

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ УКРАИНЫ С УЧЕТОМ ВЫЗОВОВ ГЛОБАЛЬНОГО МИРА, ПУТИ ВЫХОДА ИХ КРИЗИСА

Семенихин Г.В., управляющий отделением в городе Мариуполь Донецкой торгово-промышленной палаты

В настоящее время ведущие компании мира становятся транснациональными. Они уделяют большое внимание качеству товаров и ведут отчаянную борьбу за рынки сбыта. Быстро меняются правила конкурентной борьбы, открываются новые рынки, формируются новые альянсы и новые экономические организации. На глобальный рынок поставляется товар высокого потребительского качества. Внешняя торговля играет важную роль в развитии экономики любой страны, пополнении доходной части бюджета, развитии инновационных технологий, повышении качества и производительности труда. Это способствует интеграции стран в мировую хозяйственную систему.

Проблемы развития экономики Украины накапливались десятилетиями, они многоплановы, глубоки и сегодня становятся все более заметными. Особую тревогу вызывает то, что Украина теряет позиции в мировом разделении труда. Не прекращается снижение удельного веса обрабатывающей промышленности в структуре валовой добавленной стоимости, доли продукции машиностроения в структуре промышленного производства. Разрознены и лишены должного внимания государства инновационные направления науки и промышленности. Структура сельского хозяйства становится все более разбалансированной. Материал Государственного комитета статистики Украины «О социально-экономическом положении Украины за 2011 год» характеризует 68,5% промышленной продукции, как «сырьевую» и только 12,9%, как «инвестиционную», что свидетельствует о технико-экономической отсталости сегодняшней Украины [1].

Безусловно, макроэкономическое развитие нашей страны зависит от многих факторов, но основные ее проблемы, это отсутствие долгосрочной, действенной стратегии развития страны, четкой внешнеэкономической и финансовой политики, растущий государственный долг, общий спад производства и отрицательный внешнеторговый баланс.

Целью данной работы является анализ структуры украинского экспорта, макроэкономических и международных трендов, их взаимосвязь с государственной финансовой политикой, выявление тенденций и факторов, препятствующих Украине расширению экспансии в мировую экономическую систему.

Анализ состояния внешней торговли Украины показан на рис.1

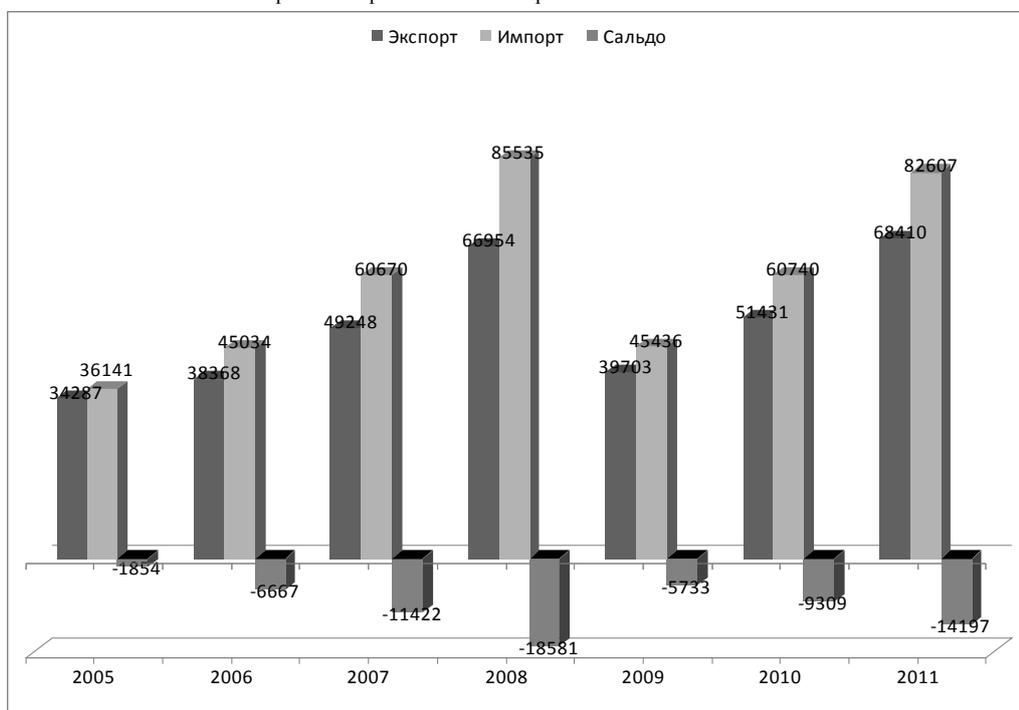


Рис. 1. Внешняя торговля товарами, 2005-2011гг., \$млн. [2]

