

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ ЯПОНИИ И СТРАН ЕС

Крупка М.О., аспирант, Харьковский национальный университет им. В.Н. Каразина

Постановка проблемы. Исследование современного состояния и перспектив развития торгово-экономических отношений между регионами мира.

Анализ последних исследований и публикаций. В статье произведен краткий анализ современного состояния национальных экономик регионов ЕС и Японии. Рассмотрены также интеграционная политика ЕС, которая направлена на создание благоприятных условий для совместного регулирования экономических процессов государствами и органами ЕС в масштабах формирующегося хозяйственного комплекса. Эти вопросы рассмотрены в трудах ученых: А.С. Филиппенко, А.П. Голикова, П.О. Черномаза, В.В. Вольского, Б.П. Яценко, И.А. Сафонова, В.И. Харламовой, В.С. Палькова, американского ученого У. Росту и др.

Выделение нерешенной проблемы. Периодические разногласия в отношениях между США, Японией и странами ЕС в экономической и политической областях.

Цель научной статьи. Рассмотрение и исследование перспектив развития международных отношений между Японией и странами ЕС.

Понятие "международная экономическая интеграция" можно определить как объективный процесс сближения и сращивания национальных хозяйственных систем, в основе которого лежит экономический интерес самостоятельно хозяйствующих субъектов и международное разделение труда.

Сегодня интеграционные объединения носят региональный характер и различаются по глубине происходящих процессов. Существуют четыре основных вида интеграционных объединений:

- зона свободной торговли (страны-участницы отменяют таможенные барьеры в торговле между собой);
- таможенный союз (свободное перемещение товаров и услуг внутри группировки, единый таможенный тариф по отношению к третьим странам);
- общий рынок (ликвидируются торговые барьеры между странами, в том числе и для перемещения рабочей силы и капитала);
- экономический союз (ко всем перечисленным интеграционным мероприятиям добавляется проведение единой экономической политики, создание системы регулирования социально-политических процессов, общая валюта) [1].

Наибольшей зрелости интеграция достигла в европейском регионе. Идеологическая концепция западноевропейских стран основывалась на необходимости обеспечения международного экономического порядка, основанного на сотрудничестве между странами.

В основе интеграционных процессов в Западной Европе лежит процесс усиления взаимозависимости национальных хозяйств, рынков и совместное регулирование экономических процессов государствами и органами ЕС в масштабах формирующегося хозяйственного комплекса. По мнению экономических идеологов, интеграционная политика ЕС изначально была направлена на создание благоприятных условий для экономического сотрудничества хозяйствующих субъектов, развития реального процесса взаимопроникновения и сращивания национальных рынков товаров и услуг, капитала и рабочей силы.

На Мессинской конференции (июнь, 1955 г.) обсуждался вопрос о европейской интеграции. Речь шла о создании единой Европы путем развития общих институтов, постепенного слияния национальных экономик, создания Общего рынка и успешного согласования социальной политики. Римский договор, от 25 марта 1957 г. воплотил в жизнь основные положения Мессинской конференции. Было учреждено Европейское экономическое сообщество (ЕЭС), основанное на таможенном союзе и общей политике, преимущественно в сельском хозяйстве, Европейское сообщество по атомной энергии (Евратом). Таким образом, вступивший в силу Римский договор объединил ЕОУС, ЕЭС и Евратом. Возникла необходимость в создании специальных механизмов регулирующих сотрудничество. К главным органам ЕС относятся: Совет Министров, КЕС, Европейский Парламент, Суд, Европейский Совет. Важнейшими документами, координирующими стратегию ЕС, являются: Единый Европейский Акт, Маастрихтский Договор [2].

В декабре 1969 г. в Гааге было принято решение о расширении сообществ и углублении интеграции. С 1 января 1973 г. к "шестерке" присоединились Дания, Ирландия и Великобритания, в 1981 г. - Греция, в 1986 г. - Испания и Португалия, в 1995 г. - Австрия, Финляндия и Швеция. Сегодня в состав ЕС входят 27 стран-членов.

В рамках Евросоюза существует большое количество различных институтов экономического и финансового профиля, некоторые, наиболее авторитетные из них, играют весьма важную роль не только в масштабе ЕС.

