

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

СПИСОК ДЖЕРЕЛ

1. Acemoglu D., Zilibotti F. Was Prometheus unbound by chance? Risk, diversification and growth // Journal of Political Economy. – 1997. – Vol. CV. – P. 709 – 751.
2. Obstfeld M. Risk taking, global diversification and growth // American Economic Review. – 1994. - Vol. LXXIV. - P. 1310 – 1329.
3. Greenwood J., Jovanovic B. Financial development, growth and the distribution of income // Journal of Political Economy. – 1990. – Vol. XCVIII. – P. 1076 – 1107.
4. Saint-Paul G. Technological choice, financial markets and economic development // European Economic Review. – 1992. – Vol. XXXVI. – P. 763 – 781.
5. Щетілова Т.В. Методологічні засади варіативно-декомпозиційного аналізу джерел змінності як детермінанти економічного розвитку // Nowoczesnych naukowych osiagniec – 2008: Materialy IV Międzynarodowej nauk.-prakt. konf. Tум 5. Ekonomiczne nauki (Przemysl, 1 – 14 lutego 2008 r.) - Przemysl: Nauka i studia. – 2008. – Str. 69 – 73.
6. Щетілова Т.В. Міжнародна інтеграція, макроекономічні ризики і параметри економічного розвитку: аналіз взаємозв'язку та оцінка // Європейська і євроатлантична інтеграція і транскордонне співробітництво: Тези доп. V Міжнар. наук.-практ. конф. студ., асп. і молодих науковців, Луцьк, 15 – 16 трав. 2008 р.: В 2-х т. / За ред.В.Й. Лажніка і С.В. Федонюка. - Луцьк: РВВ „Вежа” Волин. націон. ун-ту ім. Лесі Українки, 2008. – Т.1. – С. 222 – 225.
7. Щетілова Т.В. Сполучення та оцінка секторальних ризиків промисловості і рівнів економічного розвитку в цілях диверсифікації процесу розвитку // Вісник Донбаської державної машинобудівної академії: Зб. наук. праць. - Краматорськ: ДДМА, 2008. – №3 (13). - С. 306 – 309.
8. Режим доступу: <http://stats.oecd.org/Index.aspx?DataSetCode=STAN%INDICATORS>
9. Статистичний щорічник України за 2007 рік. – К.: Видавництво “Консультант”, 2008. – 556 с.

РЕЗЮМЕ

У дослідженні надано результати щодо використання фрагменту інструментарію оцінювання змінності макроекономічного розвитку. Запропоновано декомпозицію змінності на відповідні детермінанти. Виконаний аналіз змінності секторальних та макроекономічних темпів зростання валової доданої вартості на зайнятого різних країн, в т.ч. України. Емпірично перевірено запропонований підхід на предмет впливу змінності на результативність макроекономічного розвитку.

Ключові слова: макроекономічна змінність, розвиток, детермінанти, глобально-секторальні і країнові шоки.

РЕЗЮМЕ:

В исследовании предоставлены результаты использования фрагмента инструментария оценивания изменчивости макроэкономического развития. Предложена декомпозиция изменчивости на соответствующие детерминанты. Выполнен анализ изменчивости секторальных и макроэкономических темпов роста валовой добавленной стоимости разных стран, в т.ч. Украины. Эмпирически проверен предложенный подход на предмет влияния изменчивости на результативность макроэкономического развития.

Ключевые слова: макроэкономическая изменчивость, развитие, детерминанты, глобально-секторальные и страновые шоки.

SUMMARY

The results of using of fragment of the estimation' tools of the macroeconomic development' volatility have been represented. The volatility's decomposition for corresponding determinants has been realized. The analysis of changing of the sectors' and the macroeconomic growth rates of the value added to number of persons engaged of the countries including Ukraine has been executed. The suggested approach on a subject of the volatility's influence on the macroeconomic development' effectiveness has been empirically verified.

Keywords: macroeconomic volatility, development, determinants, global and sector's shocks, country's shocks.