Основную долю в товарной структуре экспорта Украины в 2011 году занимали недрагоценные металлы и изделия из них - 32,3% (в 2010г.- 33,7%). Минеральные продукты – 15,0% (в 2010г. 13,1%). Машины, оборудование, механизмы, электротехническое оборудование, аудио-видеоаппаратура, телеаппаратура - 9,9% (в 2010г.-11,0%). Продукты растительного происхождения - 8,1% (в 2010г.-7,7%). Продукция химической и связанных с ней отраслей - 8,0% (в 2010г.- 6,8%). Средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавучие средства - 7,1% (в 2010г. - 6,3%); Жиры и масла животного или растительного происхождения – 5,0% (в 2010г.- 5,1%). Готовые пищевые продукты 4,3% (в 2010г.- 5,0%). На остальные группы товаров в 2011г. и 2010гг. приходится около 10%. [2]

В 2011 году наблюдалась тенденция снижения экспорта товаров, по сравнению с 2010 годом, на недрагоценные металлы и изделия из них на 1,4%; машины, оборудование и механизмы на 1,1%; готовые пищевые продукты на 0,7%. Увеличилась доля экспорта по следующим статьям экспорта: минеральные продукты на 1,9%; продукция химической и связанных с ней отраслей на 1,2%; средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавучие средства на 0,8%; продукты растительного происхождения - 0,4%.

В I квартале 2012г. недрагоценные металлы и изделия из них составили – 29,7% от общего объема экспорта (уменьшение на 4,4% против I квартала 2011 года), минеральные продукты – 13,5% (увеличение на 0,3%), продукты растительного происхождения – 12,1% (увеличение на 5%), механические и электрические машины – 9,9% (увеличение на 0,8%), продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности – 7,6% (уменьшение на 0,6%), средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавучие средства – 7,2% (увеличение на 0,1%), жиры и масла животного или растительного происхождения – 5,5% (уменьшение на 0,8%) [2].

На протяжении последних пяти лет в географической структуре украинского экспорта устойчиво лидируют СНГ и Европа, приближается к ним Азия.

Из таблицы видно: в объеме украинского экспорта доля товаров, направляемых в СНГ, стабильно занимает около 40%, в европейские страны около 30%, в азиатские страны от 20 до 30%, а в страны Америки и Африки менее 10%. Тенденция роста объемов продаж наблюдается на азиатском рынке и спад на европейском. Наиболее целесообразно в дальнейшем развитие экономической интеграции с Таможенным союзом, Европейским союзом и наращивание своего присутствия на азиатском рынке.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

Таблица 1.

Доля украинского экспорта товаров по регионам мира, в процентах [2]

Год	СНГ	Европа	Азия	Америка	Африка
2007	38	30	21	3-6	6-8
2008	36	29	23		
2009	34	28	30		
2010	36	27	27		
2011	38	27	26		
I кв. 2012г.	38	24	27		

В IV квартале 2011г. экономика Украины столкнулась со вторым витком экономического кризиса, который наиболее отчетливо отразился в уменьшении спроса и низких ценах на сталь. Учитывая значительную зависимость экономики от рынка металлургии, растущие цены на натуральный газ, а также чрезмерно высокую энергоемкость некоторых экспортующих отраслей (металлургия, химия) значительная часть валютной выручки идет на оплату импортных энергоносителей, а не на технологическое обновление производства. Это явилось существенным вызовом для макроэкономической стабильности в 2012 году.