• Европейский инвестиционный банк (ЕИБ), создан согласно Договора на базе капитала, предоставленного странами-членами. ЕИБ наделен функциями коммерческого банка, функционирует на международных финансовых рынках, предоставляет кредиты государственным структурам стран-членов.

• Европейский социальный фонд, согласно устава обеспечивает адаптацию рабочей силы к новым условиям Общего рынка, облегчает ее перемещение и профессиональное обучение.

• Европейский фонд ориентации и гарантирования сельского хозяйства (ФЕОГА), создан с целью финансирования рыночных процессов в рамках общей сельскохозяйственной политики, а также для содействия операциям по экспорту излишков агропродукции за пределы стран Сообщества.

• Европейский фонд регионального развития (ЕФРР), был задуман как источник капиталовложений, субсидий, направляемых на создание или сохранение рабочих мест в экономике отсталых районов [3].

В соответствии с договором учреждается:

• единое европейское гражданство - все граждане государств-членов приобретают гражданство ЕС (имеется перечень соответствующих прав);

• политический союз - общая внешняя политика, повышение роли Европарламента, общая политика в области внутренних дел и правосудия;

• экономический и валютный союз (ЭВС).

Основные направления экономической политики ЕС в процессе создания экономического союза определяет Совет Министров. Он обязан отслеживать ход экономического развития в каждой стране и в случае несоответствия с проводимой ЕС экономической политикой принимать соответствующие меры. Особое внимание уделяется выполнению государственного бюджета. Формирование валютного союза, способствует проведению единой валютной политики, введению единой валюты, созданию Центрального Европейского Банка, который совместно с центральными банками стран-членов ЕС и образует Европейскую систему центральных банков.

Вопросам устойчивого развития была посвящена Всемирная конференция ООН (Бразилия, Рио-де-Жанейро, 1992 г.), на которой в программе действий на XXI ст. рассматривались вопросы развития, экологии, экономики и социальной безопасности.

Базисный набор индикаторов устойчивого развития (около 130) делат на 3 основные группы: социальные, экономические и экологические. Департамент статистики ЕС выделяет институциональные индикаторы (социальные, экономические и экологические).

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

Для оценивания успехов устойчивого развития на межгосударственном уровне стран-членов ЕС используют 15 главных индикаторов (Head indicators: H_1 - H_{15}), среди которых приоритетными являются показатели экономического роста, занятости и социального прогресса. Совокупность индикаторов устойчивого развития дает целостное представление о реальном состоянии экономического развития в отдельных государствах мирового сообщества [4].

Евросоюз добивается поставленных целей, главным образом, путем проведения общей политики (или нахождения путей для ее проведения) в сельском хозяйстве, рыболовстве, на транспорте, в области окружающей среды, во внешней торговле, энергетике, а также в сферах, касающихся конкуренции и таможенного союза. Сельское хозяйство является показательной областью европейского строительства. Скромными представляются достижения ЕС в развитии отраслевой политики в энергетике, промышленности, на транспорте. Западноевропейские эксперты признают, что, несмотря на имеющиеся договоренности, согласованной политики в области энергетики у стран ЕС нет. Большой объем потребления энергоносителей, недостаток собственных ресурсов, зависимость от иностранных поставщиков заставило страны возвести энергетическую политику в ранг политики национальной безопасности. Большинство стран стремятся закупать энергоносители у своих коллег по ЕС. Отработан общий подход: поддержка чисто рыночных принципов, создание на границах ЕС определенного уровня протекционизма для защиты своих производителей и условий чистой конкуренции внутри Союза. Евросоюзу удалось добиться серьезных успехов в проведении в жизнь установок социальной политики, чему способствовали крупные финансовые вливания [4].

На международной арене Евросоюз выступает в роли весьма активного партнера. Не обладая достаточным количеством собственных ресурсов, ЕС вынужден компенсировать их посредством расширения международных торговых связей. Главными конкурентами ЕС на международных рынках выступают США и Япония. В данном "треугольнике" не все отрегулировано, время от времени обостряются отношения в той или другой области. Предприняты попытки регулирования взаимоотношений на политическом уровне и в экономической сфере с тем, чтобы процессы экономической интеграции в Европе, на североамериканском континенте, в Азиатско-Тихоокеанском регионе, а также в США, Японии и странах ЕС не замедлялись как на региональном, так и на мировом уровне.

