

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

- the factor of foreign direct investment attractiveness, incentives for domestic market and foreign trade liberalization, incentives for realization of state finance reforms,
- the competitiveness continues to be the center of the Government policy: annual assessment of national competitiveness, the Government's willingness to take measures in order to abolish the backwardness,
- long-term economic growth stability.

In general, the success of the European countries is directly related to policies in the fields of taxation, education and infrastructure. Moreover, the competitive advantages are conditioned not by the availability of natural resources, but by workforce qualification, social solidarity of society, favorable investment environment and the Government ability for responding quickly and effectively to the changes taking place in the economy.

The above-mentioned mechanisms give basis to propose the following for the institutional environment improvement in Armenia:

- measures aimed at overcoming the administrative barriers: acceleration of firm registration processes, controls reductions, technical standards and requirements simplification and, in general, elimination of opportunity for direct communication between officials and businesses,
- measures directed to the customs procedures efficiency: financing of customs procedures automation parallel to the customs procedures modernization on the basis of EU legislation, which will simultaneously increase the efficiency and transparency in customs procedures, implementation of customs procedures in non-electronic form and etc.
- measures realized in tax administration: electronic submission of tax declarations and data collection, regulation of tax audits, salary increases for tax employees,
- corruption control activities in state machinery: for example, in Romania operates a compulsory declaration program for the assets amassed by officials, within the frameworks of it these declarations are published and posted on the websites,
- reforms in the political environment: experience shows that on the long-term and middle-term basis the deepening of political and economic competitiveness contributes to greater transparency and accountability of government activities, and this in turn reduces the level of corruption and improve the other institutional indicators,
- reforms management: significant attention must be paid to monitoring of the reforms implementation, comparison of effectiveness of the existing system with the European standards and publicity of the obtained results analysis,
- reforms in the judicial system: independence of the courts should be accompanied by measures aimed at strengthening the accountability of judges, publishing the court judgments. Among the most important measures aimed at increasing the efficiency of judicial activities are the creation of specialized courts, development of such procedures, which will not grant the parties with opportunity to extend the judicial process and will set free the judges from non-judicial duties, trial computerization, which will ease the information access and will make its use more effective.

REFERENCES:

1. Anderson, James H., Cheryl W. Gray (2006) Anticorruption in Transition – 3. Who is Succeeding and Why? World Bank. Washington, DC.
2. De Melo, Martha, Alan Gelb (1997) Transition to Date: A Comparative Overview, in Salvatore Zecchini, (Ed.) Lessons from the Economic Transition: Central and Eastern Europe in the 1990s. Dordrecht: Kluwer, pp. 59–78.
3. North, Douglas, Robert P. Thomas (1973) The Rise of the Western World: A New Economic History, Cambridge: Cambridge University Press
4. La Porta, Rafael, Florencio Lopez-de-Silanes, Cristian Pop-Eleches, Andrei Shleifer (2004). Judicial Checks and Balances. Journal of Political Economy, vol. 112(2), 445–470.
5. Rodrik, Dani (2006) Goodbye Washington Consensus, Hello Washington Confusion? A Review of the World Bank's Economic Growth in the 1990s: Learning from a Decade of Reform. Journal of Economic Literature 44 (4): 973–987.
6. Shleifer, Andrei, Edward Glaeser, Rafael La Porta, Florencio Lopezde- Silanes (2004) Do Institutions Cause Growth? Journal of Economic Growth, 9:271–303.
7. В.Мау, К.Яновский, С.Жаворонков и др. (2003) Импортированные институты в странах с переходной экономикой: эффективность и издержки. М.: ИЭПП, Научные труды №68.
8. Л.Фрейнкман, В.Дашкеев (2008) Россия в 2007 году: риски замедления экономического роста на фоне сохраняющейся институциональной стагнации // Вопросы экономики, 2008, 4, с. 75–93.
9. Анализ институциональной динамики в странах с переходной экономикой /Л. М. Фрейнкман, В. В. Дашкеев, М. Р. Муфтахетдинова – М.: ИЭПП, 2009. – 252 с.:

