

## **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

бедным, но стремящимся к развитию странам, должен быть особенно важен практический опыт развитых стран. Разумное его использование как бесценного капитала в условиях его дефицита в собственной стране может дать больше, чем капитал вещественный. Угрожающие прогнозы будущего в отношении таких стран – это не приговор, а предостережение, потому что любые прогнозы берут начало из осмысления современных тенденций и предположений о возможном их изменении в ту или иную сторону. Аналитиков нельзя обвинять в предвзятости. Лучше своевременно внять их предостережениям и достигнутым прогрессом «посрамить» пессимистов.

### **СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:**

1. «7 дней», № 10(745), March 18, 2011, p. 27.
2. Reklama, № 2(804), January 13, 2011, p. 16.
3. Obzor, № 5(673), January 28, 2011, p. 14.
4. «7 дней», № 37(723), October 1, 2010, p. 22-23.
5. «7 дней», № 26(712), July 9, 2010, p. 5.
6. «7 дней», № 22(708), June 11, 2010, p. 2; Chicago Tribune, September 2, 2010, p. 6; October 7, 2010, p. 20; RedEye, November 15, 2010, p. 6; Reklama, № 5(807), February 3, 2011, p. 23.
7. Chicago Tribune, March 25, 2011, p. 1,28; RedEye, March 25, 2011, p. 13.
8. Последствия нелегальной иммиграции//Шалом, № 333, Апрель 2010 года, с. 15; Дешёвая рабочая сила обходится дорого. Проблема нелегальной иммиграции ждёт своего решения//«7 дней», № 37(675), October 2, 2009, p. 2,4.
9. Independent, 20 April, 2010, p. 62-65.
10. The Times, 15 March 2009, p. 18.
11. Reklama, № 17(771), April 29, 2010, p. 24.
12. Українське Слово, № 10(278), 5 березня 2009 року, с. 2.
13. Новый Свет, № 4046-4047, June 28, 2010, p. 7.
14. Reklama, № 6(808), February 10, 2011, p. 8.
15. Reklama, № 35(741), September 17, 2009, p. 3.
16. Koldweell, K. Reflections on the Revolution In Europe: Immigration, Islam, and the West, Publisher Wall Street Journal, 2009.
17. Saturday, July 10, 2010, № 706, p. 5; «7 дней», № 42(728), November 5, 2010, p. 7; № 43(729), November 12, 2010, p. 13.
18. Українське Слово, № 17(285), 23 квітня 2009 року, с. 32, 35.
19. Час і Події, № 20, 20 травня 2010 року, с. 21; № 12, 24 березня 2011 року, с. 11.
20. Час і Події, № 33, 20 серпня 2009 року, с. 28; № 12, 24 березня 2011 року, с. 11.
21. Новый Свет, № 4216-4217, February 21, 2011, p. 2.
22. «7 дней», № 11(746), March 25, 2011, p. 73; Reklama, № 13(815), March 31, 2011, p. 35.
23. Reklama, № 10(716), March 12, 2009, p. 38.
24. Шалом, № 341, Декабрь 2010, с. 6.
25. Українське Слово, № 46, 11 листопада 2010 року, с. 28.
26. Українське Слово, № 44, 28 жовтня 2010 року, с. 58; № 46, 11 листопада 2010 року, с. 28.

### **РОЛЬ ТНК В МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

**Ашор Альсадек Ф. Салем**, аспирант кафедры «Международная экономика» Донецкого национального университета (Украина)

#### **Ашор Альсадек Ф. Салем. Роль ТНК в международной инвестиционной деятельности.**

В статье рассматривается роль и место транснациональных корпораций (ТНК) в современной мировой экономике, анализируются экспертные оценки специфики и направлений хозяйственной и инвестиционной деятельности ТНК. Дана оценка последствия влияния мирового кризиса на ТНК. Определены современные приоритеты и механизмы государственной поддержки регулирования деятельности ТНК. Международная практика показывает, что в большинстве случаев страны, которые создают и поддерживают необходимые условия для прихода инвестиций в экономику, оцениваются ТНК как благоприятные площадки для размещения долгосрочных капиталовложений. В принимающих государствах необходимо осуществлять мониторинг и постоянный анализ приоритетных направлений для ПИИ, объемы накопленных инвестиций, их отраслевую и географическую структуру и влиять на создание инвестиционно – привлекательного климата. Делаются выводы о перспективах развития ТНК в условиях глобализации современного мирового хозяйства.

