

## ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

### СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. [www.avia.gov.ua](http://www.avia.gov.ua)
2. [www.mintrans.gov.ua](http://www.mintrans.gov.ua)
3. Балабанова Л.В. Маркетинг. Учебник. – Донецк: Дондует, 2002. – 678с
4. Баумгартен Г., Задек Г., Келлер Т. Стратегии M@A (слияния и приобретения) в логистике. «ЛогИнфо» №4,2001, с.5-8
5. Владимиров И.Г. Организационные формы интеграции компаний//Менеджмент в России и за рубежом – 1999.-№6. – С.23-41.
6. Григорак М., Косарев А. Тенденции развития и логистической интеграции авиакомпаний Украины //Экономика Украины. - 2003. - №1. - С.4-12.
7. Шитикова Н. Полетят вместе//Эксперт.-2007-№7
8. CANSO makes moves in tackling economic crisis//Air Traffic management. Stamford. - №2. – summer 2009. – С.18-19.

### РЕЗЮМЕ

Цель исследования - проанализировать возможные пути сохранения конкурентных позиций компаниями на рынке авиаперевозок Украины, последствия процессов слияния и поглощения.

### РЕЗЮМЕ

Мета дослідження - проаналізувати можливі шляхи збереження конкурентних позицій компаніями на ринку авіаперевезень України, наслідку процесів злиття й поглинання.

### SUMMARY

The purpose of the study - to analyze the possible ways to preserve the competitive position of companies in the airline industry of Ukraine, the effects of mergers and acquisitions.

## ФИНАНСОВЫЕ ТРАНСФОРМАЦИОННЫЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

**Молочко И.Н.**, аспирант кафедры «Международная экономика» ДонНУ (г. Донецк, Украина)

*Актуальность темы исследования.* Глобальная финансовая система приводит к ослаблению государственного суверенитета в финансовой сфере и сужению объема полномочий национальных регуляторных органов. Стремление государства действовать в соответствии национальных интересов, независимо от уровня экономического развития, сталкивается с рядом вызовов, наисильнейшим из которых выступает финансовая глобализация.

В экономической литературе проблемам международной экономической интеграции и глобализации, тенденциям и путям развития национальных и международных финансовых рынков посвящены работы О.Билоруса, А.Гальчинского, Д.Лукьяненко, З.Луцишин, Ю.Макогона, В.Новицкого, О.Рогача, А.Румянцева и других.

*Целью исследования* является изучение причин и последствий влияния финансовой глобализации и мирового финансового кризиса на глобальную экономику.

Финансовая революция, начавшаяся с создания международных институтов еще в послевоенные годы, изменила мировую финансовую систему коренным образом. Нынешняя финансовая система приобретает свои характерные черты на протяжении многих лет. Выделяют три главных аспекта революции, которые изменили характер деятельности мирового финансового рынка:

*Аспекты финансовой революции.*

Первый аспект заключается в том, что особое значение приобрело формирование системы международных финансовых учреждений, среди которых организациями мирового уровня являются специализированные институты ООН — Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР), региональные финансовые учреждения. Они возникли вследствие завоевания политической независимости странами «третьего мира» и в связи с необходимостью решения их экономических проблем.

Второй аспект. Ведущие страны мира — США, Великобритания, Япония значительно ослабили государственный контроль над движением капитала. Великобритания сняла этот контроль в 1979 г., а в 1986 г. в стране были проведены реформирования рынка акций — так называемый большой шок. США в 1980-е года, а Япония в 1986 г. начали либерализацию внутренних финансовых рынков [1]. Следствием стало значительное расширение финансовых рынков этих стран, усиление взаимопроникновения и переплетение национальных финансовых капиталов, которые начали более свободно передвигаться из внутренних рынков мира, и наоборот.

Третий аспект. Международная финансовая интеграция вызвала глубокие качественные изменения в финансовых технологиях. Появились финансовые инструменты. Ускорение движения потоков капиталов происходит также благодаря внедрению новейших технологий в области телекоммуникаций. Наблюдался значительный рост финансовых инноваций.

Финансовая глобализация является частью глобализации экономики и представляет собой процесс формирования и функционирования мировых финансовой, валютной и кредитной систем, сопровождающийся высокой мобильностью капиталов на соответствующих мировых рынках [2]. Структура финансовой глобализации включает в качестве субъектов мировые финансовые рынки, а также глобальные финансовые продукты.