Так, в январе-мае 2012 года украинские металлургические предприятия снизили производство стали на 4,4%, до 14,044 млн. т., сократили выпуск металлопроката на 7,7%, до 12,016 млн. т. Для сравнения - в 2011 году украинские металлургические предприятия увеличили производство готового проката по сравнению с 2010 годом на 8,5% - до 30,373 млн. т., стали - на 6%, до 34,689 млн. т., чугуна - на 6%, до 28,879 млн. т. [3].

В мае-июне 2012г. наблюдается тенденция снижения экспортных котировок металлургами Китая, России, Украины, Турции и ЕС. Даже при стабилизации экспортных котировок украинских металлургов на достигнутых уровнях, внутренние цены листового проката выглядят завышенными. Такое ухудшение внешнеэкономической ситуации может привести к снижению цен на украинском рынке металла. Анализ показывает, что страны, где сталелитейная промышленность поднимается, опираясь на растущий внутренний спрос, отрасль может успешно развиваться. Традиционно к этим странам специалисты относят Индию, где компания RINL, намеревающаяся до конца текущего года завершить расширение мощностей своего металлургического комбината с 2,9 млн. до 6,3 млн. тонн в год. Компанией анонсирован уже новый проект, в рамках которого этот показатель будет увеличен до 12 млн. тонн в год. На это планируется потратить около 6 млрд. долларов; более двух третей этой суммы будет вложено в создание интегрированного производства горячего проката. Следующая стадия стоимостью немногим менее 2 млрд. долларов предполагает сооружение линии по производству холоднокатаных рулонов и кремнистой электротехнической стали.

Крупнейшая химическая корпорация Тайваня Formosa Plastics, готова построить мегакомбинат во Вьетнаме, и уже пересмотрела свой проект в сторону увеличения. Сталелитейный комплекс, который она планирует возвести к 2020 году в провинции Ха Тинь на границе Северного и Центрального Вьетнама, должен стать одним из крупнейших в мире. Его мощность составит 22 млн. тонн стали в год, причем помимо самого комбината в его состав войдут мощная электростанция и крупный морской порт. Formosa Plastics, планирующая ввести в строй первую очередь комбината мощностью 7 млн. тонн преимущественно плоского проката в год в 2015 году, уже заключила контракты на поставку железной руды из Бразилии и Австралии и коксующегося угля из Австралии. Как рассчитывают тайванцы, возводящие комбинат в партнерстве с металлургической корпорацией China Steel (владеет 5% акций), новое предприятие будет поставлять свою продукцию не только на рынок стран АСЕАН, емкость которого в прошлом году достигла 50 млн. тонн, но и в страны Северо-Восточной Азии и даже Европы [4].

На этом фоне Украина постепенно теряет позиции в мировой торговле. Согласно последнему рейтингу вовлеченности стран в международную торговлю Всемирного экономического форума (ВЭФ), Украина заняла 86-е место из 132 стран, опустившись на 5 позиций за последние 2 года (рейтинг ВЭФ публикует раз в два года, начиная с 2008г.). Оценка производится по четырем критериям: доступ к рынкам, уровень администрирования, инфраструктура транспорта и связи, развитие бизнес - среды. Соседями Украины в этом списке стали Малави (85-е место) и Доминиканская Республика (87-е место). Наши географические соседи - Венгрия, Польша, Словакия, Румыния и Молдова по уровню вовлеченности в мировую торговлю, в рейтинге ВЭФ заняли места соответственно: 47;48;55;69;76 [5].

Нарастающее отрицательное сальдо внешнеторгового баланса Украины свидетельствует о переходе в экономике и является предпосылкой высокого уровня государственного долга. Страна расходует больше, чем зарабатывает, разницу покрывает долгами. Долги растут вместе с увеличением дефицита торгового баланса. Импорт возрастает не только за счет потребительских товаров. Так в январе-апреле 2012 года импорт плоского проката увеличился на 8,7% (на 21,19 тыс. тонн по сравнению с январем-апрелем 2011 года) до 264,74 тыс. тонн на \$284,34 млн. [6]. По мнению экономиста Эрика Наймана увеличение отрицательного торгового сальдо способствует несколько причин, в том числе внешнеэкономическая политика государства — вступление Украины в ВТО, активизация создания Зоны свободной торговли со странами Евросоюза. Эти факторы существенно сокращают возможности государства оказывать протекцию украинским товаропроизводителям, а сбыт украинских товаров в европейских странах крайне усложнен. Основой же отечественного экспорта по-прежнему остается сырье и полуфабрикаты, что отрицательно влияет на торговый баланс. Кроме того, иностранным компаниям доступны гораздо более дешевые и долгосрочные кредиты, это обстоятельство ставит в неравные условия, предприятия агропромышленного комплекса, легкой и пищевой промышленности, машиностроительные компании и другие предприятия. В условиях открытой рыночной экономики, когда украинским производителям становится сложнее конкурировать со своими иностранными партнерами, исправить эту ситуацию можно исключительно за счет развития внутреннего производства товаров и услуг [7].