**Ключевые слова:** транснационализация, глобализация, транснациональные корпорации (ТНК), прямые иностранные инвестиции.

#### **Ашор Альсадек Ф. Салем. Роль ТНК у міжнародній інвестиційній діяльності.**

У статті розглядається роль і місце транснаціональних корпорацій (ТНК) у сучасній світовій економіці, аналізуються експертні оцінки специфіки і напрямків господарської та інвестиційної діяльності ТНК. Дана оцінка наслідків впливу світової кризи на ТНК. Визначено сучасні пріоритети та механізми державної підтримки регулювання діяльності ТНК. Міжнародна практика показує, що в більшості випадків країни, які створюють і підтримують необхідні умови для приходу інвестицій в економіку, оцінюються ТНК як сприятливий майданчик для розміщення довгострокових капіталовкладень. У приймаючих державах необхідно здійснювати моніторинг та постійний аналіз пріоритетних напрямків для ПІІ, обсяги накопичених інвестицій, їх галузеву і географічну структуру і впливати на створення інвестиційно - привабливого клімату. Робляться висновки про перспективи розвитку ТНК в умовах глобалізації сучасного світового господарства.

**Ключевые слова:** транснационализация, глобализация, транснациональные корпорации (ТНК), прямые иностранные инвестиции.

**Ashor Alsadek F. Salem. The role of TNCs in international investment activity.** The article considers the role and place of transnational corporations (TNCs) in the modern world economy, analyzes the expert assessments of specific characteristics and trends in economic and investment activity of TNCs. The article also estimates the consequences of the global crisis influence on TNCs. The modern priorities and mechanisms of state support for regulatory activities on TNCs are also determined in the article. International experience shows that in most cases, countries that create and maintain the conditions necessary for the income of investment in the economy, are measured by TNC as a favorable area for long-term investments. In host countries it is necessary to monitor and permanently analyze the priority guidelines for FDI, volume of accumulated investments, their sectoral and geographical structure and to have an influence on the creation of the attractive climate from the investment point of view. The conclusions about the prospects of TNCs' development in the context of globalization of the modern world economy are also drawn in the article.

**Keywords:** transnationalization, globalization, transnational corporations (TNCs), foreign direct investment.

Основа мирового господства ТНК – вывоз капитала и его эффективное размещение в форме прямых и портфельных инвестиций. Организация ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) к портфельным инвестициям относит вложения в покупку акций, не дающих право инвесторам влиять на функционирование предприятия и составляющих менее 10% в его акционерном капитале. Портфельные инвестиции включают разнообразные инструменты, которыми торгуют на организованных и неорганизованных финансовых рынках: облигации, акции, инструменты денежного рынка. МВФ даже включает в категорию портфельных инвестиций производные или вторичные инструменты,

## ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

например опционы.

Основным инструментом экспансии ТНК служат прямые иностранные инвестиции, позволяющие создавать в других странах филиалы как путем строительства новых предприятий, так и взятия под контроль и реконструкции существующих. В условиях, когда прямые иностранные инвестиции стали движущей силой глобальной экономики, всевозрастающее расширение инвестиционных потоков подчеркивает главную роль транснациональных корпораций как в промышленно развитых, так и в развивающихся странах.

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) в большей степени связаны с деятельностью ТНК и включают:

- вложение собственного капитала – капитала филиалов и доля акций в дочерних и ассоциированных компаниях;
- реинвестирование прибыли – доля прямого инвестора в доходах предприятия с иностранными инвестициями, не распределенная в качестве дивидендов, не переведенная прямому инвестору, а вновь вложенная в производство;
- внутрикорпорационные переводы капитала в форме кредитов и займов между прямым инвестором, с одной стороны, и дочерними, ассоциированными компаниями, с другой.

