

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ ПРИКЛАДНОЙ АСПЕКТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ СОВРЕМЕННЫХ ТНК

Денисова Е.Ю., аспирант кафедры международной экономики, Донецкий национальный университет

Актуальность темы исследования. С развитием глобализации ТНК становятся символом благополучия и залогом успешного развития государств. Страны происхождения ТНК зачастую живут за счет международных гигантов. Многие страны предоставляют любые льготы, чтобы разместить у себя иностранное производство, вплоть до освобождения от налогов и компенсации значительной части инвестиций. Сегодня ТНК - основной двигатель прогресса (владеют 80% патентов и лицензий), главные продавцы (2/3 международной торговли) и производители.

Степень изученности проблемы исследования. Среди зарубежных авторов, занимающихся данной проблематикой, следует выделить работы Бакли, М. Портера, Р. Вернона, У. Баффета, М. Фридмена, О. Уильямсона, П. Друккера, Дж. Хикса и др.

Цель исследования состоит в рассмотрении практических аспектов повышения национальной экспортной конкурентоспособности при размещении инвестиций ТНК в контексте преодоления последствий глобального финансового кризиса.

Основная часть. Значимость сотрудничества между принимающими странами и ТНК основана на: дополнительных возможностях привлечения частного капитала, передовых технологий и управленческого опыта корпораций мирового уровня; по выходу на глобальные рынки, которые открывает национальным производителям работа с ТНК.

Привлечение на развивающиеся и переходные рынки ТНК представляет интерес для соответствующих стран по ряду причин:

- ТНК экономически развитых стран – это источник передовых, доказавших свою эффективность в международной конкурентной борьбе методов управления и производственных технологий, которые могут позволить принимающим странам, прежде всего из группы развивающихся, а также странам с переходной экономикой повысить свою экспортную конкурентоспособность (в т.ч. рост товарооборота, поддержание темпов его развития, диверсификацию экспортной корзины, повышение сложности экспортируемых товаров и услуг);

- привлекательность ТНК для принимающих стран обусловлена широкими возможностями ТНК по доступу к капиталу, т.е. ТНК имеют возможность расширять свои международные операции за счет привлеченных средств, с использованием кредитов по минимальной процентной ставке – ставке прайм-рейт;

- доступ национальных компаний на международный рынок.

ТНК по мере развития МЭО выступают в качестве таких значимых с точки зрения развивающихся стран и стран с переходной экономикой активов как методы управления и производственные технологии. Самостоятельное приобретение национальными экспортными развивающихся стран и стран с переходной экономикой преимуществ, основанных на использовании подобных активов, связано со значительными затратами на проведение исследований, следовательно, длительным периодом окупаемости проекта.

Вне зависимости от того, каким образом осуществляется участие ТНК в реализации конкретного экспортного проекта – передача ТНК своим филиалам и партнерам опыта и знаний через предоставление технологий и реализацию программ корпоративного обучения имеет исключительно важное значение. Это объясняется тем, что формирование соответствующим образом подготовленной национальной технологической и кадровой базы создает предпосылки для распространения полученных от ТНК знаний уже среди национальных компаний других секторов, которые на текущий момент могут не столь активно участвовать в развитии национального экспортного потенциала.

Для рассмотрения процессов повышения национальной экспортной конкурентоспособности при размещении инвестиций ТНК, влияющих как на импорт, так и на экспорт принимающих стран, рассмотрим на примере Китая, Венгрии и Мексики.

Китай. За период с 1990 г. экспорт Китая возрос более чем в 4 раза, объем ПЗИ – в 4,7 раза. В 2009 г. Китай фактически использовал иностранных инвестиций на сумму 90,03 млрд. долл. США и вышел по этому показателю на второе место в мире. При этом основная часть полученных ПЗИ размещена инвесторами из других азиатских стран [5].