Согласно одним утверждением финансовая глобализация связана с устранением изоляции национальных рынков и формированием связей между отдельными сегментами мирового финансового рынка [2]. При этом финансовую глобализацию можно рассматривать, во-первых, как состояние, во-вторых, как процесс. С другой стороны, сущность финансовой глобализации состоит в формировании нового глобального механизма принятия решений с принципиально более сложным потоком информации, подлежащей обработке, с новым составом участников и с абсолютно новым расписанием обязанностей и ответственности. Во-первых, решения, которые принимаются коллективным мировым инвестором, имеют большое значение для экономической и социально-политической ситуации во многих странах. С другой стороны, такие решения не являются прозрачными и не обеспечивают равного участия в их принятии национальных государств и общества.

Во-вторых, объем информации, которую должен перерабатывать коллективный мировой инвестор, увеличивается экспоненциально [2]. Через это сложность в обработке информации приводит к замещению решения на основе полного анализа всей информации - решением по прецеденту или по аналогии, использованием априорных правил поведения, передачи ответственности на более высокие иерархические уровни (лидеру), которая при этом не всегда институционализована, а оставляется спонтанно. В результате общее поведение мирового коллективного инвестора может оказаться иррационально, что приводит к неоптимальному распределению мировых финансовых ресурсов

*Аналитики финансовых рынков отмечают, что в основе глобализации финансовой системы лежит взаимодействие таких явлений:*

- технический прогресс, который разрешает осуществлять международные финансовые соглашения в режиме реального времени и значительно сократить расхода на транспорт и коммуникацию;
- возрастающая конкуренция, с одной стороны, между кредитными и финансовыми учреждениями на финансовых рынках, а с другого - между самими финансовыми рынками вследствие значительного развития информационных технологий и телекоммуникаций;

## ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

реструктуризация кредитных и финансовых учреждений путем их слияния и поглощения как следствие возрастающей конкуренции между ними;  
 широкая интернационализация бизнеса через усиление транснационального характера деятельности корпораций;  
 консолидация региональных интеграционных объединений (в Европе - Экономический и валютный союз);  
 послабление жесткого контроля относительно осуществления международных соглашений, связанных с движением капитала фондовых бирж, как в индустриальных, так и в других группах стран;  
 макроэкономическая стабилизация и реформы в ряде стран, которые развиваются, и стран с переходной экономикой, которые создали благоприятный климат для иностранных инвесторов; приватизация в странах, которые развиваются, что оказывало содействие возникновению новых коммерческих долговых инструментов;  
 широкое использование «принципа рычага» (значительное одалживание средств для своих инвестиций) и развитие процессов секьюритизации активов в промышленно развитых странах.

Таким образом, к началу XXI века финансовая глобализация превратила финансовые рынки стран в единую мировую финансовую систему. Хотя, изначально финансовая система, как сфера услуг, служила для обслуживания реального сектора экономики, постепенно она сформировалась в самостоятельный рынок. Тому послужило не только основание наднациональных структур для регулирования финансовых рынков, но и стремительный темп роста трансфера капитала из стран, посредством развития инноваций и технического прогресса в сфере передачи информации.

В конце XX – начале XXI в. масштабы финансового сектора экономики заметно возросли. Ежедневные международные потоки капитала в начале XXI в. составили около 2 трлн. долларов. В 2005 г. объем иностранных депозитов в коммерческих банках составил более 15 трлн. долларов по сравнению с 10 трлн., в 2000 г. [3].

Развитие и углубление финансовых рынков и финансовых политических реформ увеличили доступ к международному рынку капитала посредством частных кредитополучателей из развивающихся стран. В ранние 1990-е, меньше чем 10 процентов полного внешнего долгосрочного кредита выдавались развитыми странами, были присвоены частным заемщикам и в основном иностранные кредиты были выданы государственному сектору. В течение последних 15 лет, частные фирмы и банки вытягивали финансы из международных рынков все в большем количестве. В последствие, доля полного внешнего долгосрочного долга, занимаемая частными заемщиками, увеличилась до 22 процентов во второй половине 1990-х, уже в первой половине текущего десятилетия она достигала 30%, и достигла 50 процентов к 2008 [4].

В 2007 году развернулся финансовый кризис, который начался на рынке субстандартного кредитования Соединенных Штатах Америки, превратился в наиболее жесткий экономический кризис со времен Великой Депрессии. Только беспрецедентное финансовое и денежно-кредитное стимулирование в развитом мире предотвратили более острый глобальный спад, но оценка кризиса все еще остается рекордно высокой.

