдельными государствами. ТНК являются важной составной частью единой мировой политической и экономической системы, активно участвуют в международных экономических процессах.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Лисенко К.В. Інвестиційний розвиток України в контексті транснаціоналізації світової економіки / К.Лисенко // Проблеми розвитку внешнеэкономических связей и привлечения иностранных инвестиций: региональный аспект. Т.2. – 2009. – С. 654-658.
2. Запужляк В.З. Проблеми та тенденції інвестиційної діяльності ТНК в XXI столітті / В.Запужляк // Всеукраїнський науково-виробничий журнал «Інноваційна економіка».- 2012. - № 33. - С. 2-4 [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/inek/2012_7/243.pdf
3. Медведкин Т.С. Транснациональный трансфер знаний в условиях глобализационных изменений / Т.Медведкин // Вісник донецького університету, сер. В: Економіка і право, спецвип., т.1, 2011. – С. 247 [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/VDU_ekon/2011_1_SV/tom1/245.pdf
4. Мозаика слияний// Информационно-аналитический портал "УкрРудПром". [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.ukrudprom.ua/analytics/Mozaika_sliyaniy.html
5. Официальный сайт Мирового Банка. Режим доступа: <http://www.worldbank.org/>
6. Праці Дванадцяті міжнародної наукової конференції студентів та молодих учених "Управління розвитком соціально-економічних систем: глобалізація, підприємство, сталі економічне зростання". Частина 2. / Ред. кол. Беспалова С. В. (голова) та ін. – Донецьк : ДонНУ, 2011. – с.115-118, с.155-157. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://ec.donnu.edu.ua/sites/default/files/u143/tom_2.pdf
7. Рейтинговое агентство Standard and Poor's. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.standardandpoors.com>
8. CNN Money. Global 500 headquarters - Top 50 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://money.cnn.com/magazines/fortune/global500/2012/full_list/
9. World Investment Report 2012. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.unctad-docs.org/files/UNCTAD-WIR2012-Full-en.pdf>

ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ЕКОНОМІЧНОЇ БЕЗПЕКИ ПІДПРИЄМСТВА ЧЕРЕЗ МЕХАНІЗМ ПІДТРИМКИ ФІНАНСОВОЇ СТІЙКОСТІ

Дьякова М.С., к.е.н, ст. викладач, ДВНЗ «Приазовський державний технічний університет», м. Маріуполь

Дьякова М. С. Забезпечення економічної безпеки підприємства через механізм підтримки фінансової стійкості.

У статті розглянута фінансова складова забезпечення економічної безпеки підприємства. Доведено, що забезпечення фінансової стійкості підприємства передбачає його підтримку в будь-який проміжок часу. Автором представлена структурно-логічна схема підтримки стійкого стану підприємства в поточному періоді, що включає поетапне здійснення заходів, а також доведено необхідність підтримки такого стану шляхом розшифровки кожного з представлених заходів. Пропонується оцінку факторів зовнішнього і внутрішнього середовища слід здійснювати за основними параметрами, що їх визначають, а саме за внутрішніми (у сфері виробництва продукції, у сфері реалізації продукції, у сфері інвестування вільних коштів, у сфері фінансування, у сфері кредитування продажу продукції) та зовнішніми (політичними, економічними, ринковими) факторами. Запропоновано послідовність визначення оптимальних значень абсолютно ліквідних активів, активів, які швидко реалізуються, поточних зобов'язань з швидким терміном погашення, і короткострокових зобов'язань, які не включаються до кредиторську заборгованість для діагностики поточних можливостей підприємства.

Ключові слова: активи, фактори, складова, оптимальне значення, грошовий потік, ліквідність.

Дьякова М. С. Обеспечение экономической безопасности предприятия через механизм поддержания финансовой устойчивости.

В статье рассмотрена финансовая составляющая экономической безопасности предприятия. Доказано, что обеспечение финансовой устойчивости предприятия предполагает его поддержку в любой промежуток времени. Автором представлена структурно - логическая схема поддержания устойчивого состояния предприятия в текущем периоде включает поэтапное осуществление мероприятий, а также доказана необходимость поддержания такого состояния путем расшифровки каждого из представленных мероприятий. Предлагается оценку факторов внешней и внутренней среды следует осуществлять по основным параметрам, которые определяют, а именно по внутренним (в сфере производства продукции, в сфере реализации продукции, в сфере инвестирования свободных средств, в сфере финансирования, в сфере кредитования продажи продукции) и внешними (политическими, экономическими, рыночными) факторами. Предложена последовательность определения оптимальных значений абсолютно ликвидных активов, активов, которые быстро реализуются, текущих обязательств с быстрым сроком погашения, и краткосрочных обязательств, которые не включаются в кредиторскую задолженность для диагностики текущих возможностей предприятия.

Ключевые слова: активы, факторы, составляющая, оптимальное значение, денежный поток, ликвидность.

Diakova Maryna Ensuring economic security through the mechanism for maintaining financial stability.

The article considers the financial component of ensuring economic security. It is proved that ensure the financial stability of the company provides for its support at any time. The author is a structural logic to support sustainable condition of the company in the current period, which includes the phased implementation of activities, as well as proof of the need to support such a state by decrypting each of the presented measures. Proposed evaluation factors internal and external environment should be made on the basic parameters that define them, namely for internal (in production, in sales, in investing surplus funds in the field of finance in credit sales) and external (political, economic, market) factors. A sequence of determining the optimal values of absolute liquid assets, assets that are rapidly implemented, ongoing commitment to the rapid repayment term and short-term liabilities, which are not included in accounts payable for the diagnosis of the current capabilities of the enterprise.

Key words: assets, the factors constituting the optimal value, cash flow, liquidity.

Постановка проблеми У сучасних економічних глобальних умовах більшість підприємств працюють в умовах невизначеності,