В обнародованном ЮНКТАД от 19 января 2009 г. Докладе об исследовании глобальных инвестиционных перспектив сказано, что в последние годы непрерывно повышается статус и роль Китая с точки зрения иностранных инвесторов. В 2005-2006 гг. по объему ПИИ Китай занял четвертое место в мире, в 2008 году - третье место, в 2009 г. - второе, в настоящее время Китай уступает лишь США [2, с.89]. Почти половина представителей крупнейших корпораций Азии, Америки и Европы отдали свои голоса в пользу КНР по ряду причин. Наибольшее преимущество страны заключается в наличии дешевой рабочей силы, здоровой конкуренцией на внутреннем рынке, высокой степени обучаемости персонала, хорошо развитой инфраструктуре, а также политической стабильности. В числе главных недостатков было названо сохраняющееся во многих отраслях низкое качество производства.

Первое место среди стран-инвесторов Китая занимает Гонконг, за ним следуют Япония, США и страны ЕС.

Анализируя роль ТНК в развитии экспортного потенциала Китая необходимо отметить следующее: существенное увеличение объема экспортируемых китайскими филиалами ТНК товаров – если в 90-е гг. на их долю приходилось 9% всего экспорта, то в 2000-х она возросла до 48%, а также интересные изменения в товарной структуре экспорта – если в 90-е г. экспорт необработанного сырья и полуфабрикатов составлял 49% общего объема, в 2000-х доля этих товарных групп упала до 12%, доля несырьевых товаров возросла до 87%, а доля высокотехнологичных товаров увеличилась с 3% до 22%.

В последние годы все больше и больше ТНК учреждают в Китае центры научных исследований и разработок – более 100. Китай становится местом компактного размещения центров по принятию глобальных решений транснациональных компаний. Например, компании «Майкрософт» имеет подразделения по исследованиям и разработке продукции, маркетингу, продажам, инвестициям, аутсорсингу, то есть является целостным предприятием, а не только иностранным филиалом компании. Многие стратегические решения компании «Майкрософт» принимаются в Китае. В Китае разрабатываются технологии, производится продукция, которая сначала выходит на местный рынок, а затем выходит на рынок США и других стран.

Развитие и изменение китайской экономики содействует трансформации типов иностранных инвестиций. Огромные инвестиционные пространства в сферах отраслей обслуживания, финансов и новой энергетики также приносят иностранным инвесторам много возможностей и вызовов.

Стратегия развития зарубежных ТНК в Китае свидетельствует о долгосрочной направленности происходящих в китайской экономике изменений. Их деятельность создает предпосылки для повышения конкурентоспособности не только экспорта из Китая, но и способствует росту конкурентоспособности всей китайской экономики. Китай стал платформой производства и реализации для многих предприятий с иностранным капиталом и приоритетным направлением инвестиционной стратегии во всемирном масштабе для большого числа транснациональных корпораций.

Венгрия. Еще более значимую роль сыграли зарубежные ТНК в развитии экспорта Венгрии. За последние 20 лет экспорт Венгрии вырос в 3 раза. Еще более значителен рост ПЗИ – более чем в 5 раз. Еще в начале 2000 -х г. предприятия с участием иностранного капитала производили 40% ВВП, обеспечивали около 80% ее экспорта. Из 100 крупнейших ТНК мира прочное место на венгерском рынке заняли 48. На долю ТНК пришлось 75 - 80% ПИИ в экономику страны, их дочерние предприятия и филиалы, учрежденные на территории Венгрии, обеспечивали до 30% ВВП страны и 65% венгерского экспорта материалов и продукции обрабатывающей промышленности. В области финансового бизнеса в руках ТНК сосредоточилось 63% суммарного акционерного капитала венгерских банков [2]. Благодаря иностранному капиталу, прежде всего ТНК, в Венгрии были созданы такие новые для нее отрасли промышленности, как производство легковых автомобилей, бытовой электроники, мобильных телефонов.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

С 1994 г. были введены налоговые скидки для инвесторов - до 100% в первые 5 лет и до 60% в последующие 5 лет их деятельности. При этом не менее половины дохода инвестор должен получать от обрабатывающих производств, осуществляемых с соблюдением экологических стандартов, использованием современных технологий.