Внешнеторговый дефицит означает, что объем экспорта недостаточен для оплаты импорта. Эту разницу можно компенсировать двумя способами. Во-первых, можно разместить займы среди частных лиц и организаций в зарубежных странах. Во-вторых, можно продать иностранным инвесторам такие активы, как фабрики, предприятия, банки. Но затем для выплаты таких долгов и выкупа своих активов нужно, чтобы будущий экспорт превосходил импорт.

Государственный и гарантированный государством долг Украины по состоянию на 31.12.2011г. составил 473,121 млрд. грн.[8].

Счетная палата Украины, подытожив выполнение бюджета 2011 г. признала, что темпы роста долговых обязательств Украины почти вдвое превысили темпы роста реального ВВП. Доля внешней задолженности в общей сумме государственного и гарантированного государством долга составляла 63%. Эти факторы указывают на существование долговых рисков [9].

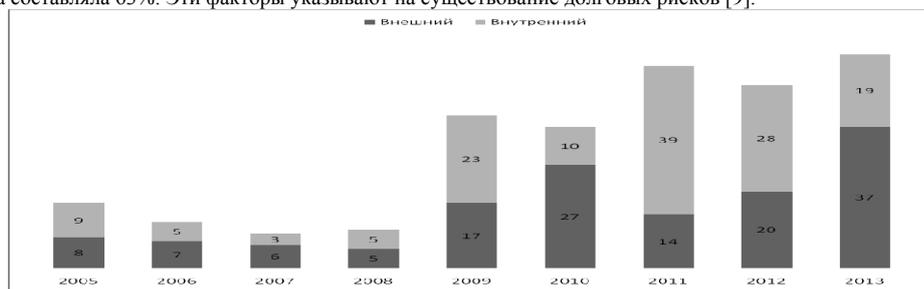


Рис.2. Выплаты Украины по государственному долгу, 2005-2013гг., млрд. грн. [10]

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

Нынешний внутренний и внешний госдолг Украины составляет чуть более 40% ВВП. Если сравнить наши показатели с параметрами по госдолгу, существующими в Греции, Ирландии, Соединенных Штатах Америки, Японии, то они в разы меньше. В Японии – около 200%, в США – около 100%, Европе – от 70% до 120%. Пик затрат на погашение государственного долга – 56 млрд. грн. ожидает Украину в 2013 году. После этого суммы выплаты и обслуживания госдолга могут быть снижены до 40 млрд. грн. Директор Института стратегических исследований Анатолий Гальчинский считает продолжение роста заимствований неизбежным для развития. Не существует прямой негативной зависимости между уровнем задолженности и ростом экономики. Главный риск роста задолженности заключается не в ее размере, а в неразумном расходовании привлеченных средств. Пока, по мнению UFC Capital, Украина способна рассчитываться по своим обязательствам без существенных проблем [10].

Однако, тревожным симптомом представляется наметившаяся в 2010-2011 гг. устойчивая взаимосвязь роста объема выплат по государственному долгу Украины и роста негативного сальдо внешнеэкономической деятельности. Появлению кризиса внешней задолженности страны-заемщика обычно предшествует ряд факторов, связанных с внешней торговлей, которые также имеют место в Украине:

- общий спад производства или отрицательный внешнеторговый баланс;
- трудности в урегулировании платежного баланса из-за ухудшения условий торговли;
- снижение притока долгосрочного капитала, привлекаемого на льготных условиях, и рост объемов краткосрочных кредитов на рыночных условиях;
- перемещение капитала из страны в силу сложившейся экономической и политической ситуации;
- утрата доверия к стране у иностранных кредиторов.