Таблица 1.

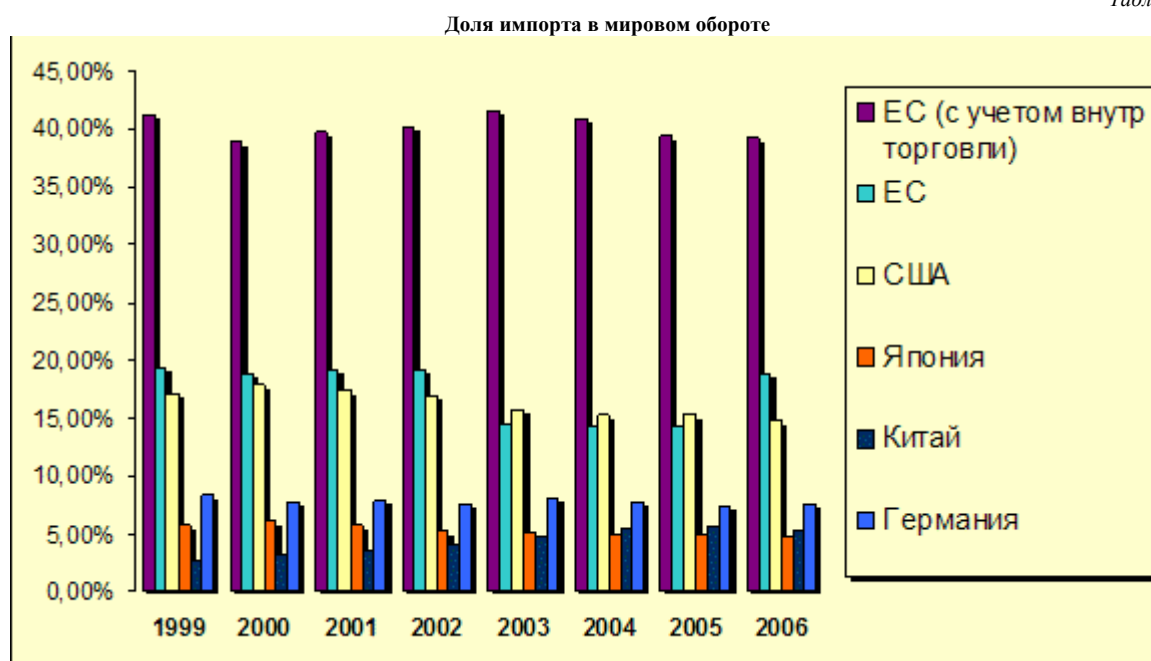


Таблица составлена автором по материалам [5].

По экономическому потенциалу Япония – крупнейшая мировая держава, занимает 3-е место в мире по объему промышленного производства и 4-е – по экспорту капитала. ВВП Японии составляет около 5 трлн. дол. США (2-я по объему ВВП в мире).

Япония – страна с сильной государственной экономической политикой, осуществляемой без прямого участия государства в хозяйственную деятельность. Государственное регулирование применяет экономические методы: налогово-бюджетные рычаги, денежно-кредитное, таможенно-тарифное регулирование внешней торговли, поддержка конкуренции на рынках и т.д.

Наибольшие статьи бюджетных расходов – специальное страхование и пенсии (18-20%), трансферты региональным администрациям (16-18%) и государственные инвестиции в инфраструктуру. Важнейший фактор роста экономики – мощный научно-технический потенциал Японии, ежегодные расходы на развитие науки составляет более 4% ВВП.

Экспорт научно-технических разработок обеспечивает более 25% валютных поступлений. Основное направление специализации Японии в международном разделении труда – производство наукоемкой и технической продукции. Начиная с середины 1980 г. Япония перешла к активному экспорту капитала и стала одним из ведущих кредиторов мировой экономики [5].

Инвестиционная деятельность стала основой внешнеэкономической деятельности. 44% инвестиций приходится на Северную Америку, 19% - на ЕС, 16,5% - на Азиатско-Тихоокеанский регион. Однако существует диспропорция между объемом прямых иностранных инвестиций в Японию, что свидетельствует о недостаточной открытости страны. В Японии отсутствуют полностью монополизированные области, большое количество мелких и средних предприятий охватывают сферу услуг, с/х, обрабатывающую промышленность и строительство.