ОЦЕНКА КРИЗИСНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ В МИРОВОЙ ТОРГОВЛЕ

Яценко А.Б., Донецкий национальный университет, доцент
Журавлев Ю., Донецкий национальный университет, аспирант ¹

Внешняя торговля во всем мире переживает трудные времена. В то время как спад основных экономик измеряется однозначными числами и лишь в отдельных случаях составляет порядка 10%, темпы спада внешней торговли описываются десятками процентов. Очевидно, что именно по международной торговле мировой экономической кризис нанес самый ощутимый удар. Общий спад мировой торговли только за 2009 год составил более 30% г/г.

Стремительный рост мировой торговли в последние годы был одним из самых ярких символов глобализации. Темпы роста мировой торговли кратно превышали динамику ВВП. В номинальном выражении торговля демонстрировала феноменальный рост. За последние 10 лет, с момента окончания масштабного кризиса в странах Юго-Восточной Азии и многих переходных экономиках на постсоветском пространстве и до 2008 г., в долларовом выражении объем мировой торговли практически утроился. После кризиса 2001 г., когда номинальный объем торговли сократился на 4%, мировой экспорт вырос с 6,2 трлн долл. до 16,1 трлн в 2008 г., а средний темп роста в этот период составлял практически 15%.

Примечательно, что азиатский кризис 1998-99 гг. намного слабее сказался на динамике мировой торговли - сокращение экспорта в 1998 г. составило лишь 1,6% и уже в следующем году рост составил 3,8%. Но стоило кризису коснуться крупнейшей мировой экономики в 2001 г. и торговля незамедлительно откликнулась спадом более чем на 4%. Несколько месяцев рецессии в США, крупнейшем мировом импортере, произвели весьма ощутимый эффект на торговые потоки.

Но тогда кризис, во многом благодаря политике «дешевых денег» ФРС, миновал, и торговля вновь возобновила быстрый рост. Этот рост складывался из двух основных факторов: увеличения физических объемов торговли и роста цен на сырьевые товары. Фактически цены на сырье неуклонно росли в течение 2002-2008 гг.

Рост цен на сырье и, в первую очередь, на энергетические ресурсы, сформировал совершенно новые тренды в мировой экономике. Вопросы энергетики, снабжения топливом, прежде бывшие малозаметной рутинной, стали предметом общего внимания и озабоченности политиков. Резко возросшие доходы стран-экспортеров привели к появлению суверенных фондов, скупающих компании в развитых странах. В самих странах-экспортерах бурный рост доходов привел к значительному росту внутреннего потребления и вызвал масштабный рост инвестиционной активности. Но поскольку рост доходов от нефтегазового экспорта многократно опережал динамику внутреннего производства, прирост потребления и инвестиции осуществлялись преимущественно за счет импорта из развитых стран.

Развитые страны, в первую очередь государства-члены Европейского Союза, предпочли увидеть в стремительном усилении финансовых позиций стран-экспортеров (в первую очередь России) угрозы своей энергетической безопасности. Примечательно, что это слово как раз и вошло в обиход в годы бурного роста цен на энергоресурсы. Среди решений проблемы энергетической безопасности были выбраны, в том числе, диверсификация, как источников поставок, так и видов используемого топлива. Особый акцент был сделан на возобновляемую энергетику. Увлечение возобновляемой энергетикой и, в первую очередь, производством топлива из растительного сырья, внесло заметный вклад в рост цен уже на сельскохозяйственную продукцию. Этот рост цен, в свою очередь, отразился в дальнейшем номинальном росте мировой торговли.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

Но цикличность развития мировой экономики внезапно вернулась, а вслед за тем начался стремительный откат цен. Вслед за падением цен на нефть динамика мировой торговли сначала продемонстрировала замедление в августе 2008 г., а затем начался резкий обвал. Темп роста экспорта в странах ОЭСР упал с более 20% г/г в первой половине 2008 г. до 10% г/г в августе, в октябре динамика перешла в отрицательную зону, а к концу года спад уже составлял 18%. Но и это было лишь уступом обрыва - настоящее падение было еще впереди. В январе спад составил 28,6%, а к апрелю он достиг 34,2%. В итоге за первые четыре месяца спад экспорта в странах ОЭСР достиг 31%. Наибольшие потери понесли крупнейшие экспортеры и экспорто-ориентированные страны - Япония (-36%), Финляндия (-45%), Норвегия (-38%) и Швеция (-45%), страны старой Европы (Германия, Италия, Великобритания - 34%).