Любое государство стремится извлечь максимальную выгоду от международного обмена. Исторический опыт свидетельствует, что при неравномерности экономического развития различных государств, более развитая в экономическом отношении страна стремится воспрепятствовать развитию передовых отраслей производства у более слабых партнеров, сохраняя, таким образом, источник снабжения дешевым сырьем и рынок сбыта для своих товаров. Это также серьезный вызов Украине.

Анализ последних исследований и публикаций показывает, украинский рынок товаров промышленного назначения конечного спроса, более чем на 80% представлен импортными товарами. Торговое сальдо — отрицательное. Мы занимаем за рубежом деньги и покупаем за эти деньги зарубежные товары, затем возвращаем деньги за пределы Украины и вынуждены брать новые кредиты. В таких условиях страна не может покрывать текущие расходы своими текущими некредитными доходами, поэтому вынуждена постоянно занимать деньги. Задача Украины, в условиях устойчивого сокращения внутреннего спроса на промышленную продукцию и роста импорта, создать взвешенную систему стимулов для модернизации структуры экономики, вернуть доверие общества к власти и строить стратегии развития страны на потребностях завтрашнего дня.

Не случайно Премьер-министр Украины Николай Азаров назвал структуру украинского экспорта законсервированной и неэффективной: "Треть составляют металлы и изделия из них, треть - сырье и с/х продукция без переработки, продукция машиностроения только 10%. Государство должно найти механизмы эффективной поддержки экспорта высокотехнологичных товаров, продуктов питания с высокой степенью переработки. Для того, чтобы оптимизировать структуру экспорта, необходимо преодолеть глубокую технологическую и организационную отсталость, низкую производительность труда, потерю значительной части внутреннего рынка сбыта, обозначить перспективы на внешних рынках. Это потребует структурной перестройки национальной промышленности Украины, а повышение ее эффективности и конкурентоспособности будет требовать больших инвестиций» [11].

Проблемы, характерные для современного этапа развития экономики и внешнеэкономических связей Украины не являются особенными, либо новыми. В мире накоплен большой опыт эффективного ведения хозяйственной, в том числе внешнеэкономической деятельности. Однако в Украине оптимизация структуры экспорта неразрывно связана с производством высокотехнологичных товаров, продуктов, с высокой степенью переработки, для чего потребуется преодоление организационной и технологической отсталости многих отраслей отечественной экономики, огромные инвестиции и, наравне с увеличением объема экспорта - расширение внутреннего спроса.

Руководствуясь проведенными исследованиями, можно констатировать в 2012 и 2013 гг. году будет происходить дальнейшее обострение глобальной конкуренции между развивающимися странами за рынки сбыта и за инвестиционные ресурсы. Отечественный потребитель будет также отдавать предпочтение качественному импортному товару, следовательно, импорт будет расти.

В настоящее время перед Украиной стоит важнейшая проблема выбора приоритетов: либо существующая сейчас сырьевая экспортоориентированная экономика, либо инновационная. Международная практика показывает, что для интенсивного научно-технического развития темпы роста инвестиций в высокотехнологичный сектор должны превышать темпы роста ВВП. Это связано с необходимостью постоянного финансирования базисных инноваций, понимая, что эффект от их применения, будет получен в отдаленной перспективе.

Президент Украины В.Ф. Янукович обозначил первоочередным приоритетом для Украины в среднесрочной перспективе ускорение инновационного развития, техническое и технологическое обновление производственных мощностей, развитие производства пятого и шестого технологических укладов, что позволит создать базу для надежного обеспечения конкурентоспособности украинской продукции.

Мнение многих ученых, экспертов и специалистов сходятся в том, что для укрепления позиций Украины на внешних рынках необходимо:

- Развивать экспортный потенциал государства в рамках международной специализации с учетом структурных трансформаций, с обеспечением баланса между внутренним и внешним спросом на украинские товары и услуги.
- Нарачивать потенциал в наиболее перспективных отраслях мировой экономики.
- Создавать конкурентоспособные транснациональные корпорации, применять стратегии глобального маркетинга, участвовать в реализации крупных международных кооперационных проектах.
- Диверсифицировать географическую структуру внешней торговли, минимизировать критическую зависимость от отдельных государств (рынков).
- Обеспечивать сбалансированность экспорта и импорта, торговых и текущих платежных балансов Украины.