Япония сохраняет мощный потенциал дальнейшего развития – высокая норма накоплений, стабильные отношения между рабочими и предпринимателями, трудолюбивая и дисциплинированная рабочая сила, активные менеджеры. Финансовая структура японских корпораций характеризуется низкой долей собственного капитала компаний (около 30%) и высоким уровнем зависимости от банковских кредитов. В результате проведения внешнеэкономической политики японский экспорт можно рассматривать как источник финансирования развития экономики, а цель импортной политики – поощрение ввоза в страну необходимых сырьевых и других ресурсов [6].

Таблица 2.

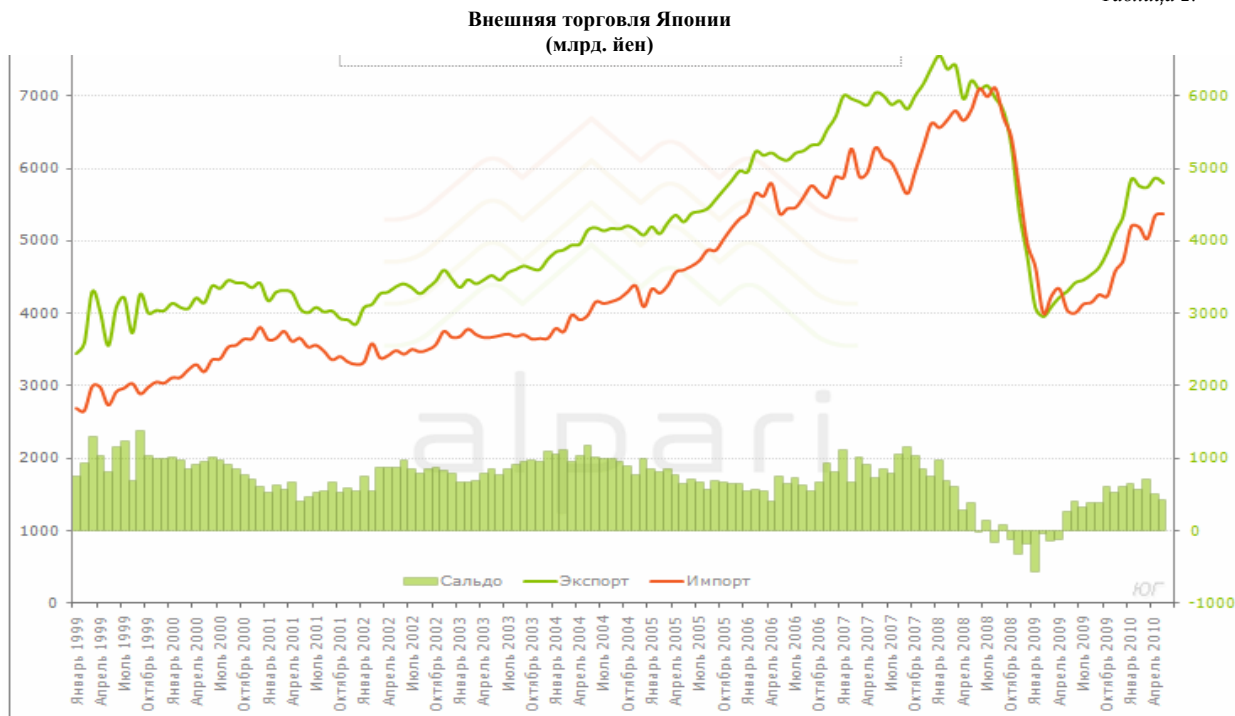


Таблица составлена автором по материалам [7].

Поставки в страны ЕС за IV кв. 2010 г. увеличились на 19,8%, а импорт вырос на 5,2%. Эти цифры отражают стабильность японской экономики. ВВП Японии за I кв. 2010 г. вырос на 4,9% годовых.