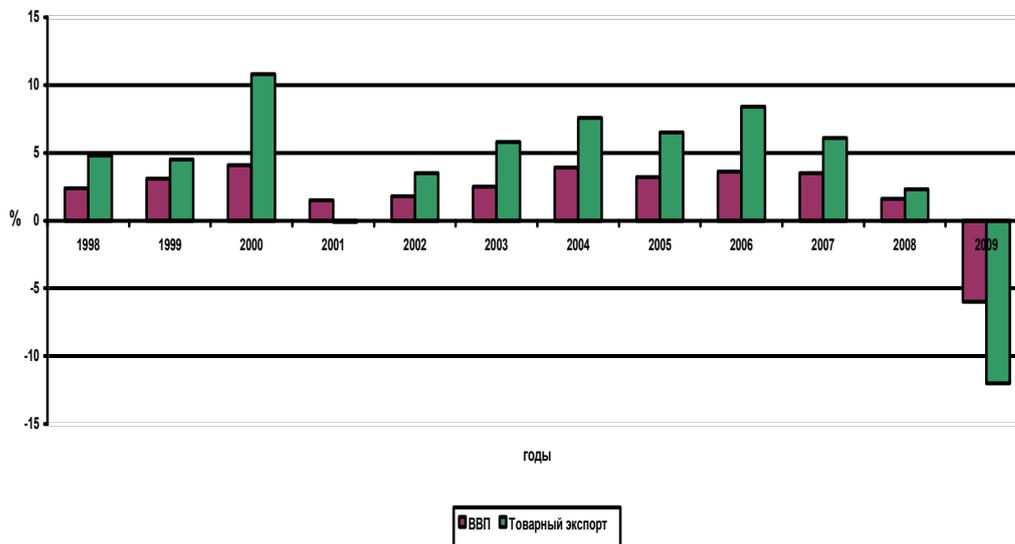


Рис.1. Рост объемов мировой торговли товарами и ВВП, 1998-2009 гг, (среднегодовой показатель, %)

Не менее болезненно кризис ударил и по развивающимся странам. Серьезные потери понесли страны БРИК. Экспорт Индии за первый квартал сократился практически на четверть, Бразилия и Китай за январь-май потеряли более 21% стоимости экспорта. Но самое ошутимое сокращение экспорта произошло в России - здесь за этот же период экспорт сократился на 45,5% г/г.

Темпы роста мировой торговли продолжали оставаться больше, чем темпы роста валового продукта, что наблюдается, когда рост производства стабилен. И, наоборот, когда темпы роста производства уменьшаются, темпы роста торговли имеют тенденцию падать быстрее. В долларовом эквиваленте мировой экспорт товаров увеличился на 15% в 2008 и составил 15,8 триллионов долларов США, в то время как экспорт коммерческих услуг возрос на 11%, что составило 3,7 трлн. долл. США.

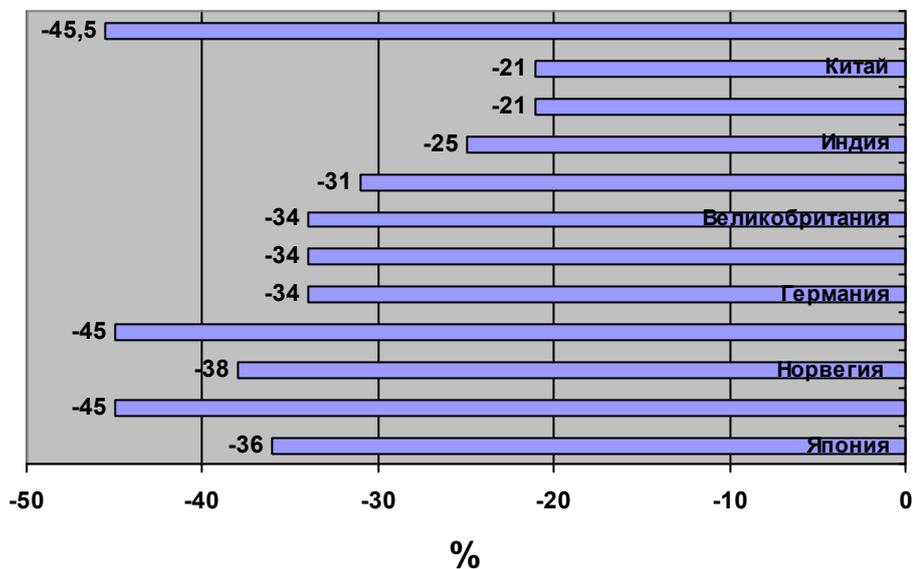


Рис.2.Спад экспорта по странам, 1-е полуг. 2008/ 1 полуг. 2007 г.