ТНК стали переносить в Венгрию более высокие звенья производственно-хозяйственного цикла (реализация, маркетинг, НИОКР), предъявляя спрос на служащих, имеющих высшее образование. Отчасти в связи с этим Венгрия стала тратить на образование большие суммы (до 11% госбюджета), чем ранее. Если 20 лет назад высшее образование получали 8% молодежи, то в настоящее время - 34%. Все это побудило внести существенные коррективы в модель экономического роста, в основе которого по-прежнему стоит привлечение иностранного капитала, но уже на базе высококвалифицированной рабочей силы и инновационной деятельности [5].

В настоящее время ежегодная прибыль ТНК, присутствующих на венгерском рынке, составляет порядка 4,5 млрд. долл. Из этого объема в Венгрии реинвестируется до 1 млрд. долл. в форме расширения деятельности или покупки венгерских акций.

Использование ТНК новых технологий и инвестиций позволило увеличить долю наиболее высокотехнологичной продукции в венгерском экспорте до 25%. Это в большинстве случаев не готовые продукты, а запасные части, которые играют важную роль для этих корпораций, являясь частью их внутренней торговли.

Половина внешней торговли Венгрии в области промышленности — это внутренняя торговля международных ТНК. Цены на эти продукты — трансфертные цены, которые устанавливаются в рамках ТНК. Основная доля расходов на НИОКР — 69% — финансируется именно международными ТНК. Положительным фактором является также повышение уровня венгерских предприятий, особенно тех, которые работают непосредственно с международными корпорациями, являясь их поставщиками.

Мексика. Внешнеэкономическое развитие Мексики характеризуется стремительностью развития, что стало возможным во многом благодаря активной роли международных ТНК, прежде всего американских. За последнее время внешнеторговый оборот Мексики возрос почти в 4 раза. Мексика входит в число 15-ти крупнейших экспортеров мира и является 3-м торговым партнером США [5].

Приток ПИИ возрос в 12 раз, при этом во внешней торговле резко сократилась доля сырьевых товаров и полуфабрикатов с 55% до 16% и соответственно возросла доля технологичного экспорта. 10 основных экспортных товарных позиций, на которые приходится более половины всего мексиканского экспорта, занимают товары автомобильной и электронной промышленности [2].

ТНК США сыграли исключительно важную роль в развитии экспорта Мексики и превращении страны в одного из крупнейших мировых экспортеров. Одним из основных катализаторов этого процесса можно назвать реструктуризацию американской автомобильной промышленности, что позволило разместить производственные мощности таких компаний, как General Motors, Ford, Daimler-Chrysler в Мексике, а это в свою очередь, способствовало созданию наиболее благоприятных инвестиционных условий для развития мексиканского экспорта. Вскоре за американскими компаниями последовали их конкуренты из Европы и Японии — Volkswagen и Nissan. Вторая группа зарубежных ТНК, оказавших заметное влияние на развитие экспорта Мексики, состоит из производителей электроники. В этой группе лидирует американская IBM. Другие компании — это Sony, LG, Thomson. Таким образом, приблизительно 60% промышленного экспорта из Мексики принадлежит расположенным на территории этой страны филиалам ТНК [5].

Приведенные примеры наглядно показывают те возможности, которые открываются для развивающихся стран и стран с переходной экономикой привлечение зарубежных ТНК на свои рынки. ТНК оправдано рассматриваются ими в качестве катализатора процессов стратегических изменений роли стран-реципиентов в системе международных экономических отношений.

Очевидно, ТНК оказывают многоплановое воздействие на развитие экспорта стран, где они размещают свои ПИИ. Воздействие ТНК реализуется как посредством акционерного участия, так и через неакционерные соглашения, заключаемые с региональными и национальными партнерами. Однако можно отметить как положительные, так и отрицательные последствия функционирования ТНК на территории развивающихся стран (табл. 1).