Доля промышленных товаров в импорте Японии очень низка - 22%; в США и ЕС соответственно - 55 и 44%. Одна из причин этого - бедность сырьевыми ресурсами и вынужденная ориентация экономики на самообеспечение. Другая причина - географическая удаленность Японии от развитых капиталистических стран, затруднявшая развитие горизонтальной интеграции.

Под влиянием ЕС и США Япония снизила тарифные барьеры на ряд товаров, однако это снижение реально не затронуло экспортный потенциал ЕС. Попытки разрешить торговый конфликт политизацией отношений и заключением торгового соглашения окончились провалом из-за желания стран ЕС оградить себя от Японии различными двухсторонними соглашениями [2,4].

Наиболее приемлемый путь развития отношений ЕС - Япония состоит в увеличении прямых инвестиций Японии в ЕС и расширении технологического обмена и сотрудничества.

Таблица 3.

Экспорт Японии с основными торговыми партнерами (2009)
(Ежемесячно, млрд. йен)

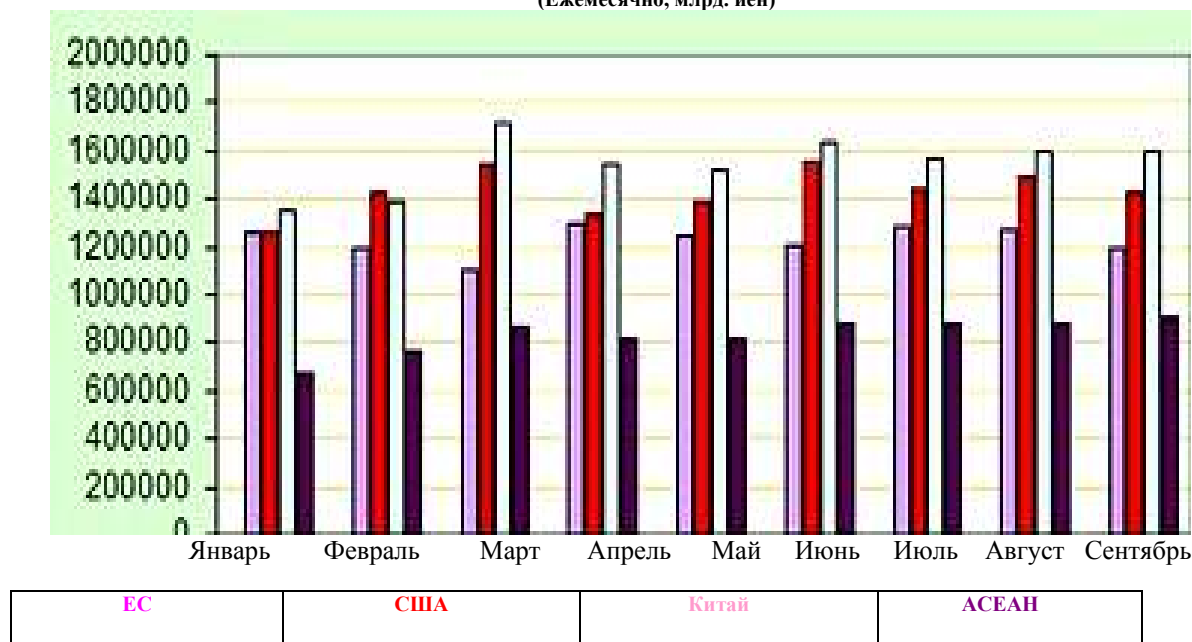


Таблица составлена автором по материалам [6].

Таблица 4.