Экспорт капитала в виде прямых инвестиций растет вдвое – втрое быстрее, чем мировая торговля. Промышленно развитые страны экспортируют капитал, прежде всего друг другу, все более и более интегрируя тем самым свои национальные экономики. В мировом объеме прямых зарубежных инвестиций на долю промышленно развитых стран приходится более 70%, а на долю развивающихся государств – менее 30%. Это свидетельствует о том, что интенсивность экономической глобализации в различных частях мира не одинакова и прямо связана с уровнями экономического развития стран.

В 2011 году глобальный приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) вырос на 16%, впервые превысив докризисный уровень 2005–2007 годов, несмотря на продолжающиеся последствия мирового финансово-экономического кризиса 2008–2009 годов и нынешние кризисы суверенного долга. Этот прирост произошел на фоне увеличения прибылей транснациональных корпораций (ТНК) и относительно высоких темпов экономического роста в развивающихся странах в течение года. Однако в 2012 году темпы роста ПИИ замедлились, и объем их потоков составил около 1,6 трлн. долл. [4]

Согласно прогнозам ЮНКТАД глобальные ПИИ достигнут 1,8 трлн. долл. в 2013 году и 1,9 трлн. долл. в 2014 году при условии отсутствия каких-либо макроэкономических потрясений.

В этом смысле можно утверждать, что крупнейшие транснациональные корпорации сыграли немаловажную роль в появлении новых индустриальных стран и модернизации развивающихся стран, в которых размещаются современные производства невысокой или средней технологической сложности. Учитывая выгоды принимающих стран от деятельности ТНК, международные организации прямо предлагают развивающимся привлекать ТНК для осуществления технологической модернизации, а правительства этих стран, в свою очередь, активно борются за привлечение ТНК в свою экономику, конкурируя друг с другом. В этом плане немаловажное значение имеет тот факт, что в результате деятельности ТНК осуществляется импорт институтов из индустриально развитых стран, опыт организации производства, внедрения договорных трудовых отношений, разрешения трудовых конфликтов и др. Естественно, для развивающихся и переходных экономик ключевое значение имеют прямые иностранные инвестиции.

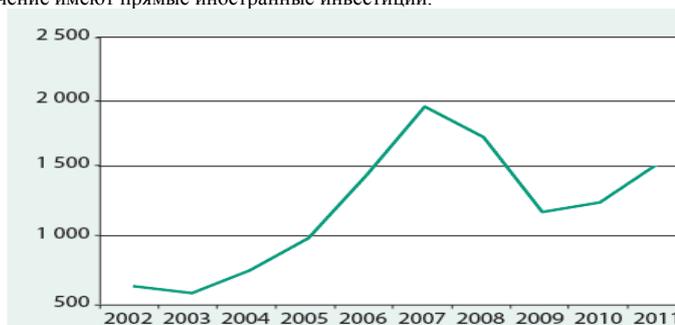


Рис. 1. Потоки глобальных ПИИ в 2002 – 2011 годах в млрд. долл. США [4]

Как видно из рисунка 1, пик потока глобальных ПИИ приходился на 2007 год. Затем отмечает спад до 2009 года в связи с финансово-экономическим кризисом. С 2010 года наблюдается тенденция к увеличению потока глобальных ПИИ.

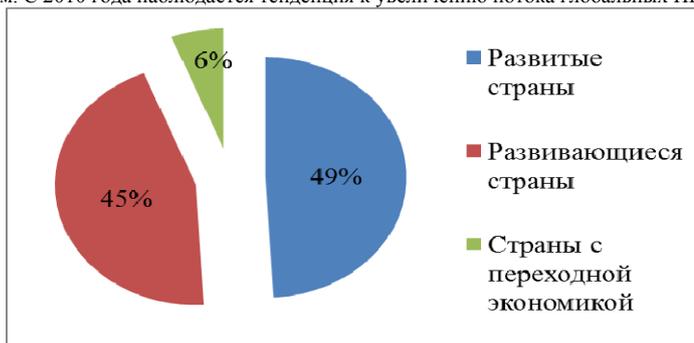


Рис. 2. Приток ПИИ по регионам за 2011 год в %. [4]