Доля развивающихся экономик в мировой торговле товарами в 2008 возросла до 38% в экспорте и 34% - в импорте. Товарный экспорт Германии в 2008 насчитывал 1,47 трлн.долл.США, что было немного больше, чем 1,43 трлн.долл.США Китая. Однако, это показывает, что Германия сохранила свое положение ведущего экспортера товаров на мировой арене.

Несмотря на его сильные позиции, экспорт Китая по некоторым категориям изделий колебался к концу 2008 г. Экспорт офисного и телекоммуникационного оборудования, который составил 381,5 млрд.долл.США в 2008 г., снизился на 7% в четвертом квартале по сравнению с тем же периодом предыдущего года, после роста в среднем на 17% в течение первых трех кварталов. Экспорт офисного и телекоммуникационного оборудования в Соединенных Штатах снизился еще более резко, регистрируя 13% снижение в четвертом квартале

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

после 10%-ного роста в третьем квартале. В целом, китайский экспорт в Соединенные Штаты увеличился только на 1% за предыдущий год после роста 14% в третьем квартале.

Сектором, наиболее пострадавшим в результате кризиса и глобального спада стала автомобильная промышленность. Японский экспорт автомобилей упал на 18% в 2008 г., в то время как экспорт в Соединенные Штаты снизился на 30% в четвертом квартале 2008 г. Автомобильная продукция составляла 12% от общего экспорта товаров развитых экономик в 2007 г.

Как и экспорт товаров, экспорт коммерческих услуг снизился в четвертом квартале 2008 г. по сравнению с предыдущим годом – хоть и меньше (на 7-8%), чем товары (12%). В 2008 г., в целом, темпы роста экспорта коммерческих услуг были более замедленными, чем темпы роста экспорта товаров, повышаясь на 11% по сравнению с 15% для товаров. Экспорт транспортных услуг возрос 15% в 2008 г., в то время как путешествия и другие коммерческие услуги возросли на 10%. Соединенные Штаты оставались наибольшим экспортером и импортером коммерческих услуг, с экспортом в 522 млрд.долл.США и импортом в 364 млрд.

Индикатором серьезности глобального спада в торговле был спад в международной отгрузке. Согласно данным Международной ассоциации воздушного транспорта, воздушные грузовые перевозки снизились на 23% в декабре 2008 г. по сравнению с предыдущим годом, во главе со значительным снижением в 26% Азиатско-тихоокеанском регионе. Для сравнения, временное снижение воздушных перевозок, зарегистрированное в сентябре 2001 г. после террористических актов в Соединенных Штатах составило только 14%.

Другой показатель, которому уделено значительное внимание – Балтийский Сухой Индекс, мера стоимости отгрузки насыпного груза, перевозимого морским путем. Движения в индексе отражают глобальный спрос на готовые товары. Между июнем и ноябрем 2008 г. Балтийский Сухой Индекс упал на 94%. Ежегодные данные о торговле в долларовом эквиваленте значительно влияли на изменения цен нефти и газа и обменные курсы в 2008 г. Несмотря на то, что цены на топливные товары в конце 2008 г. были ниже, чем в любой момент 2007 г., средние цены в 2008 г. были приблизительно на 40% выше, чем в 2007 г. Это спровоцировало повышение импорта товаров для большинства стран. Например, импорт товаров Соединенных Штатов вырос на 7 процентов в 2008 г., но по нетопливному товарам импорт увеличился только на 1%. Цены на продовольствие и напитки также отступили от пиковых показателей в 2008 г.