Японские партнеры по экспорту

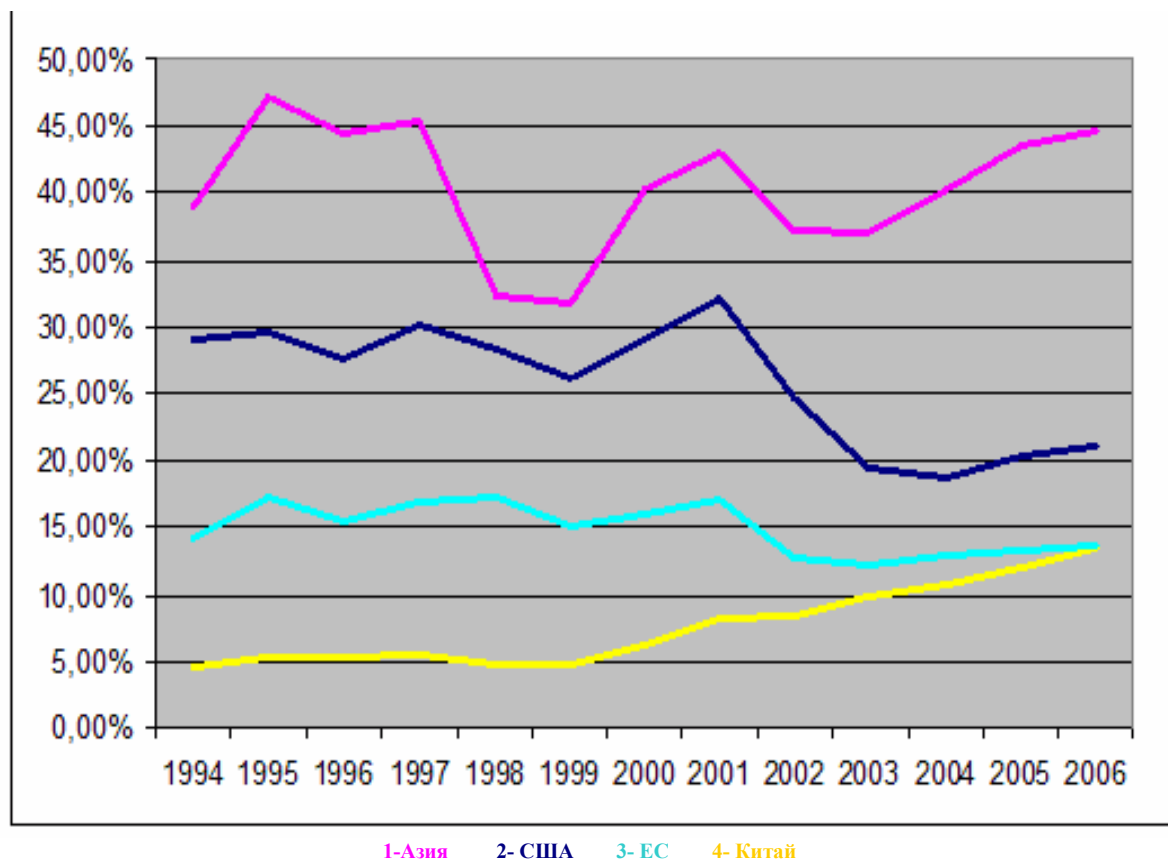


Таблица составлена автором по материалам [6].

Таблица 5.

Экспорт Японии со странами ЕС (2009)
(ежемесячно, млрд. йен)

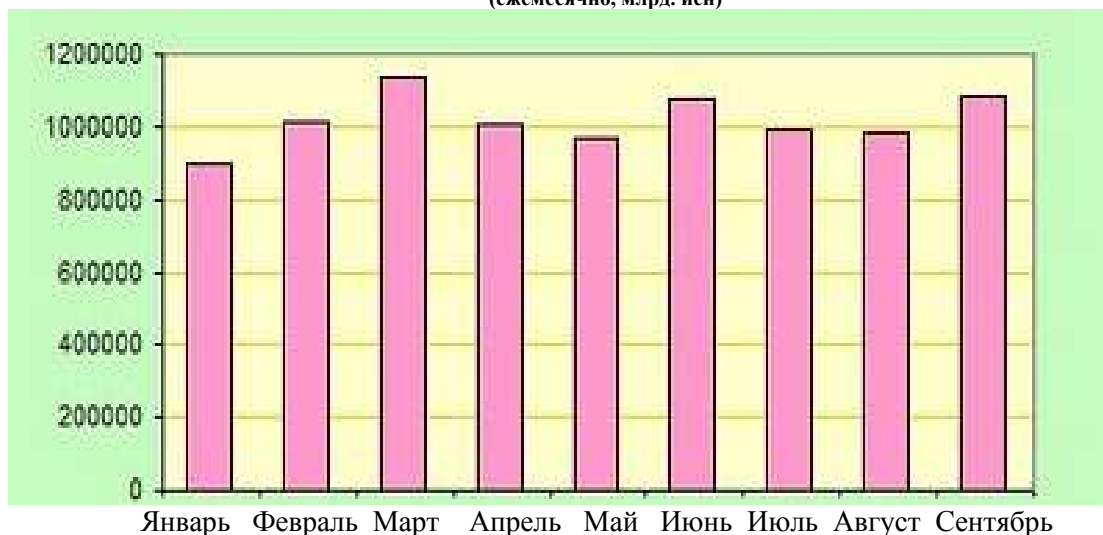


Таблица составлена автором по материалам [6].