Таблица 1

Результаты деятельности ТНК [1]

Положительные	Отрицательные
1. Распространение новейших технологий и техники путем их вывоза и внедрения в филиалах и отделениях ТНК разных стран мира	1. Нежелательное вмешательство в деятельность принимающих стран с целью влияния на их политическую и экономическую ориентацию.
2. Постепенное повышение уровня развития экономики принимающих стран (особенно-отсталых) за счет предоставления им денежных средств на модернизацию промышленности и инфраструктуры, а также совершенствования квалификации их трудовых ресурсов - «обучающий эффект»	2. Противоводействие реализации национальной экономической политики, если она противоречит интересам доменов ТНК; использование «ножниц цен» на технологии и продукты традиционного производства ТНК для ограбления развивающихся государств
3. Укрепление международных связей и контрактов на базе углубления международного разделения и кооперации труда, расширения мировой торговли и валютно-финансовых операций между странами и регионами	3. Изъятие части доходов, принадлежащих по закону стране базирования филиалов ТНК, через трансфертные цены и налоговые гавани
4. Оптимизация размещения производства, движения капитала, динамики и структуры мировой экономики	4. Дестабилизацию внутренних рынков
5. Обеспечение занятости и более высоких доходов местного населения, стимулирование международной трудовой миграции	5. Хищническое отношение к природным ресурсам стран размещения филиалов ТНК
6. Содействие мировой и региональной экономической деятельности	6. Ограбление слаборазвитых государств путем монополизации их внутренних рынков и цен, переманивания высококвалифицированных специалистов; и т.п.
7. Более высокий уровень зарплаты и социального обеспечения занятых в филиалах МК	7. Загрязнение своим производством окружающей среды в стране присутствия;
	8. Дестабилизацию ситуации на рынке труда за счет того, что заработная плата работников филиалов МК превышает заработную плату работников местных фирм

ТНК, функционирующие на территории промышленно развитых стран, также оказывают все возрастающее влияние на экономику и политику этих государств. Страны происхождения ТНК зачастую живут за счет международных гигантов, например, экспорт Финляндии на треть состоит из доходов Nokia.

Традиционно ТНК занимались НИОКР в основном в странах базирования. В последние годы в интернационализации НИОКР, осуществляемый ТНК, появляется ряд новых особенностей. В частности, впервые особо крупные корпорации выносят за пределы развитых стран такие НИОКР, которые не являются средством адаптации к требованиям местных рынков. В некоторых развивающихся странах, например Юго-Восточной Азии ТНК все чаще ориентируют свои НИОКР на глобальные рынки, интегрируя их в ключевые направления своей деятельности [3].

Для внедрения инновационных производственных процессов, в т.ч. для адаптации процессов контроля качества выпускаемой продукции, ТНК используют целый ряд различных методов, среди которых выделяют:

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

1. поставку оборудования региональным партнерам (различные элементы программно-аппаратных комплексов управления ресурсами предприятия для более глубокой интеграции регионального поставщика в цепочку ценности ТНК);
2. целевая консультационная поддержка в области методик контроля качества выпускаемой и поставляемой продукции.

В Германии произошел массовый переход ряда производств, особенно по выпуску простейших деталей, в другие страны, в частности в страны Восточной Европы. Лидерами автомобильного автосорсинга являются многие крупные компании. Автомобили немецких марок почти наполовину стали состоять из иностранных комплектующих (табл. 2) [4, с.146].

Таблица 2

Масштабы автомобильного автосорсинга в Германии

Модель	Сборка	Двигатель	Доля немецких деталей, %
Mercedes E - Klass	Германия	Германия	65,0
Porsche 911	Германия	Германия	65,0
VW Passat	Германия	Германия, Венгрия	60,0
Audi 4	Германия	Венгрия	55,0
Audi 6	Германия	Венгрия	55,0
BMW 5er	Германия	Австрия, Великобритания, Германия	55,0
VW Golf	Германия, Бельгия, Словакия	Германия, Венгрия, Польша	50,0
Ford Fiesta	Германия, Испания	Великобритания	45,0
Ford Foens	Германия, Испания	Великобритания	40,0
Opel Corsa	Германия, Испания	Австрия, Венгрия, Германия, Польша	35,0
Porsche Cayenne	Словакия, Германия	Германия	35,0
VW Polo	Словакия, Испания	Германия, Чехия	35,0
Audi TT	Венгрия	Венгрия	30,0
Audi 07	Словакия	Венгрия	30,0
BMW X3	Австрия	Австрия, Великобритания, Германия	30,0
Opel Astra	Германия, Бельгия, Великобритания, Польша	Австрия, Венгрия, Германия, Польша	30,0