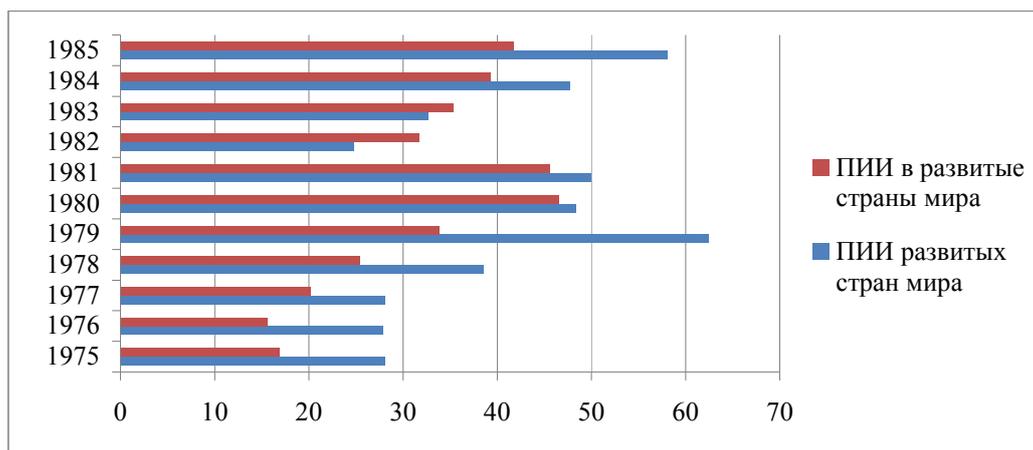


Рис. 1. Потоки прямых иностранных инвестиций в развитых странах мира с 1975 по 1985 годы, млн. долл. США [5]

Существующий экономический кризис не был вызван спонтанно; он вспыхнул после многих лет нарушения равновесия в пределах и среди главных народных хозяйств. Самое очевидное свидетельство неустойчивости – это большой дефицит текущего счета в Соединенных Штатах Америки, Соединенном Королевстве, Испании и нескольких восточноевропейских экономических системах, с одной стороны, и большие излишки в Китае, Японии, Германии и странах, экспортирующих нефть (рис. 2).

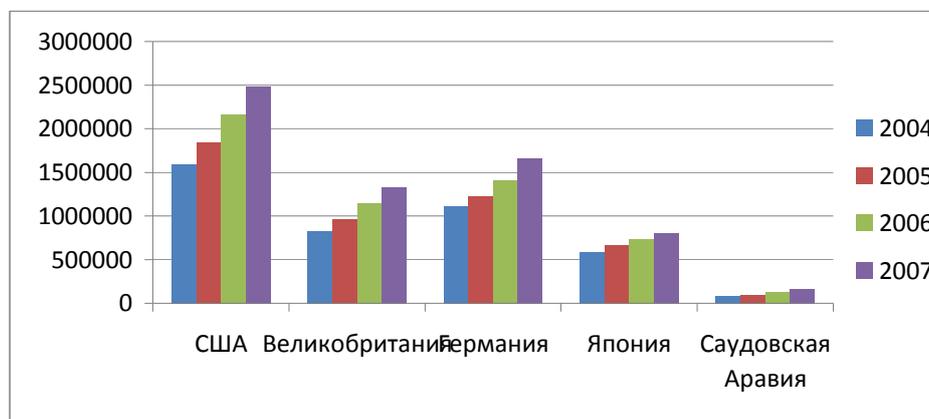


Рис. 2. Дефицит платежного баланса стран мира в 2004-2007 гг., млн. долл. США [6]

## ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

Данная международная неустойчивость сопровождалась внутренним напряжением. В Соединенных Штатах Америки экономический рост зависел от кредитования в сфере домашнего потребления, которые выделялись безрассудно и привели к росту так называемого «мыльного пузыря» на рынке недвижимости. В Китае, рост основывался на экспорте и чрезвычайно высоких инвестиционных отношениях, а к социальным и региональным нарушениям равновесия, привела переориентация в политике, которая была нацелена на продвижение социальных расходов и внутреннем потреблении. В еврозоне напряженные отношения возникли между государствами-членами так как повышение заработной платы, не за счет увеличения производительности, в Германии подрывала конкурентоспособность в других странах.