Страны ЕС импортируют из Японии 4 группы товаров: транспортные средства, офисное оборудование, электрооборудование, аудио – и телеаппаратура, которые составляют около 60% всего импорта ЕС из Японии [4].

Экспорт стран ЕС в Японию представлен транспортными средствами, медицинским оборудованием, фармацевтической продукцией и др.

Между ЕС и Японией в 1991 г. заключено специальное рамочное соглашение и подписана совместная декларация, регулирующие взаимоотношения в экономической сфере. Одной из важнейших проблем Евросоюза является проблема увеличения числа членов ЕС. По проблеме приема новых членов внутри ЕС возникают дискуссии между сторонниками расширения и "оппозицией". Уровень развития европейских стран различен (даже внутри ЕС) и процесс механического подключения желающих вступить в ЕС не будет способствовать углублению интеграции и нарушит пути, ведущие к созданию экономического и валютного союза.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

Существующее в настоящее время Соглашение между Японией и Европейским Союзом о взаимном признании (MRA) результатов оценки соответствия технических регламентов и стандартов не получило взаимного признания в полной мере [3].

Результаты исследования. Проблемы, которые были отмечены с обеих сторон, движутся к завершению. Ряд других вопросов еще предстоит решить для улучшения инвестиционного и делового климата, а также содействия экономической интеграции.

Выводы и предложения. Технические барьеры в торговле могут быть снижены путем разработки единого комплекса технических регламентов и стандартов для Японии и ЕС, или по взаимному согласованию существующих положений по реформированию нормативно-правовой базы.

Таким образом, углубление экономических отношений Япония – ЕС будет способствовать достижению целей «мир и безопасность» и «объединение народов и культур», содержащихся в «Плане действий ЕС – Япония» (декабрь 2001 г.) и тем самым обеспечит основу для дальнейшего развития экономических отношений.

Литература:

1. Філіпенко А.С. Глобальні форми економічного розвитку: історія і сучасність // Київ: «Знання», - 2007, с.670.
2. Сафонов И.А. Перспективы общеевропейского интеграционного процесса // Внешнеэкономический бюллетень № 6, - 2004, с. 35.
3. Харламова В.И. Международная экономическая интеграция – М.: Анкин, 2002, с. 120.
4. Паньков В.С. Общеевропейское экономическое пространство: возможности и перспективы // Мировая экономика и международные отношения №3 – 2003, с.27.
5. www.mof.go.jp
6. www.wto.org
7. www.trademap.org

РЕЗЮМЕ

Рассмотрено торгово-экономическое сотрудничество в области двусторонних отношений Японии со странами ЕС. Развитие сотрудничества между этими странами в экономической сфере сдерживается рядом важных причин: географическая удаленность Японии от развитых капиталистических стран, технические барьеры в торговле, недостаточное увеличение инвестиций Японии в страны ЕС, расширение технологического барьера и экономического сотрудничества, желание стран ЕС оградить себя от Японии двусторонними соглашениями и др. Проанализированы изменения в дипломатических, политических и экономических отношениях между этими регионами. Произведен анализ особенностей и аргументов в пользу развития сотрудничества стран ЕС с Японией.

Ключевые слова: торгово-экономические отношения, международная экономическая интеграция, инвестиционная деятельность, финансовая структура, тарифные барьеры.