РЕЗЮМЕ

Основні елементи інституційного середовища в довгостроковому плані роблять позитивний і значущий вплив на економічне зростання. Успіхи європейських країн безпосередньо пов'язані з успішною реалізацією урядової політики в сферах регулювання, інфраструктури, освіти та податкової політики. Зберігаються конкурентні переваги, які базуються не на наявності природних ресурсів, а на кваліфікації її робочої сили, соціальної згуртованості суспільства, сприятливому інвестиційному кліматі і здатності уряду швидко і ефективно реагувати на зміни в економічній ситуації.

РЕЗЮМЕ

Основные элементы институциональной среды в долгосрочном плане оказывают положительное и значимое влияние на экономический рост. Успехи европейских стран напрямую связаны с успешной реализацией правительственной политики в сферах регулирования, инфраструктуры, образования и налоговой политики. Сохраняющиеся конкурентные преимущества базируются не на наличии природных ресурсов, а на квалификации ее рабочей силы, социальной сплоченности общества, благоприятном инвестиционном климате и способности правительства быстро и эффективно реагировать на изменения в экономической ситуации.

SUMMARY

The main components of the institutional environment have positive and significant impact on economic growth in the long-term. The success of the European countries is directly linked to the successful implementation of government policies in the areas of taxation, education and infrastructure. Meanwhile, competitive advantages are not based on the availability of natural resources, but they are conditioned with the skilled workforce, social cohesion, favorable investment climate and the Government's ability to respond quickly and effectively to the changes of economic conditions.

ЕКОНОМІЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Ахновская И.А., к.э.н., доцент кафедры экономики предприятия Донецкого национального университета

Постановка проблемы. Развитие экономики под воздействием рыночных механизмов выделило в качестве самостоятельной функцию государства по защите экономической безопасности. Оценивая существование субъекта безопасности (человечества в целом, государства, региона, промышленной группы, компании, личности), теория вычленяет три группы жизненно важных интересов (по временной протяженности и значимости) такие, как выживание в настоящий момент, существование и развитие. Эти интересы являются

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

источниками потребностей, удовлетворение которых требует соответствующих ресурсов. Учитывая то, что ресурсы являются ограниченными, а потребности растут, то полное удовлетворение этих потребностей оказывается невозможным.

Наличие другого субъекта, имеющего свои собственные жизненно важные интересы и соответствующие им свои потребности, усложняет картину из-за стремления этого субъекта также воспользоваться ресурсами. При наличии сторонних ресурсов потребности двух и более субъектов пересекаются, и возникает конфликт в отношении ресурсов - конкуренция. Таким образом, безопасность одного субъекта зависит от безопасности другого субъекта.

Анализ последних исследований и публикаций. Первоначально понятие экономической безопасности рассматривалось как обеспечение условий сохранения коммерческой тайны и других секретов предприятия. Такому толкованию экономической безопасности посвящены публикации начала 90-х годов прошлого столетия. Обеспечение экономической безопасности рассматривалось прежде всего как защита информации, чему посвящены многие публикации, среди которых необходимо назвать работы В. Ярочкина [1], А. Шаваева [2]. Проблему экономической безопасности предлагалось решать исходя из предположения, что степень надежности всей системы сохранности информации определяется уровнем безопасности самого слабого ее звена.

Среди известных исследователей и разработчиков экосистейта следует назвать Я. Жалило [3], Б. Губского [4], А. Барановского [5], Н. Ермошенко [6], В. Забродского [7], Л. Кистерского [8], Г. Пастернак-Таранушенко [9].