Таким образом, без структурных реформ, без улучшения инвестиционного бизнес - климата, никакого прорыва ожидать не следует. Благоприятное время упущено. Рынки закрываются для Украины, как и для многих других стран и, следовательно, нужно выгодно использовать те условия, которые сегодня предъявляет мировая экономика.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. <http://odnarodyna.com.ua/articles/5/2296.html>
2. <http://ukrstat.gov.ua>
3. <http://www.metalinfo.ru/ru/news/56487>
4. <http://www.economica.com.ua/metal/article/3269778.html>
5. <http://www.kommersant.ua/doc-y/1942128>
6. http://www.ukrrudprom.ua/news/V_aprele_import_ploskogo_prokata_sostavil_84 mln_dollarov.html?utm_source=feedburner&utm_medium=twitter&utm_campaign=Feed%3A+ukrrudprom%2FboMr+%28%D0%A3%D0%BA%D1%80%D1%80%D1%83%D0%B4%D0%BF%D1%80%D0%BE%D0%BC+%D0%92%D1%81%D0%B5+%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%BE%D1%81%D1%82%D0%B8%29
7. <http://marketing.torpal.com.ua/archives/532>

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

8. <http://minprom.ua/news/88384.html>
9. <http://www.ufc-capital.com.ua>
10. <http://www.donbass.ua/news/economy/2012/04/25/azarov-nazval-strukturu-ukrainskogo-jeksporta-nejeffektivnoi-i-otstaloi.html>

РЕЗЮМЕ

Для України зовнішня торгівля та розвиток внутрішнього ринку залишаються життєво важливими для оздоровлення національної економіки. Потрібна політична воля, макроекономічна стабільність, верховенство права, ефективна внутрішня та зовнішня політика, спрямовані на технологічний прорив.

Ключові слова: економіка, зовнішня торгівля, товарна структура, державний борг, конкурентоспроможність, інноваційний розвиток.

РЕЗЮМЕ

Для Украины внешняя торговля и развитие внутреннего рынка остаются жизненно важными для оздоровления национальной экономики. Требуется политическая воля, макроекономическая стабильность, верховенство права, эффективная внутренняя и внешняя политика, направленные на технологический прорыв.

Ключевые слова: экономика, внешняя торговля, товарная структура, государственный долг, конкурентоспособность, инновационное развитие.

SUMMARY

Foreign trade and development of domestic market remain vitally important for improvement of national economy for Ukraine. The political will, macro-economic stability, supremacy of the law, effective internal and foreign policy directed to technological breakthrough are needed.

Keywords: economy, foreign trade, the commodity structure, the national debt, competitiveness, innovation development.

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИК ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОГО КРИЗИСА

Семкова Л.В., доцент кафедры «Экономическая теория» Мариупольского государственного университета (г. Мариуполь, Украина)

Актуальность темы исследования. В настоящее время мировой финансово-экономический кризис затормозил процесс завершения основных процессов системной трансформации. По мере того, как экономический спад будет углубляться, а жизненный уровень – падать, экономический кризис будет трансформироваться в политический. Запоздывание появления последствий мирового кризиса в странах Центральной и Юго-Восточной Европы по сравнению с Западом пока спасает политическую систему и правительства этих стран от потрясений. Но уже наблюдаются симптомы изменений в общественно-политической ситуации, в функционировании институтов государства, в течение политической жизни.

Последствия мирового кризиса являются проверкой стабильности политической системы, ее способности справиться с социально-экономическими проблемами. Как известно, политическая жизнь в период экономических потрясений может носить разрушительный характер. В политической игре, проводимой различными политическими силами, начинают нарастать такие явления, как политиканство, личная вражда, мелочность, поиски компромата и др. Президенты государств пытаются их ограничить, способствовать нормализации политической жизни, призывают оппозиционные партии к ответственности. Они пытаются искать общий знаменатель для основных политических сил, на основе которого можно договориться. Нарастающий экономический спад в регионе требует разумной политики сильной правящей коалиции, что поможет выдержать кризис.