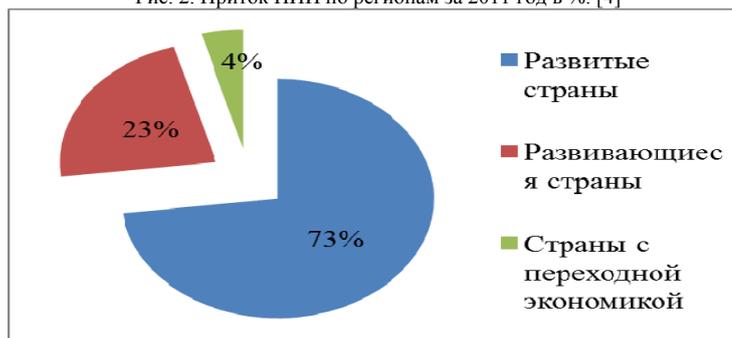


Рис. 3. Отток ПИИ по регионам за 2011 год в %. [4]

## **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

Как видно из диаграмм развитые страны инвестировали 73% всех ПИИ в 2011 году. Почти одинаковый объем ПИИ инвестируется в развитые и развивающиеся страны. На страны с переходной экономикой приходится всего лишь 6% и 4% притока и оттока ПИИ соответственно.

В 2011 году потоки ПИИ в развитые страны продемонстрировали уверенный рост, достигнув 748 млрд. долл., что на 21% больше, чем в 2010 году. Тем не менее, уровень их притока был все еще на четверть ниже докризисного трехлетнего усредненного показателя. Несмотря на этот рост, в этом году более половины мировых ПИИ по-прежнему пришлось на развивающиеся страны и страны с переходной экономикой (соответственно 45% и 6%): совокупный приток ПИИ в них достиг нового рекордно высокого уровня, 777 млрд. долл., увеличившись на 12%. Высокий уровень глобальных потоков ПИИ во время финансово-экономического кризиса и сохранение их доли в общем объеме глобальных ПИИ в условиях восстановления экономики развитых стран в 2011 году говорит об экономической динамике и важной роли этих стран в будущих потоках ПИИ.

Увеличение ПИИ в развивающиеся страны было обусловлено 10-процентным приростом в Азии и 16-процентным приростом в странах Латинской Америки и Карибского бассейна. ПИИ в страны с переходной экономикой выросли на 25% и достигли 92 млрд. долларов. Потоки в Африку, напротив, уже третий год сохраняют понижательную тенденцию, однако снижение было незначительным. В наиболее бедных странах по-прежнему наблюдался спад ПИИ: потоки в наименее развитые страны снизились на 11% до уровня 15 млрд. долларов. Показатели говорят о том, что в развивающихся странах и странах с переходной экономикой в среднесрочной перспективе набранные темпы роста инвестиций будут соответствовать темпам роста глобальных ПИИ.

Предполагается, что приток ПИИ в страны с переходной экономикой будет продолжать расти и превысит пиковый уровень 2007 года в 2014 году.

ПИИ из развитых стран в 2011 году резко возросли, на 25%, достигнув 1,24 трлн. долларов. Хотя это увеличение является заслугой всех трех основных инвестиционных блоков развитых стран — Европейского союза (ЕС), Северной Америки и Японии, движущие факторы роста в каждом из них были неодинаковыми. Вывоз ПИИ из Соединенных Штатов был обусловлен рекордным уровнем реинвестированных доходов (82% от общего объема вывезенных ПИИ), отчасти благодаря задействованию ТНК своих зарубежных денежных авуаров. Рост вывоза ПИИ из стран ЕС был обусловлен трансграничными СИП.

В 2011 году вывоз ПИИ из развивающихся стран снизился на 4% до 384 млрд. долл., хотя их доля в глобальном вывозе ПИИ оставалась высокой. Потоки из стран Латинской Америки и Карибского бассейна сократились на 17%, в основном в связи с репатриацией капитала в регион, которая была частично обусловлена финансовыми соображениями.