Торговля товарами в количественном выражении (исключая цену и колебания обменного курса) увеличилась на 2% в 2008 г., что ниже 6% 2007 года. Темпы роста в 2008 г. были ниже средних 5,7 процентов, зарегистрированных в течение периода 1998-2008 гг. Рост в торговле товарами был близок к росту валового внутреннего продукта в 2008 г., по сравнению с предыдущими годами, когда торговый рост превысил валовой внутренний продукт. Это, вероятно, будет ниже роста валового внутреннего продукта в 2009 г.

Экспорт Южной и Центральной Америки увеличился на 1,5%, импорт возрос на 15,5% в 2008 г. Темпы роста импорта были самыми большими по сравнению с другими регионами. Темпы роста импорта были выше, чем валового внутреннего продукта, в то время как рост объема экспорта отставал от производства. Регионом с самым быстрым ростом объема экспорта в 2008 г. было СНГ, в котором зарегистрировано 6%-ное увеличение по сравнению с 2007 г. СНГ также имело второй по величине темп роста импорта с 15%-ным увеличением по сравнению с предыдущим годом.

Объемы экспорта и импорта стран Ближнего Востока в 2008 г. снижались достаточно резко – до 3% с 4% в 2007 г. для экспорта, и до 10% с 14% для импорта. Рост экспорта и импорта Африки также замедлился в 2008 г., снизившись с 4,5% в 2007 г. до 3% в 2008 г. по экспорту, и с 14% в 2007 г. до 13% по импорту. Резко снизились объемы экспортных и импортных поставок азиатских стран. Рост экспорта в 2008 г. составил 4,5% по сравнению с 11,5% в 2007 г., и 13,5% в 2006 г. Рост импорта в 2008 г. был еще ниже – 4% по сравнению с 8% предыдущего года. Европа зарегистрировала самый медленный по сравнению с другими регионами экспортный рост, с увеличением только на 0,5%, что ниже 4% 2007 года. Рост импорт стал отрицательным в 2008, упав на 1%. Экспорт Северной Америки возрос на 1,5% в 2008 г., в то время как импорт снизился на 2,5%.

Страны, экспортирующие нефть извлекли выгоду из рекордных топливных цен в 2008 году, поскольку стоимость барреля нефти повысилась в середине лета до 140 долл.США. Цены снизились после июля и закончили год ниже 50 долл. за баррель вследствие снижения мирового спроса на нефть и глобального замедления экономического развития.

Значительно более высокие цены на энергию в 2008 г. имели сильное влияние на номинал (то есть с учетом изменения цен и обменного курса) ценности торговли товарами и роста по сравнению с 2007 г. Цены на энергию повысились на 40% по сравнению со средним показателем предыдущего года, в то время как цены на продовольствие и напитки увеличились на 23%. Цены на сельскохозяйственное сырье упали меньше, чем на 1%, в то время как металлы подешевели на 8,0%.

Цена американского доллара по отношению к другим валютам в конце 2008 г., особенно по отношению к евро, также повлияла на торговый оборот. Рост торговли в странах евро зоны, вероятно, преуменьшен в результате того, что выражен в американских долларах.

Северная Америка показала самый низкий рост торговли товарами по импорту и экспорту. Экспорт увеличился на 10% и составил 2,0 трлн. долл. США в 2008 г., в то время как импорт возрос на 7%, что составило 2,9 трлн. долл. США. Согласно данным Национального бюро экономических исследований, американская экономика была в спаде с декабря 2007 г. Это объясняет низкие темпы роста внешней торговли.

Южная и Центральная Америка имели более устойчивый рост – 21% в экспорте (602 млрд. долл. США) и 30% в импорте (595 млрд. долл. США). Подобно Северной Америке, в Европе отмечен более слабый рост в 2008 г. по сравнению с 2007 г., на это частично повлияло обесценивание евро в течение года. Экспорт увеличился на 12% (6,5 трлн.долл.США), в то время как импорт повысился на 12% (6,8 трлн.долл.США).