Кризис затронул развивающиеся страны главным образом через торговые каналы, падение цен на предметы потребления, и финансовые потоки. Некоторые экономические системы развивающегося рынка, которые вошли в кризис с сильным финансовым положением или с большими средствами на военные расходы, золотовалютными резервами были в состоянии осуществить противочиклическую макроэкономическую политику. Однако, большинство стран с низкими доходами были в намного более слабом положении и не были в состоянии ответить на кризис адекватными политическими действиями. Как следствие, серьезные внешние факторы непосредственно повлияли на их экономические системы. ВВП стран мира заметно сократился в 2008 году по сравнению с 2007 годом. Например, в развитых странах среднегодовой прирост сократился в 3,3 раза, в развивающихся в 1,3 раза, а в странах с переходной экономикой – в 1,6 раза (рис. 3).

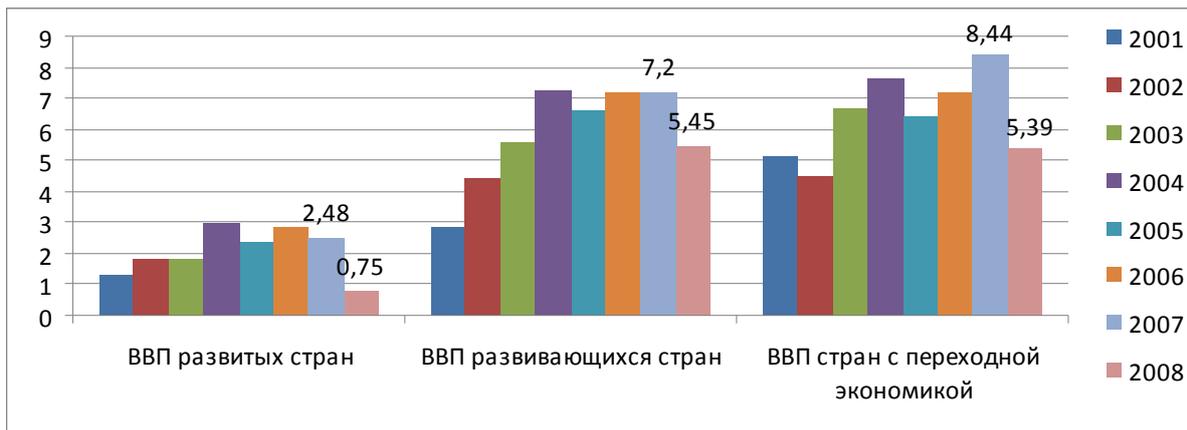


Рис. 3. Среднегодовой прирост ВВП в странах мира с 2001 по 2008 годы, проценты [7]

В течение 2008, полная долларовая стоимость внешнего долга развивающихся стран и стран с переходной экономикой составляла \$176 миллиардов, и увеличилась на \$3,6 триллиона в конце года. Продукция развивающихся стран росла более быстро, чем долг и общая сумма внешнего долга уменьшился с 25 процентов ВВП в 2007 до 21,8 процента ВВП в 2008. Развивающиеся страны продолжали накапливать международные запасы, которые к концу 2008, составили \$4,2 триллиона [7].

Итак, причиной кризиса 2008 года является финансовая дерегуляция, расширение теневой финансовой системы, бесконтрольная выдача кредитов. Недооценка рисков привела к разрыву самого крупномасштабного кризиса со времен 1930-х годов. Пострадал целый ряд как развитых, так и развивающихся стран, но больше всего последствия кризиса на себе ощутили страны с транзитивной экономикой, к которым относится и Украина.

Финансовые рынки требуют большего регулирования, чем другие рынки. Однако, реформирование более сложной финансовой системы не должно быть первостепенной целью. Финансовые инновации разрушили традиционные взаимоотношения между кредиторами, банками и заемщиками. Они ослабили способность и готовность финансовых учреждений управлять рисками и способствуют становлению непрозрачной, плохо регулируемой и недостаточно капитализированной теневой финансовой системы. Некоторые инновационные финансовые продукты имеют отрицательную полезность. Поэтому финансовое регулирование должно быть направлено на противодействие стремительному распространению таких инструментов.

Механизм регулирования не должен быть основан на том, что защита отдельных учреждений автоматически обеспечит защиту всей системы. Мероприятия, которые являются благоразумными и осмотрительными для отдельно взятого финансового учреждения, могут иметь отрицательные последствия для системы в целом. Поэтому необходимо сформировать новую систему регулирования, которая будет систематически проводить различие между финансовыми услугами, предназначенных для производительных инвестиций и спекулятивных операций.