Потоки инвестиций из стран Восточной и Юго-Восточной Азии остались преимущественно на том же уровне, в то время как объем вывезенных ПИИ из Западной Азии значительно увеличился и достиг 25 млрд. долларов.

Как показывает мировая практика, приоритетное значение в страновой инвестиционной политике ТНК придают вкладам в обрабатывающую промышленность развитых стран, а также новых индустриальных стран. Что касается беднейших стран, то ТНК предпочитают осуществлять капитальные вложения в их добывающую промышленность, а также увеличивать туда товарный экспорт. Очень часто, учитывая низкие цены на местное сырье и небольшие размеры заработной платы, международные фирмы создают в развивающихся странах предприятия, которые производят продукцию, предназначенную на экспорт в страны своего базирования или в другие государства.

Многие исследования доказывают, что применительно к развитым и развивающимся странам интересы ТНК могут варьировать и иметь как сходства, так и различия. Но конечной целью прямого иностранного инвестирования корпораций всегда является получение права собственности на активы зарубежных предприятий.

Уникальной чертой устройства ТНК является характер их хозяйственной деятельности, в которой каждое подконтрольное им предприятие на иностранной территории не воспринимается как отдельная производственная единица, а напротив служит элементом общей корпоративной сети, раскинувшейся в разных странах и функционирующей на разных континентах.

ТНК отличается большей подвижностью и операционной эластичностью, с помощью которой они могут эффективно лавировать и противостоять любым «форс – мажорным метаморфозам» мировой экономики. Они обладают тем, чего нет у предприятий, функционирующих только на национальном уровне, а именно способностью и возможностью выстраивания организационной системы, которая за счет глобально распространенных финансовых гарантий обеспечивает им уникальные конкурентные позиции и преимущества.

В силу своей диверсифицированной сущности и глобальной ориентации довольно сложно спрогнозировать доходность и определить устойчивость прибыльности того или иного инвестиционного проекта, исходя из единообразной шкалы аналитических факторов и критериев.

По мере изменения состояния мировой экономики в целом и экономики принимающего государства в частности меняются и факторы, стимулирующие инвестиционную активность ТНК.

Международная практика показывает, что в большинстве случаев страны, которые создают и поддерживают необходимые условия для прихода инвестиций в экономику, оцениваются ТНК как благоприятные площадки для размещения долгосрочных капиталовложений. Принимающие государства должны понимать не только механизм привлечения иностранных инвестиций, но также всесторонне рассматривать возможные экономические выгоды или потери от присутствия ТНК в стране. В принимающих государствах необходимо осуществлять мониторинг и постоянный анализ приоритетных направлений для ПИИ, объемы накопленных инвестиций, их отраслевую и географическую структуру и влиять на создание инвестиционно – привлекательного климата.

Существуют разные стратегии, мотивирующие ТНК для размещения ПИИ в той или иной стране: потребность снижения или диверсификации рисков, стремление к занятию олигополистического положения на рынке, борьба с конкурентами за доминирующее превосходство или поиск альтернативных источников создания конкурентных преимуществ.

Эксперты ЮНКТАД предлагают три блока вопросов, которые следует решить при принятии решения о размещении инвестиционного капитала за рубежом. К основным факторам, определяющим страновую привлекательность для инвестирования и влияющим на результат принимаемых решений ТНК по размещению ПИИ, относится прежде всего законодательная база потенциальной страны – реципиента, регулирующая доступ на рынок и организацию деятельности иностранных инвесторов. Кроме высокого уровня политической и экономической стабильности в стране для ТНК важную роль играет политика, проводимая государством в области регулирования торговли, иностранных инвестиций и внешнеэкономической деятельности.

Экономические факторы, определяющие страновую привлекательность для инвестирования и влияющие на результат принимаемых решений ТНК по размещению ПИИ, включают макроэкономические показатели, такие как инфляция, безработица, процентная ставка и природно – климатические условия. В прошлом столетии, наличие у страны богатой сырьевой базы или избыток природных ресурсов оценивалось инвесторами как главный показатель для принятия положительного инвестиционного решения.