Постановка проблемы. Анализ содержания специальной литературы по рассматриваемой проблематике дает основание сделать вывод о том, что до настоящего времени не сложилась единая точка зрения по вопросам комплексного, системного подхода к обеспечению экономической безопасности, механизма ее оценки и мониторинга в постоянно меняющихся рыночных условиях среды. Также нет привязки обеспечения экономической безопасности к современным методам управления в рыночных условиях. Отсюда вытекает необходимость поиска наиболее действенных методов и приемов, позволяющих успешно адаптироваться к условиям нестабильной окружающей среды.

Цель статьи – разработка рекомендаций по предотвращению опасностей и угроз экономической безопасности региона.

Результаты исследования. Термин «экономическая безопасность» появился гораздо позже терминов «опасность» и «безопасность». Происхождение его относится к 40-50 годам XX века, когда усилилась конкурентная борьба в ведущих индустриальных странах и между военно-политическими блоками. В то время понятие «экономическая безопасность» означало защиту "ноу-хау", интеллектуальной собственности, научно-технической информации и других секретов организаций в основном от промышленного шпионажа. По мере развития цивилизации происходит изменение в представлениях о содержании термина «экономическая безопасность». Термин «Экономическая безопасность государства» (или экосистейта) был неизвестен до 1993 г. В «Большом экономическом словаре» под редакцией А.Б. Борисова экономическая безопасность трактуется как «создаваемые государством условия, гарантирующие недопущение нанесения хозяйству страны непоправимого ущерба от внутренних и внешних экономических угроз» [10]. Гораздо позже появляются определения термина «экономическая безопасность региона».

В данном исследовании под экономической безопасностью региона будем понимать совокупность условий и факторов, характеризующих текущее состояние экономики, стабильность, устойчивость и поступательность ее развития.

Опасности и угрозы экономической безопасности региона в зависимости от источника возникновения необходимо разделить объективные и субъективные (рис.1).

Объективные возникают без участия и помимо воли органов региональной власти, независимы от принятых решений. Это состояние финансовой конъюнктуры, научные открытия, форс-мажорные обстоятельства и т. д. Их необходимо распознавать и обязательно учитывать в управленческих решениях. Субъективные угрозы порождены умышленными или неумышленными действиями людей, различных органов и организаций, в том числе государственных и международных предприятий конкурентов.

Наибольшее распространение в науке получило выделение опасностей и угроз в зависимости от сферы их возникновения. По этому признаку различают внутренние и внешние угрозы. Внешние опасности и угрозы возникают за пределами региона. Внутренние факторы обусловлены теми процессами, которые возникают в ходе производства и реализации продукции и могут оказать свое влияние на результаты экономической деятельности региона.

Как внутренних, так и внешних факторов риска огромное количество. В ходе материальных, финансовых, информационных, кадровых и других связей происходит обмен, потребление и перемещение сырья, материалов, комплектующих изделий, машин, оборудования, инвестиций, технологий, денежных средств, и т. д. Все эти связи и отношения возникают в конкретных политических, социально-экономических, природно-климатических и других условиях, которые сложились как в масштабах всей страны, так и на уровне определенного конкретного региона.

В зависимости от возможности предотвращения выделяют факторы форс-мажорные и не форс-мажорные. Первые отличаются непреодолимостью воздействия (войны, катастрофы, чрезвычайные бедствия, которые заставляют решать и действовать вопреки намерению). Вторые могут быть предотвращены своевременными и правильными действиями.

По вероятности наступления все деструктивные факторы (появление зоны риска, вызов, опасность, угроза) можно разделить на явные, т. е. реально существующие, видимые, и латентные, т. е. скрытые, тщательно замаскированные, трудно обнаруживаемые. Они могут проявиться внезапно. Поэтому их отражение потребует принятия срочных мер, дополнительных усилий и средств.

По природе их возникновения можно выделить: политические, экономические, техногенные, правовые, криминальные, экологические, конкурентные, контрагентские и др.

Опасности и угрозы могут классифицироваться и по объекту посягательства: человеку, имуществу, технике, информации, технологиям, деловому репуте и т. д.