Теоретической основой исследования послужили работы ведущих экономистов, таких как Дж. Робинсон, М. Аглетта, Р. Буайе, А. Бертран, А. Липец, Н. Д. Кондратьев, И. Шумпетер, С. Кузнец, Р. Голдсмит.

Целью исследования является теоретико-методологическое обоснование исследования процесса развития национальных экономик в условиях мирового финансового кризиса и разработка научно-практических рекомендаций по выходу из кризиса стран ЮВЕ.

Основная часть. В контексте мирового финансового кризиса, правительства ЮВЕ применяют различные механизмы для повышения конкурентоспособности и стимулирование экономической активности. Первый шаг в сторону повышения конкурентоспособности может пройти через обесценение валюты. Однако, для некоторых стран амортизация не вариант, поскольку их валюты привязаны к евро в рамках валютного совета (Босния и Герцеговина, Болгария), они являются де-факто привязаны к евро (бывшая югославская Республика Македония) или евро, де-юре законным платежным средством. Для этих стран, в отсутствие быстрого роста конкурентоспособности экспорта, или увеличить объем внешнего финансирования, краткосрочные перестройки должны появиться через некоторую степень дефляции. Ни одна страна в регионе не наблюдает прямую дефляцию, последние статистические данные о ценах показать обобщенную снижение темпов инфляции. Это может принести облегчение тем странам, которые имеют какое-либо фиксированного обменного курса.

Помимо курсов валют, ЮВЕ могут использовать другие денежные и фискальные инструменты политики для облегчения перестройки и стимулирование экономической активности, в том числе финансовые программы для поощрения расходов, совокупный спрос или ослабление кредитного контроля в целях повышения ликвидности в банковской системе.

Большинство правительств в регионе не может смягчить фискальную политику оперативно, поскольку они не имеют необходимого уровня ликвидности. Несмотря на несколько ограниченные возможности для политического маневра, все ожидают, что экономика примет форму экспансионистской фискальной политики. К этим процессам относятся попытки передачи бюджетных расходов из текущих расходов и целевых формы капитальных вложений (в том числе образование, здравоохранение, дорожная и железнодорожная инфраструктура, муниципальная инфраструктура и информационные технологии). Правительства разных стран региона пытаются создать дополнительные возможности для финансового маневра повышения эффективности расходования средств. Соответственно, правительство принимает меры, направленные на сокращение государственных расходов, на администрирование и также настоятельно призывает государственные предприятия разрабатывать планы экономики (Босния и Герцеговина, Хорватия, Румыния и Сербия). Типичный пример меры обуздания расходов для высвобождения ресурсы для структурных инвестиционных - снижение уровня государственного сектора путем увеличения заработной платы и пенсий.

Правительства стран ЮВЕ также используют налоговые льготы и расходы на капитальные инвестиции для укрепления отраслей - таких, как строительство, - которые испытывают наиболее значительным сокращением спроса. Снижение налогов были осуществлены в ряде стран ЮВЕ. Однако фискальные требования дисциплины побудило правительства некоторых стран ввести временные новые налоги, например, налоги на имущество, предметы роскоши, налоги и налог на прирост капитала (Сербия). В бюджете были выделены средства на инфраструктуру и модернизацию транспортной системы (Албания, бывшая югославская Республика Македония и Румыния). Поскольку коммерческие банки ужесточают доступности кредитов для фирм, некоторые видят правительствам выделять средства на государственные банки развития в целях содействия кредитованию (гарантии) для малых и средних предприятий (Болгария, Хорватия, Румыния, Сербия). Хотя в некоторых странах использование этих средств является открытым для всех малых фирм, другие страны направляют средства либо в конкретную отрасль или в экспортно-ориентированные отрасли.

Многие ученые из бывших стран «реального социализма» в настоящее время считают наиболее привлекательной моделью рыночную социально-регулируемую экономику, позволяющую в том или ином объеме сохранить былые социальные завоевания. Поэтому в конституциях и была записана немецкая формула «социального государства», хотя нигде не удалось последовательно воплотить ее в жизнь.