РЕЗЮМЕ

Розглянуто торговельно-економічне співробітництво у спектрі двосторонніх відносин Японії з країнами ЄС. Розвиток співпраці між цими країнами в економічній сфері стримується низкою суттєвих чинників: географічна віддаленість Японії від розвинених капіталістичних країн, технічні бар'єри в торгівлі, недостатнє збільшення інвестицій Японії до країн ЄС, розширення технологічного бар'єру і економічного співробітництва, бажання країн ЄС обмежити себе від Японії двосторонніми угодами та ін. Проаналізовані зміни у дипломатичних, політичних і економічних відносинах між цими регіонами. Обґрунтовано необхідність врахування особливостей та аргументів на користь розвитку співробітництва країн ЄС з Японією.

Ключові слова: торговельно-економічні відносини, міжнародна економічна інтеграція, інвестиційна діяльність, фінансова структура, тарифні бар'єри.

SUMMARY

A trade and economic cooperation is considered in the area of bilateral relations between Japan and EU countries. Cooperation development among these states in the economic sphere restrains of the variety of important reasons: geographical remoteness of Japan from the developed capitalist countries, technical barriers in trade, insufficient increase of the Japan investments in EU countries, expansion of technological barrier and economic cooperation, desire of EU countries to protect itself from Japan by different bilateral agreements, est. Changes are analyzed in diplomatic, political and economic cooperation between these regions. The necessity of features and arguments in favor of cooperation development of EU countries with Japan has been analyzed.

Keywords: trade and economic cooperation, international economic integration, investment activity, financial structure, tariff barriers.

ІНВЕСТИЦІЙНІ РИЗИКИ ПЕРЕДУМОВА КОМПЛЕКСНОГО СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ РЕГІОНУ

Княженко І.І., Бердянський університет менеджменту і бізнесу

Княженко Р.С., Донецький національний університет

Постановка проблеми. Інвестиції в економіку регіону є одним з найбільш важливих питань формування економічних ресурсів регіону, використання якого дозволяє удосконалювати виробництво, підвищувати конкурентоспроможність виробленої продукції, створювати додаткові робочі місця, що в кінцевому підсумку сприяє зростанню рівня та якості життя населення регіону. Існуючі диспропорції в економічному розвитку регіонів України небезпідставно пояснюються відсутністю або недостатніми обсягами інвестиційних надходжень. Проте, ефективному протіканню цього процесу, раціональному розпорядженню наявними інвестиційними ресурсами, розрахунку їх ефективності та прогнозуванню їх наслідків заважає високий рівень ризикованості інвестиційної діяльності в Україні.

Аналіз досліджень та публікацій з проблеми. Розробка наукових методів залучення інвестицій та формування шляхів підвищення ефективності їх використання як у галузевому, так і в регіональному аспектах знайшла відображення у роботах вітчизняних учених-економістів О.Амоші, П.Беленького, І.Бланка, С.Бойка, В.Гесця, Б.Данилишина, М.Долішнього, А.Пересади [1-7] та ін. Водночас слід констатувати, що в економічній літературі висвітлюються в основному проблеми залучення інвестиційних ресурсів, створення сприятливого інвестиційного клімату і пов'язаного з ним збільшення обсягів інвестицій. Значно менше досліджень і публікацій присвячено питанням підвищення ефективності регіональних інвестицій на основі моделювання процесу управління інвестиційними ризиками регіону.

Тому саме цей напрямок аналізу інвестиційної діяльності потребує поглиблених досліджень в умовах обмежених інвестиційних надходжень.

Мета дослідження проаналізувати існуючі методи оцінки інвестиційних ризиків в регіонах України, виявити їх вплив на формування сприятливого регіонального інвестиційного клімату.

Вклад основного матеріалу. Рівень інвестиційного ризику значно змінюється у залежності від економічних регіонів України. З одного боку, територіальні розходження інтегрального показника ризиків об'єктивно відбивають специфіку окремих регіонів, маючи на увазі їх політичні, національні, соціальні й економічні відмінності. З другого боку, масштаб цих відмінностей свідчить про дуже значне „розшарування” регіонів країни за рівнем соціально-економічного розвитку. Серед економічних районів досить чітко простежується поділ відносно благополучні і неблагополучні. Такий стан багато в чому є наслідком колишньої директивної політики щодо розміщення виробництва. Регіони, які в минулому зосредили на своїй території великий виробничий потенціал, знаходяться в більш вигідних умовах з погляду забезпечення подальшого соціально-економічного розвитку, а тому, як правило, більш стабільні й у політичному відношенні.