В зависимости от величины потерь или ущерба, к которому может привести действие деструктивного фактора, опасности и угрозы можно подразделить на вызывающие трудности, значительные и катастрофические. В. П. Мак-Мак разделяет угрозы по признаку их отдаленности по времени: близкая (до 1 года), далекая (свыше 1 года) [11].

Можно выделить угрозы по признаку их отдаленности в пространстве: на территории региона; прилегающей к региону; на территории страны; на зарубежной территории.

Концепция экономической безопасности региона может включать следующие блоки:

1. Описание проблемной ситуации в области безопасности региона:

- определение состояния окружающей среды;

- анализ ресурсного потенциала региона;

- выявление потенциальных и реальных опасностей и угроз, их ранжирование по степени значимости или опасности по времени наступления или величине возможно нанесенного ущерба;

- определение причин и факторов зарождения опасностей и угроз;

- прогнозирование возможных негативных последствий отдельных опасностей и угроз, расчет возможного ущерба;

- формулировка проблемной ситуации.

2. Определение целевой установки обеспечения безопасности:

- формулирование политики и стратегии безопасности;

- определение цели безопасности;

- постановка задач, способствующих достижению цели и реализации сформулированной политики и выбранного типа стратегии.

3. Построение системы экономической безопасности региона:

- формулирование функций системы безопасности региона и выбор тех принципов, на которых она строится;

- определение объектов безопасности и анализ состояния их защищенности;

- создание органов (субъектов) обеспечения безопасности;

- разработка механизмов обеспечения безопасности.