В странах СНГ наблюдался рост экспорта и импорта, базирующийся на добывающих отраслях промышленности. Экспорт возрос на 35% (703 млрд.долл.США), в то время как импорт увеличился на 31% (493 млрд.долл.США). Африка, подобно другим регионам, богатым природными ресурсами, также показала увеличение экспорта и импорта в 2008 г. Экспорт увеличил на 29% (561 млрд.долл.США), а импорт возрос на 466 млрд.долл.США, что на 27% больше, чем в 2007 г. На Ближнем Востоке в 2008 г. наблюдался самый большой экспортный рост в 36% (1,0 трлн.долл.США) по сравнению с другими регионами, в то время как импорт возрос на 23% (575 млрд.долл.США). Наконец, экспорт Азии увеличился на 15% до 4,4 трлн.долл.США, а импорт повысился на 20% до 4,2 трлн.долл.США.

Германия оставалась ведущим экспортером товаров в 2008 г., со стоимостью отгрузок 1,47 трлн.долл.США, несмотря на тот факт, что ее доля в мировом экспорте снизилась до 9,1% с 9,5% в 2007 г. Китай был вторым по величине, с экспортом 1,43 трлн. и долей 8,9 процентов в мировом экспорте. Следующими наибольшими экспортерами были Соединенные Штаты (1,3 трлн.долл.США или 8,1% мирового экспорта), Япония (782 млрд.долл.США или 4,9%) и Нидерланды (634 млрд.долл.США или 3,9%).

Соединенные Штаты продолжали лидировать в импорте товаров со стоимостью импорта 2,17 трлн.долл.США (13,2% мирового импорта). Германия была вторым по величине импортером товаров, с долей 7,3%, оцененной 1,21 трлн.долл.США. Следующими лучшими пятью импортерами были Китай (1,13 трлн.долл.США или 6,9% мирового импорта), Япония (762 млрд.долл.США или 4,6%) и Франция (708 млрд.долл.США или 4,3%).

Если 27 членов Европейского союза рассматривать вместе (исключая внутреннюю торговлю ЕС), пятью ведущими экспортерами были Европейский союз (15,9% мирового экспорта), Китай (11,8%), Соединенные Штаты (10,7%), Япония (6,4%) и Россия (3,9%). Экспорт из ЕС составил 1,93 трлн.долл.США в 2008 г.

Дальнейшее развитие мировой товарной торговли определяется пятью основополагающими закономерностями. Во-первых, реальный (в неизменных ценах) объем международной торговли, как правило, растет быстрее, чем реальный объем ВВП и внутренний спрос участвующих в ней стран.

Во-вторых, товарная структура международной торговли в последние десятилетия неуклонно сдвигается в сторону технологически сложных отраслей материального производства.

В-третьих, параллельно с развитием технически сложных изделий стремительно растет международное разделение процесса их изготовления на отдельные стадии и размещение таких стадий в разных странах.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

В-четвертых, беспрецедентный научно-технический прогресс в последние десятилетия в области транспорта, вычислительной техники и телекоммуникаций, в особенности развитие Интернета и электронной торговли, позволяют предприятиям, с одной стороны, использовать все более удаленные ресурсы, а с другой — поставлять свою продукцию на все более обширные рынки сбыта. И то и другое способствует ускоренному развитию международного разделения труда и опосредующих его торговых и кредитно-расчетных связей.

Наконец, нельзя не учитывать заметно усилившуюся с середины 80-х гг. либерализацию внешнеэкономических связей и снижение барьеров на пути международного перемещения товаров и услуг.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

1. UNCTAD. Handbook of Statistic, 2006, 2007, 2008, 2009
2. <http://www.wef.org>
3. <http://www.wto.org>

РЕЗЮМЕ

В статье рассмотрены проблемы, проявившиеся в мировой торговле в условиях мирового финансового кризиса.

Ключевые слова: мировой кризис, мировая торговля, внешнеторговая деятельность

РЕЗЮМЕ

У статті розглянуті проблеми, що виявилися у світовій торгівлі в умовах світового фінансового кризи.

Ключові слова: світова криза, світова торгівля, зовнішньоторговельна діяльність

SUMMARY

In article the problems shown in world trade in the conditions of world financial of crisis are considered.