Выводы. Итак, значительная часть новейших технологий, предоставленных ТНК, — продукция вчерашнего дня. При этом зарубежные корпорации стремятся передать в свои совместные предприятия технологии низовых производственных звеньев, не привлекательные для высокооплачиваемых и высокоинтеллектуальных трудовых ресурсов развитых государств. Возможности для самостоятельной разработки технологий у принимающих стран, как правило, ограничены, что приводит к их зависимости от ТНК, к тому же иностранный инвестор не заинтересован создавать себе конкурента. Несмотря на это тенденция вынесения НИОКР в новые зарубежные центры продолжается. Из 1773 осуществлявшихся во всем мире инвестиционных проектов, связанных с НИОКР, большинство (1095) проводились в развивающихся странах или государствах Восточной Европы. На развивающиеся страны Азии и Океании приходилась почти половина от общего числа проектов в мире.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Мовсесян А. Транснациональный капитал и национальные государства / А. Мовсесян, С. Огнiewicz // Мировая экономика и международные отношения, 2007. - № 6. с.61-62.
2. Осьмова М.Н. Глобализация мирового хозяйства: Учеб. пособ. / М.Н. Осьмова, А.В. Бойченко. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 376с.
3. Сорока И.Б. ТНК и их роль в процессе активизации международной интеграции / И.Б. Сорока // Актуальные проблемы экономики, 2009. - №9. – с.35-41
4. Черников Г.П. Очень крупные транснациональные корпорации: Учеб. пособ. / Г.П. Черников, Д.А. Черникова. – М.: ЗАО Издательство «Экономика», 2008. – 399 с.
5. World Investment Report 2011: FDI from Developing and Transition Economies: Implications for Development. UNCTAD [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.unctad.org/en/docs/wir2011_en.pdf

РЕЗЮМЕ

Цель исследования состоит в рассмотрении практических аспектов повышения национальной экспортной конкурентоспособности при размещении инвестиций ТНК в контексте преодоления последствий глобального финансового кризиса.

Ключевые слова: транснациональная компания, глобальный кризис, научные разработки, страна базирования, конкурентоспособность, технология, инвестиция.

РЕЗЮМЕ

Мета дослідження полягає у розгляді практичних аспектів підвищення національної експортної конкурентоспроможності при розміщенні інвестицій ТНК у контексті подолання наслідків глобальної фінансової кризи.

Ключові слова: транснаціональна компанія, глобальна криза, наукові розробки, країна базування, конкурентоспроможність, технологія, інвестиція.

SUMMARY

The aim of the research is to examine the practical aspects of the improvement of the national export competitiveness when placing the TNC investment in the context of overcoming the global financial crisis.

Key words: multinational, global crisis, scientific development, the home country, the competitiveness, the technology investment.

СУСПІЛЬНА ФОРМА ПРАЦІ І ЕКОНОМІЧНІ ЗАКОНИ. ЦІЛЬОВА ФУНКЦІЯ СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ

Дмитриченко Л.А., к.е.н., доцент, Донецький національний університет економіки і торгівлі імені Михайла Туган-Барановського

Постановка проблеми. Особливістю сучасної української економіки є її відкритість та поглиблення інтеграції до світової економічної системи. Це не може не впливати на розвиток суспільної форми праці: успішність праці відбувається як на рівні національної економіки, так і на світовому рівні.

Труд як процес взаємодії продуктивних сил являє собою складну динамічну систему, в розвитку якої об'єктивно існує основний напрямок, цільовий орієнтир, рух до якого забезпечує функціонування системи та її сталість.