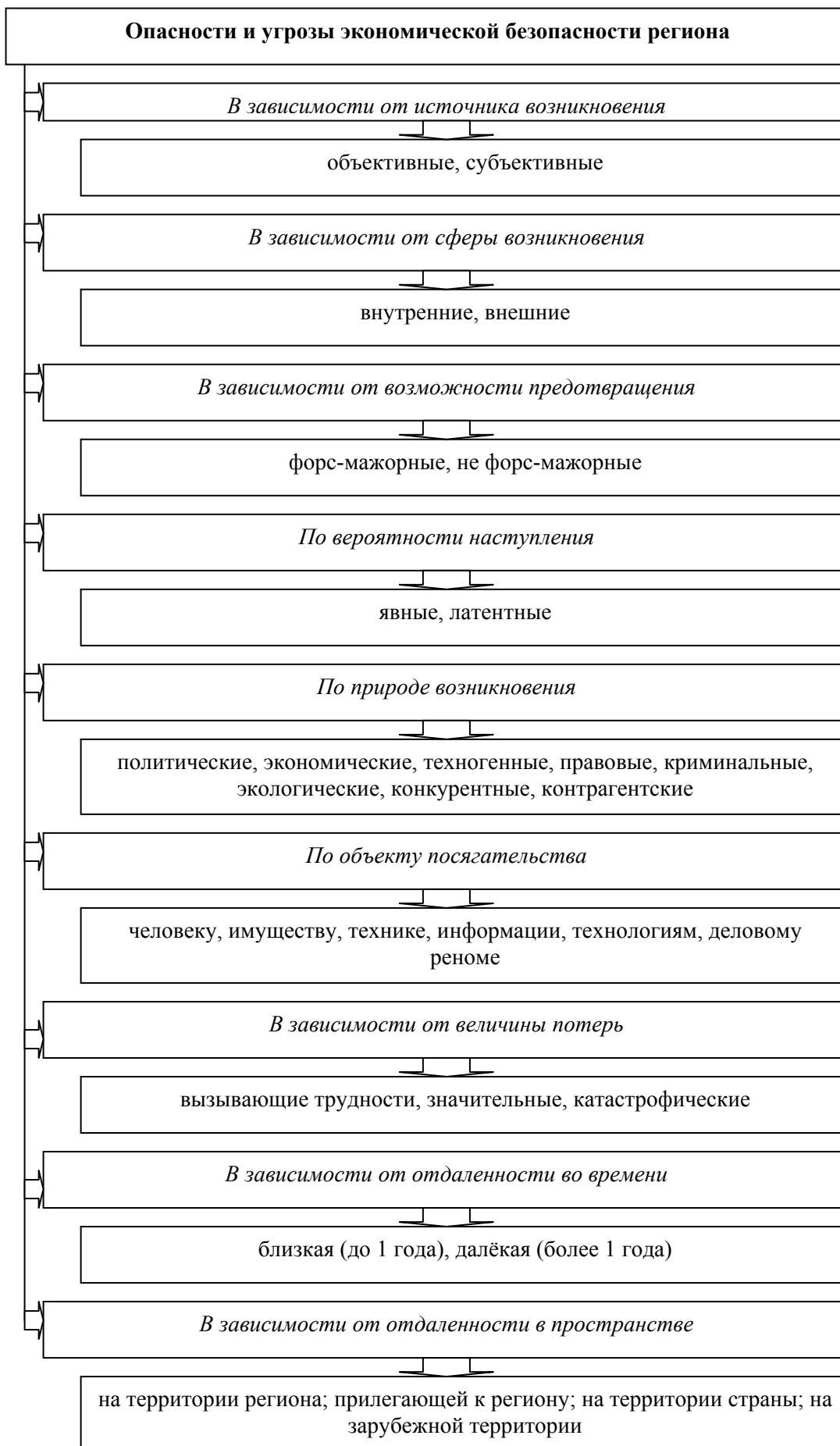


Рис.1. Классификация опасностей и угроз экономической безопасности региона

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

4. Разработка методологического инструментария оценки состояния экономической безопасности региона:
 - определение основополагающих критериев и показателей состояния экономической безопасности;
 - выбор методов оценки состояния экономической безопасности региона;
 - формирование системы методов анализа хозяйственного риска.
5. Расчет ресурсов, необходимых для обеспечения безопасности:
 - расчет необходимого количества материально-технических, энергетических и других ресурсов, средств защиты и охраны объектов безопасности;
 - определение необходимого количества людских ресурсов и затрат на их содержание и стимулирование труда;
 - определение финансовых затрат, необходимых для обеспечения безопасности;
 - сопоставление необходимых затрат с возможным ущербом от воздействия опасностей и угроз.
6. Разработка мер по реализации основных положений концепции безопасности региона:
 - определение условий, необходимых и достаточных для реализации концепции;
 - нахождение источников ресурсного обеспечения концепции;
 - выделение финансовых средств для реализации концепции;
 - разработка стратегического плана (или программы), а также планов работы структурных подразделений службы безопасности по решению задач, определенных концепцией;
 - контроль за эффективностью выполнения основных положений концепции экономической безопасности;
 - развитие системы безопасности региона, постоянная адаптация ее к изменяющимся условиям, совершенствование форм и методов ее работы.
7. Выводы о необходимости разработки и реализации концепции экономической безопасности региона и эффективности ее применения:
 - соответствие концепции, сформулированных в ней целей и задач созданной системы безопасности реальным и потенциальным угрозам и опасностям;
 - степень достаточности выделяемых ресурсов для реализации концепции;
 - способность службы безопасности решить стоящие перед ней задачи;
 - эффективность (экономическая, производственно-техническая, экологическая и др.) реализации концепции экономической безопасности региона.

Постоянное усиление факторов, угрожающих экономической безопасности региона и обуславливающих его депрессивное развитие, ставит вопрос о создании системы мониторинга состояния и динамики развития региона с целью заблаговременного предупреждения о грозящей опасности и принятия необходимых мер защиты и противодействия.