Этот кризис позволяет извлечь важные уроки и развивающимся странам, стремящимся ограничить возможные негативные последствия внешних финансовых потрясений для их собственных систем. Они должны стремиться избегать чрезмерных перекосов между валютами и сроками погашения финансовых инструментов на своих балансах и повышения реальных обменных курсов посредством комплексного и контрциклического управления счетами операций с капиталом. Как показывает кризис, глубокие финансовые системы приносят существенные выгоды, но и они же могут нанести значительный ущерб. Поэтому процесс развития финансового сектора должен сопровождаться улучшением и расширением его регулирования и надзора над ним.

*Потребность в реформировании международной валютно-финансовой системы.* Участники финансовых рынков действуют на основе централизованной информации, которая существенно отличается от разрозненных источников информации на обычных товарных рынках. Подавляющее большинство участников финансовых рынков реагируют на ту же самую информацию по схожей схеме, принимая на себя риски или уходя от них. Действия такого рода приводят к изменению цен на неоправданном фундаментальными факторами основании. Это причиняет долговременный ущерб реальной экономике и международной торговой системе.

В условиях глобализации в мире крупные потрясения, источником которых является один сегмент финансового сектора в стране, могут быстро передаваться другим частям взаимосвязанной системы. Это не может не вызывать сомнения по поводу целесообразности глобальной финансовой интеграции. Нынешний опыт ставит под сомнение традиционное представление о демонтаже всех барьеров на путях трансграничных частных потоков капитала, для стран стремящихся форсировать свое экономическое развитие.

*Выводы.* Вопрос о реформировании глобальных финансов в основном сводился к улучшению национального надзора за финансовыми субъектами. Однако, в данный момент необходимо более глубокое переосмысление основ глобального финансового управления в целях стабилизации торговых и финансовых отношений посредством сужения возможностей для получения прибыли от спекулятивных операций с капиталом.

### СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

13. Бакаев О. Л. Розвиток фінансових ринків в умовах глобалізації (спеціальність 08.05.01 – Світове господарство та міжнародні

## ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

економічні відносини): Дис. канд. екон. наук. – К.: КНЕУ, 2005. – С. 108.

14. Головин М. Влияние финансовой глобализации на денежно-кредитную политику: теоретические аспекты и реакция на финансовые кризисы / М. Головин // Финанси України. – 2009. - №7. – с. 3-19.

15. Статистическая база НБУ. – Режим доступа: [www.bank.gov.ua/Statist/index.htm](http://www.bank.gov.ua/Statist/index.htm)

16. European innovation Scoreboard 2003, SEC (2003) 1255 European Composition, Luxem bourd, 2003.

17. Статистическая база УНСТАД. – Режим доступа: [www.stats.unctad.org/Handbook/ReportFolders/](http://www.stats.unctad.org/Handbook/ReportFolders/)

18. Эволюция теорий глобализации. – М.: Междунар. отношения, 2005. – С. 458.

19. Crises Fiure. United Nations. New York, Geneva – 2010.

### РЕЗЮМЕ

Целью исследования является изучение причин и последствий влияния финансовой глобализации и мирового финансового кризиса на глобальную экономику.

### РЕЗЮМЕ

Метою дослідження є вивчення причин і наслідків впливу фінансової глобалізації й світової фінансової кризи на глобальну економіку.

### SUMMARY

The aim is to study the causes and consequences of influence of financial globalization and the global financial crisis on the global economy.

## КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ФАКТОР АДАПТАЦИИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В МИРОВОЙ РЫНОК

Анисимова О.Н., зав. каф. экономической теории, Приазовский государственный технический университет, г. Мариуполь

**Постановка проблемы.** Выход из кризиса – это момент, который показывает самые узкие места экономической деятельности предприятия. Только повысив конкурентоспособность предприятия, то есть это способность использовать свои сильные стороны и концентрировать свои усилия в той области производства товаров или услуг, где оно может занять лидирующие позиции на внутреннем и внешнем рынках. К основным факторам, определяющим конкурентоспособность предприятия можно отнести стратегию, наличие материальных, трудовых и финансовых ресурсов, инновационный потенциал, доля рынка, эффективность менеджмента. Однако, опираясь исключительно на конкурентоспособность продукции при разработке стратегии развития, предприятие не сможет долго удерживать конкурентные позиции. Конкурентоспособностью необходимо управлять.