В настоящее время былая значимость сырьевого сектора в развитии транснационального бизнеса постепенно снижается. Однако эксперты ООН считают, что еще рано говорить о полном исчезновении инвестиционного интереса ТНК к области освоения и переработки природных ископаемых.

Важным мотивом для ПИИ служит емкость или объем национального рынка, выражаемый составом рабочей силы с разной квалификацией, численностью потенциальных потребителей или растущими темпами доходов на душу населения.

Большую роль для принятия решений ТНК по инвестированию играют инициативы правительства принимающей страны по созданию благоприятной легитимной среды, мероприятий по содействию и стимулированию бизнеса, обеспечение правового режима, регламентирующего производственную и коммерческую деятельность транснациональных корпораций. К числу таковых можно отнести оказание информационного и консультационного содействия, улучшение социально – бытового обслуживания, меры по предотвращению коррупции и бюрократических проволочек.

## **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

Таким образом, прямые иностранные инвестиции являются основой глобального влияния ТНК. Под воздействием процессов глобализации и либерализации изменились как методы осуществления инвестиций за границу, так и стратегические цели достижения конкурентных преимуществ. Процесс постоянного перемещения транснационального капитала в форме прямых иностранных инвестиций стал важнейшим источником роста международного производства.

### **СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:**

1. The International Energy Outlook 2011 // Energy Information Administration (EIA)// <http://www.eia.gov/oiaf/ieo/index.html>.
2. Черникова Д.А. Очень крупные транснациональные корпорации и современный мир. М., ЗАО "Издательство "Экономика", 399 с., 2008.
3. Поляков В.В., Щенина Р.К. Мировая экономика и международный бизнес. М., КноРус, 656 с., 2005.
4. World Investment Report 2012. – New York and Geneva, UNCTAD, 2012

### **СУЧАСНИЙ ГЛОБАЛІЗАЦІЙНИЙ ДИСКУРС**

**Балабанов К.В.**, д.політ.н., професор, ректор Маріупольського державного університету, Почесний консул Республіки Кіпр в Маріуполі  
**Трофименко М.В.**, к.політ.н., доцент, проректор з науково-педагогічної роботи (міжнародні зв'язки) Маріупольського державного університету

#### **Балабанов К.В., Трофименко М.В. Сучасний глобалізаційний дискурс.**

У статті розглядаються основні теорії та підходи до визначення глобалізації, історія та етапи формування цього процесу. Наголошується, що ідея глобалізації – одна з наймолодших політологічних конструкцій. На сьогодні існує безліч трактовок глобалізації. Наведені точки зору провідних науковців з приводу глобалізаційних процесів – від негативних до позитивних, схвальних. У статті також аналізуються теоретичні підходи до вивчення глобалізації та пов'язаних із нею процесів вченими представниками різних шкіл (класичної, школи трансформістів, школи гіперглобалістів, школи скептиків). Робиться висновок, що глобалізація – неоднозначний процес, який поступово призводить до уніфікації культур, розповсюдження уявлень про людство як єдине ціле, втрати національними державами абсолютного впливу (перш за все за рахунок підвищення впливу ТНК, міжнародних організацій тощо).

**Ключові слова:** глобалізація, неоліберальна глобалізація, ТНК, держава, дискурс.

#### **Балабанов К.В., Трофименко М.В. Современный глобализационный дискурс.**

В статье рассматриваются основные теории и подходы к определению глобализации, история и этапы формирования этого процесса. Подчеркивается, что идея глобализации – одна из самых молодых политологических конструкций. Сегодня существует множество трактовок глобализации. Представлены взгляды ведущих ученых по поводу глобализационных процессов - от негативных к позитивным, положительным. В статье также анализируются теоретические подходы к изучению глобализации и связанных с ней процессов учеными представителями разных школ (классической, школы трансформистов, школы гиперглобалистов, школы скептиков). Делается вывод, что глобализация - неоднозначный процесс, который постепенно приводит к унификации культур, распространению представлений о человечестве как едином целом, о потерях национальными государствами абсолютного влияния (прежде всего за счет повышения влияния ТНК, международных организаций и т.п.).