Основные цели мониторинга должны быть следующими:

- оценка состояния и динамики развития региона;
- выявление деструктивных тенденций и процессов развития потенциала региона;
- определение причин, источников, характера, интенсивности воздействия угроз экономической безопасности;
- прогнозирование последствий действия угроз экономической безопасности;
- системно-аналитическое изучение сложившейся ситуации и тенденций ее развития, разработка целевых мероприятий по парированию угроз.

При осуществлении мониторинга должен действовать принцип непрерывности наблюдения за состоянием объекта мониторинга с учетом фактического состояния и тенденций развития его потенциала, а также общего развития экономики, политической обстановки и действия других общесистемных факторов. Для проведения мониторинга необходимо соответствующее методическое, организационное, информационное, техническое обеспечение.

Выводы и предложения. Состояние окружающей среды может или создать благоприятную ситуацию для безопасности региона, или, наоборот, постоянно инициировать возникновение труднопрогнозируемых опасностей и угроз. При оценке окружающей среды должны учитываться многие моменты. Это политическая и социально-экономическая ситуации в стране, предсказуемость поведения властных структур и направления проводимой ими политики, состояние правовой базы, наличие материально-сырьевых, энергетических и трудовых ресурсов, криминогенная ситуация, состояние рыночной среды: наличие необходимых ресурсов, рынков сбыта, приемлемого уровня цен, конкурентоспособности продукции, возможностей по установлению деловых контактов, наличия реальных и потенциальных конкурентов, состояние инфраструктуры рынка и многие другие.

Изложенный методический подход и инструментарий анализа позволяют с достаточной полнотой исследовать комплекс факторов, угрожающих экономической безопасности региона, осмысленно и целенаправленно организовать и выполнить необходимый мониторинг, системно анализировать динамично меняющуюся социально-экономическую ситуацию, проводить технико-экономическое обоснование принимаемых управленческих решений.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Ярочкин В.И. Предприниматель и безопасность / В.И. Ярочкин. – М.: Ось-89, 1994. – 132с.
2. Шаваев А.Г. Концептуальные основы обеспечения безопасности негосударственных объектов экономики / А.Г. Шаваев. – М.: Академия экономической безопасности, 1994. – 281 с.
3. Жаліло Я. А. Економічна стратегія держави у нестабільних економічних системах / Я. Жаліло. - К.: Національний інститут стратегічних досліджень, 1998. - 144 с.
4. Губський Б. В. Економічна безпека України: методологія виміру, стан і стратегія забезпечення / Б. Губський. - К.: ДП Укрархбудінформ, 2001. - 122 с.
5. Барановський О.І. Фінансова безпека / О. Барановський. - К.: Інститут економічного прогнозування, Фенікс, 1999. - 338 с.
6. Єрмошенко М. М. Фінансова безпека держави: національні інтереси, реальні загрози, стратегія забезпечення / М. Єрмошенко. - К.: КНТЕУ, 2001. - 309 с.
7. Забродский В. Собственность, экономическая безопасность и государство / В. Забродский, Н. Кирец // Бизнес-информ. — 1997. — №13. — С. 27—30.
8. Кистерский Л. Л. Международная экономическая безопасность: внешнеторговый, валютно-финансовый и энергетический аспекты / Л. Кистерский - К.: Наук. думка, 1991.
9. Пастернак-Таранушенко Г. Економічна безпека держави. Статика процесу забезпечення / Г. Пастернак-Таранушенко - К.: Київський економічний інститут менеджменту, Кондор, 2002. - 302 с.
10. Борисов А.Б. Большой экономический словарь / А. Борисов — М.: Книжный мир, 2003. — 895 с.
11. Мак-Мак В.П. Служба безопасности предприятия. Организационно-управленческие и правовые аспекты деятельности / В. Мак-Мак — М.: Мир безопасности, 1999.

РЕЗЮМЕ

Деякі теоретико-методологічні аспекти діагностики загроз соціально-економічній безпеці регіонів і подолання загроз в сучасних умовах.