**Анализ последних научных исследований и публикаций.** Изучение вопроса конкурентоспособности предприятия всегда остается предметом исследовательской работы как зарубежных, так и украинских ученых. Классиками в исследовании этой проблемы можно назвать М.Портера, И. Ансоффа и др. Жамойда А. рассматривает методические особенности и подходы к определению в оперативном режиме уровня конкурентоспособности предприятия, вопросами моделирования оценки конкурентоспособности занимаются Гуля О.С., Зима А.А., Кравченко В.Н., Филиппишен И.В. Вопросами изучения факторов повышения конкурентоспособности занимаются Я. В. Леонов, Ю. С. Герасименко, М.В. Шермет, В.Н. Соколенко.

**Цель статьи** – обосновать необходимость измерения конкурентоспособности предприятия в динамике для адаптации в мировую экономику

**Результаты исследования.** Металлургические предприятия Украины экспортнаправленные. Именно эти промышленные предприятия, которые в настоящее время, подвержены процессам слияния, поглощения и трансформациями в ТНК являются предметом исследования. Поэтому, для оценки конкурентоспособности такой компании, необходимо учитывать основные факторы конкурентоспособности ее продукции, самой компании и страны базирования головного предприятия и всех его филиалов.

Рассмотрим основные составляющие конкурентоспособности исследуемых промышленных предприятий. Все составляющие можно разделить на три направления: ресурсы и возможности самих предприятий; конкурентные условия отрасли; национальные факторы.

К ресурса и возможностям предприятий можно отнести: финансовые ресурсы, материальные активы, технологию, имя, репутацию, имеющихся клиентов, способы оптимизации затрат на предприятии, особенности маркетинга, менеджмента, способность к разработке и внедрению НИОКР.

К конкурентным условиям отрасли можно отнести: инновации, доступ к рынкам сырья, финансовые ресурсы, научные исследования и разработки, доступ к рынкам сбыта, низкие издержки, качество, монополизация, квалификация персонала, доля рынка.

К национальным факторам можно отнести: сырье, трудовые ресурсы, уровень образования и квалификации, наличие энергетических ресурсов, инфраструктура (транспорт, связь, финансовые рынки), национальная культура, традиции, интеллектуальный потенциал.

Конечная цель адаптации предприятия - победа в конкурентной борьбе за потребителя, за рынки сбыта как закономерный итог его интегрированных усилий по реализации организационно-экономической системы адаптации. Конкуренцию определяют как экономическое соперничество, состязание в борьбе за потребителя, то есть это форма взаимного соперничества хозяйствующих субъектов рынка. Предметом конкуренции являются товары (услуги), а объектом - потребители и покупатели. Исходя из этого можно выделить две важнейших сферы воздействия в конкурентной борьбе: товар (предмет) и потребитель (объект). Следовательно, различны как методы конкурентной борьбы, так и способы оценки уровня конкуренции [1]. Отношение конкурентов друг к другу характеризует двойственность: это и постоянное соперничество на рынках сбыта, и необходимость конкуренции как основы развития экономики и демократии общества в значительной степени перекрывающие ниши. Конкурентоспособность характеризует степень соответствия отдельного класса объектов определенным рыночным потребностям: предложение (товар) - спросу, предприятие - возможности обеспечить конкурентные преимущества, страна - экономической и социальной модели.

Конкурентоспособность крупного металлургического предприятия определяется и ее внутренними характеристиками. Для этого необходимо оценить сильные и слабые стороны компании, определить ресурсы, а также ее возможности и инновационный потенциал. Таким образом анализируются материальные и финансовые активы, технологические, производственные и сбытовые возможности компании. Полученные результаты используются при формулировании и разработке стратегии компании. При этом необходимо учитывать преимущества международного разделения труда (человеческие ресурсы, месторасположение производственных мощностей, каналы сбыта, финансирование и кредитование подразделений), начиная со стадии закупок и заканчивая реализацией продукции.

Важное значение для повышения конкурентоспособности крупного металлургического предприятия имеет постоянный анализ издержек производства и реализации, оценка соотношения издержек собственного производства и затрат на закупку аналогичной продукции. Для достижения оптимизации издержек производства необходимо использовать внутрифирменный расчет между подразделениями компании, являющимися центрами прибыли.

Еще одним важным фактором конкурентоспособности крупного металлургического предприятия в настоящее время является минимизация ущерба окружающей среде. Экологический фактор становится одним из важнейших компонентов затрат предприятия, поэтому уже на стадии разработки продукта необходимо учитывать существующие требования принимающей страны в области защиты