**Ключевые слова:** глобализация, неоліберальна глобалізація, ТНК, государства, дискурс.

#### **Balabanov K., Trofymenko M. Modern globalization discourse.**

The article examines major theories and approaches to defining globalization and dwells upon the history and the stages of this process. The authors emphasize that the idea of globalization is of one of the youngest political structures. Today there are many interpretations of globalization. The article presents both negative and positive views of the leading scholars on globalization processes. It also analyzes theoretical approaches to the study of globalization and related processes by scientists representing various schools (classical, transformationalist, hyperglobalist, skeptical). It is concluded that globalization is an ambiguous process that gradually leads to unification of cultures and dissemination of ideas about humanity as a whole, as well as about the loss of absolute impact by nations and states (primarily due to the increased influence of transnational corporations, international organizations, etc.).

**Key words:** globalization, neoliberal globalization, TNC, state, discourse.

Людство існує в умовах глобалізації. Кордони стираються або стають прозорими. Люди дуже часто краще знають про те, що коїться на іншому континенті, аніж на сусідній вулиці. Ці реалії привертають увагу багатьох вчених, які намагаються зрозуміти причини, хід, особливості та наслідки такого складного та неоднозначного явища як глобалізація [6, с. 772].

Ідея глобалізації – одна з наймолодших політологічних конструкцій. До 1987 року база даних бібліотеки Конгресу США не містила книг, у назві яких використовувалося б дане поняття. У сучасному значенні термін «глобалізація» виник у середині 80-х років ХХ століття. Появу цього терміну пов'язують з ім'ям американського дослідника Теодора Левітта, який у статті «Глобалізація ринків», опублікованій у журналі «Гарвард бізнес ревью» у 1983 році, позначив ним феномен злиття ринків окремих продуктів, які виробляються великими багатонаціональними корпораціями [12, с. 93].

Термін «глобалізація» став розроблятися в першій половині 1990-х років. Щоправда, близький йому за значенням французький термін «мондіалізація» (mondialisation) відноситься ще до початку 50-х років ХХ століття, однак як такий він обмежений кордонами Франції, звідки розповсюдився тільки на Іспанію. Поширеність термінів «глобалізація», «мондіалізація» у сучасних мовах країн світу підтверджує актуальний характер процесу, який вони позначають.

Сьогодні існує безліч трактовок глобалізації. Більша частина теоретичних робіт з проблем глобалізації належить англійським, американським і скандинавським ученим. Тут можна виділити декілька фундаментальних підходів:

- культурологічний, що розглядає глобалізацію у широкому цивілізаційному аспекті;
- економічний, що трактує глобалізацію в контексті розвитку світових ринків товарів, послуг, капіталу та праці;
- екологічний, що пов'язує глобалізацію із погіршенням екологічної ситуації на планеті;
- комплексний, що розглядає глобалізацію як у політичному, так і в інформаційному контексті, а також у контексті боротьби із міжнародною злочинністю та бідністю [4, с. 14].

У наукових пошуках 1990-х років дослідники звертали увагу на розвиток тенденцій глобалізації, що зумовили й різноманітні парадигми розуміння цього явища. Серед них, на думку голландського дослідника Яна Пітерса, виділяються:

- «зіткнення цивілізацій» – фрагментація світу неминуча через існуючі цивілізаційні відмінності, що кореняться в культурній (у першу чергу в расових і національних особливостях) диференціації, тому західній цивілізації, як стверджує автор концепції Самуель Хантінгтон, необхідно бути готовою дати відсіч можливому альянсу ісламських і конфуціанських держав;
- «макдональдизація» – гомогенізація культур, здійснювана транснаціональними корпораціями, відбувається під прапором модернізації (вестернізації, європеїзації, американізації тощо);
- «гібридизація» – широкий спектр міжкультурних взаємодій, що приводять як до взаємозбагачення, так і до виникнення культурних традицій [4, с. 15].

Своє визначення глобалізації дала ООН. Як зазначено в доповіді Генерального секретаря ООН Кофі Анана щодо роботи організації