Ключові слова: економічна безпека регіону, компоненти економічної безпеки, механізм забезпечення економічної безпеки.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

РЕЗЮМЕ

Некоторые теоретико-методологические аспекты диагностики угроз социально-экономической безопасности регионов и преодоление угроз в современных условиях.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, компоненты экономической безопасности, механизм обеспечения экономической безопасности.

SUMMARY

Some theoretical and methodological aspects of diagnosing threats to social and economic security of the regions and overcoming these threats in contemporary condition are considered.

Key words: economic safety of the region, components of economic safety, mechanism of providing of economic safety.

РОЗВИТОК ЗОВНІШНЬОЇ ТОРГІВЛІ УКРАЇНИ В УМОВАХ ЇЇ ЧЛЕНСТВА У СОТ

Басва О.В., аспірант кафедри “Маркетинг” Донецький національний університет (м. Донецьк, Україна)

Актуальність теми дослідження. Підписання протоколу про вступ України до Світової організації торгівлі (СОТ) та повноцінна інтеграція до СОТ відкривають широкі можливості для розвитку національної економіки. Проте вступ до СОТ, створюючи потенційні можливості, не містить інституційних механізмів їх практичної реалізації. Відтак, завдання реалізації потенціалу позитивного впливу членства України в СОТ на національний соціально-економічний розвиток повною мірою належать до сфери відповідальності національної економічної політики. Кожна країна-член СОТ повинна розробити стратегію реалізації своїх інтересів в рамках переговорного процесу. Після чотирьох років членства в СОТ та участі в переговорах Доха-раунду, Україна не розробила такої «дорожньої карти». Це, в свою чергу, ставить під загрозу можливість повноцінної реалізації інтересів України в рамках переговорів Раунду. Вищезгадані питання обумовлюють актуальність даного дослідження.

Ступінь вивченості проблеми дослідження. Проблемам реалізації міжнародних торгових інтересів в межах переговорів СОТ присвячені роботи вітчизняних та зарубіжних вчених, а саме Т. Циганкової, В. Пятницького, О.Оніщука, Дж. Голдштейна, Д. Ріверза, Д. Томза, М. Медісона, А. Нарлікар та інших. Але, не дивлячись на безумовну значущість проведених досліджень, деякі аспекти даної проблеми вимагають уваги і подальшого вивчення.

Мета дослідження - визначити та систематизувати чинники впливу на зовнішню торгівлю та зовнішньоекономічне позиціонування України, узагальнити ризики інтеграції України у глобальну економіку та запропонувати рекомендації щодо удосконалення зовнішньоекономічної політики держави в умовах її членства у СОТ.

Основна частина. Комплексний аналіз умов розвитку зовнішньої торгівлі України після набуття членства у СОТ показує, що під впливом глибокої світової фінансово-економічної кризи очікувані позитивні наслідки від поглиблення інтеграції вітчизняної економіки до глобального торговельного простору не реалізувалися. З одного боку, стримуючим фактором розвитку зовнішньої торгівлі стало падіння обсягів світового попиту і, як наслідок, внутрішнього виробництва експортоорієнтованої продукції. З іншого боку, підвищення рівня використання різного виду протекціоністських обмежень з боку країн – торговельних партнерів України суттєво обмежувало обсяги експорту. При цьому, регулятивний вплив СОТ на протекціоністську політику країн світу виявився досить обмеженим щодо протидії дискримінаційним заходам та активному захисту національних виробників навіть у країнах, які є її провідними членами та розробниками самих принципів функціонування системи ГАТТ-СОТ.

Зростанню на початку 2010 року вітчизняного виробництва та, відповідно, експорту сприяло покращення кон'юнктури на світових ринках та відновлення попиту на продукцію з України. Отже, вплив зовнішніх чинників на розвиток зовнішньоторгівельної діяльності в Україні має вирішальний характер, оскільки визначає потреби у нарощенні обсягів виробництва та можливості їх забезпечення з точки зору інвестиційної підтримки.