Keywords: world crisis, world trade, the foreign trade activity

MATHEMATICAL METHODS MANAGEMENT AND AN ESTIMATION OF RISK OF THE BORROWER IN COMMERCIAL BANKS

Munjshvili T., PHD of the economic, Assistant-professor Iv. Javakhishvili Tbilisi State University

Bank sector is in direct dependence with economic activity in actual sector and its well-being is the basis for financial stability of the country. Rapid increase of financial sector may include important risks if not based on the growing of corporate sector.

On the basis of the mentioned Regulations there should be created and developed external (we mean on the National Bank's level) and internal (on the commercial banks' level) system of bank risks' control and assessment. This mechanism will support to representatives from the both level of bank system to identify risks types and scales as well as to determine how any certain risk will justify an meet the expected incomes, what will be basis for elaboration and development of potential reasonable measures to decrease the risk factor influence level.

Federal Reserve System of the USA provides with six major risks for banks: 1) credit; 2) liquidity; 3) market; 4) operational; 5) image/reputation; 6) legislative. (3)

Method of discrimination analysis is quite popular among the frequentative statistic methods of insolvency and liquidity prognosis of commercial banks. Application of the mentioned method enables to find answers to certain questions considering the expected potential risks:

- What are the important factors/ratios for assessment of banks financial conditions?
- What is the relativity of application of new factors/ratios?
- What is the method to reveal these factors/ratios as well as to expose the connections between them?

Of course it is essential to apply the methods providing with introduction of existing logic links and their actual meanings among selected indicators as a basis for evaluation and assessment of financial condition of the company. Evaluation of financial stability as well as financial analysis of any entity should be carried out on the basis of summarising of logic links existing among the selected indicators and normative and actual meanings, determined by the expert (experts).

Creditor is interested in the enterprise solvency in the present moment and during the period of credit use. The founders are mainly interested in receiving a steady rising profit. The stockholders' interests are again and again making a profit, and thus, obviously, foreseeing the moment of opportune realization inexorableness in order to avoid the probable loss.

Now, various methods are used in order to make financial analysis of enterprise on the basis of coefficient method, among of which might be marked following ones: DuPont's method, Altman's model, Olson's model, statistic methods known as "Scoring" methods, many-factorial modeling methods. Since '80s of XX century is used logistical regression methods.

Fulmer's and Spring it's methods of estimation of enterprise solvency are also interesting. Practical use of these models gave us the high result in case of small and medium enterprise. In every model used findings are taken from documents of official financial accountings.

In every above-mentioned model the important fact is to fix the data of the variable coefficients. The calculation of their meaning is executed through the statistic figures. There are no statistic findings about bankrupt of enterprises in countries which, like Georgia, are under the transitional period to market economy. Because of this fact, to use the models without change does not give us the desired result. Besides, Altman's and others models are mainly foreseen for industrial enterprise. And, to use them for financial analyses of Georgian enterprises is absolutely unjustified and unacceptable. Unsurprisingly, at the top of the agenda is the issue of using such methods that will give us opportunity to choose as the basis logical connections and their actual data among the selected showings for evaluation of financial state of enterprise.

Also, from mathematical models used in technology and other economic branches chose such mathematical model, the use of which, during evaluation of enterprise financial stability without statistical data, will give opportunity to do following things:

1. To be confirmed the hypotheses about structure of integrated showings and meanings of enterprise financial state evaluation on the base of modeling, so to be chosen and confirmed the evaluation opportunity of enterprise financial state by selected economic showings.
2. To be calculated the probability of every showing and total showings considering the enterprise possible financial states and existing logical connections between selected economic showings. To be calculated the portion of every showing and total showings in the enterprise financial condition.
3. To implement the modeling of portion influence of every showing and total showings on the enterprise expected financial state. To be shown the strategies of enterprise financial development on the base of modeling. To be predetermined the risk of enterprise financial instability and to be worked out the ways of their avoidance.
4. To be evaluated the trustworthiness of economic showings and to be modeling enterprise financial stability considering their stable/instable probabilities.
5. To be chosen the optimal version of enterprise financial development on the base of modeling and use it to conduct enterprise financial monitor.
6. To be evaluated the enterprise financial stability on the base of factual data and accomplish the prognosis.

This requirement is especially urgent for the developing and post-soviet union countries (such as Georgia), which have transited from social formation to capitalistic manufacturing. There aren't any long-standing statistics about the enterprise bankrupt.