Внутрішні чинники розвитку зовнішньої торгівлі України протягом 2008-I кварталу 2012 років значною мірою визначалися адаптацією до світових економічних та політичних змін та визначали умови розвитку окремих сфер економіки України. По-перше, торговельна політика України була спрямована на приведення у відповідність до зобов'язань перед СОТ системи інструментів митно-тарифного регулювання, зокрема, скорочення ставок ввізних мит. В умовах зростання реальних доходів населення та відновлення споживчого платоспроможного попиту протягом 2010 року відповідною мірою це відобразилось на зростанні обсягів імпорту товарів та збільшенні доходів державного бюджету. По-друге, уряд України, реагуючи на зміни у світовій економіці, здійснював окремі заходи щодо підтримки національного виробника. Негативний вплив на розвиток зовнішньої торгівлі в Україні мали такі чинники в державній політиці, як відсутність чіткої стратегії структурних змін економіки, слабкий механізм державної підтримки розвитку експорту, низький рівень інвестування в інноваційну модернізацію експортоорієнтованих виробництв, високий рівень витрат, пов'язаних з зовнішнім державним боргом, невигідні умови кредитування експорту, слабкість протидії спекулюванню з відшкодуванням ПДВ та з експортними операціями через офшорні компанії тощо.

В цілому значаючим, що вплив на економіку України перебування в складі СОТ протягом останніх чотирьох років не набув системного характеру. Натомість переважали точкові впливи та заходи одностороннього характеру. Відтак уряд здійснював виконання взятих на себе зобов'язань щодо змін у торговельній політиці, проте еквівалентного полегшення доступу вітчизняних товарів та послуг до зовнішніх ринків не відбулося. Наслідки світової фінансово-економічної кризи не дозволили Україні у короткостроковому аналізованому періоді відчутти повною мірою позитивний ефект від спрощення режиму торгівлі з країнами-членами СОТ. Кардинального покращення добробуту населення шляхом підвищення рівня зайнятості, доходів та доступності якісних товарів та послуг, що є головним індикатором ефективності інтеграційних процесів, в Україні також не відбулось. Рівень життя громадян залишається доволі низьким порівняно не лише з розвиненими країнами світу, але і з низкою країн колишнього Радянського Союзу.

Позитивний ефект від вступу до СОТ в даний час переважно пов'язаний з очікуваними довгостроковими якісними структурними зрушеннями в національній економіці. Так, позитивним наслідком отримання Україною членства в СОТ став початок переговорів з ЄС щодо укладання Угоди про Асоціацію між Україною та ЄС, зокрема, щодо створення поглибленої зони вільної торгівлі. Крім того, підвищення рівня відкритості національної економіки, як наслідок набуття Україною членства у СОТ, зумовлює необхідність зростання конкурентоспроможності вітчизняного виробника та поліпшення інвестиційного клімату в державі. Цьому мають сприяти відповідні заходи державної структурної політики, зокрема, щодо заохочення інвестиційного та інноваційного розвитку, ресурсо- та енергозбереження, підвищення ефективності організації економічних процесів.

Загальний перелік можливостей та перешкод розвитку експортно-імпоротної діяльності України після набуття нею членства у СОТ представлений у SWOT - аналізі (табл.1).

Підводячи підсумок аналізу розвитку зовнішньої торгівлі України після приєднання до СОТ, слід виділити низку стратегічних тенденцій в цій сфері.

Модернізаційна роль СОТ полягає у стимулюванні економічних реформ в Україні: законодавства, сфери стандартизації та сертифікації, митних процедур тощо. Правила СОТ є базовими для торговельних відносин більшості країн світу та зокрема для України у процесі укладання угод про вільну торгівлю з ЄС та низкою інших країн; відтак членство у СОТ є чинником посилення гео економічного потенціалу України.