

SUMMARY:

The article is devoted to the study of several aspects of Georgia's international competitiveness within the framework of BSEC. The author summarizes several views on international competitiveness and distinguishes productivity and degree of participation in international exchange as the most important factors determining country's international competitiveness in regional integration context.

Keywords: regional integration, Black Sea Region, international competitiveness, foreign trade, FDI

РОЛЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНОГО КАПИТАЛА В МИРОВОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ

Бударина Н.А.к.э.н., доцент кафедры «Международная экономика»Донецкий национальный университет¹

Актуальность проблемы. Повсеместное возникновение и развитие транснациональных корпораций (ТНК) связывают, прежде всего, с тенденцией концентрации капитала, глобализацией мировой экономики, переходом к постиндустриальному обществу, поскольку именно они стали локомотивами инновационно-инвестиционного процесса в мировой экономике. Национальные государства и ТНК поддерживают и усиливают друг друга по главным направлениям мирового научно-технического прогресса. Когда в стране возникают и множатся крупные промышленные корпорации и международные финансово-промышленные группы, это означает наращивание экономической мощи страны, усиление ее геополитических позиций. Но на данном этапе развития для Украины актуальны задачи эффективного привлечения и использования прямых иностранных инвестиций. В связи с этим актуальной научной проблемой становится исследование современных тенденций и закономерностей развития ТНК, определение факторов, мешающих работе корпораций в украинской экономике.

Анализ последних исследований, выделение нерешенной проблемы. Проблемами привлечения прямых иностранных инвестиций в национальную экономику занимались такие авторы, как М.Денисенко, А.Семенов, В.Комаров. Однако автором статьи затронута тема, прежде всего, особенностей украинского экономического потенциала, которые важны для ТНК. При этом речь идет главным образом об объективных особенностях, а не так называемом сложившемся инвестиционном имидже.

Цель статьи. Целью исследования является анализ современных тенденций мирового процесса развития ТНК, а также специфических особенностей национальной экономики, влияющих на развитие процесса транснационализации в Украине.

Результаты исследования. ТНК — это доминирующие социальные институты нашего времени. Сегодня всего 300 крупных корпораций контролируют 25% всех производственных мощностей на земле. Масса создаваемой добавленной стоимости некоторых транснациональных корпораций превышает ВВП отдельных развитых государств.

Объем производства товаров и услуг примерно 79 000 ТНК и их 790 000 иностранных филиалов продолжает увеличиваться, при этом суммарный объем их ПИИ в 2007 году превысил 15 трлн. долл. По оценкам ЮНКТАД, совокупный объем продаж ТНК составил 31 трлн. долл. - а это увеличение по сравнению с уровнем 2006 года на 21%. Объем добавленной стоимости (валовая продукция) иностранных филиалов во всех странах мира составил, по оценкам, в 2007 году 11% от мирового ВВП, при этом число работников возросло приблизительно до 82 млн. чел. [1].

Рассмотрим современные тенденции развития транснациональных корпораций.

1. *Укрупнение корпораций, повышение их роли в мировой экономике и научно-техническом прогрессе как следствие экономической интеграции.*

2. *Усложнение структуры собственности корпораций, концентрация, переливы и взаимопроникновение капиталов.* Тенденция развивается через две основные формы: концентрацию капитала через накопления, расширенное воспроизводство (внутренний, органический рост) и слияния и поглощения компаний (внешний рост). Оба направления успешно используются в современном корпоративном строительстве и формируют его правовую и организационную основу. Процессы слияний и поглощений приводят к созданию суперкорпораций, которые по своему экономическому измерению сопоставимы с внутренним валовым продуктом целой страны (например, российские корпорации Газпром, ЛУКОЙЛ, РАО «ЕЭС», «Норникель» и др.). Тем самым возникает новый тип сверхмощных мирохозяйственных структур.

3. *Ускорение внутреннего организационного развития корпораций, усиление взаимосвязи темпов и направления роста бизнеса с качеством менеджмента, возрастание роли человеческого капитала.* Это связано с обеспечением выживания в условиях ужесточения конкурентной борьбы.

4. *Использование высокоскоростных информационно-коммуникационных технологий как непременных спутников успешно развивающихся корпораций.* В настоящее время более 50% европейских фирм используют высокоскоростные информационно-коммуникационные технологии и сложный интеллектуальный труд. В США лишь 3% всех работающих занято в сельском хозяйстве, 10% - в производстве, а остальные — в информационно-интеллектуальной сфере. По образному выражению К. Нордстрема, инфраструктура - электронная нервная система любой компании, и она становится важнее инфраструктуры [2].

5. *Регионализация ТНК* позволяет повысить свою устойчивость и резко увеличить масштаб деятельности, что делает новые организационные образования еще сильнее. Мировыми лидерами в этом процессе стали такие компании, как Intel, Siemens, IBM, Johnson & Johnson, Motorola, British Petroleum, British Telecom, Xerox, Hewlett-Packard и другие.

6. *Формирование новых внешних альянсов и стратегических партнерств.* Это позволяет корпорациям быть открытыми системами и тем самым быстро капитализировать свои активы (закрытые же системы, наоборот, рано или поздно приходят к дезорганизации, дезинтеграции и упадку, в них развиваются негативные центробежные тенденции).

7. *«Инноватизация» корпоративных организаций.* Многие крупные корпорации создают специальные отделы инновационного развития (службы нововведений, научно-технические центры), подразделения НИОКР (лаборатории и мастерские), прогнозно-аналитические департаменты и «офисы будущего», развивают системы управления знаниями на основе Интранета и инновационно-маркетинговые бюро, технопарки и агентства по трансфертам технологий и т.п. Современный мировой рынок инноваций превышает \$2 трлн., из которых на долю США приходится 39%, Японии - 30%, Германии - 16%. В мире на одного ученого приходится 10 менеджеров, которые отбирают научно-технические достижения, своевременно патентуют изобретения, занимаются продвижением наукоемких товаров и технологий на рынок [2].

Таким образом, в результате описанных выше процессов достигается более высокая эффективность производства, возрастает капитализация и инвестиционная привлекательность корпорации, усиливаются возможности инновационного развития. Также отметим, что все рассмотренные основные тенденции имеют стабильный долгосрочный характер и еще долго будут определять тренды будущего развития экономики.

Несмотря на растущую озабоченность и политические дискуссии по поводу усиления протекционизма, общий тренд политики по-прежнему демонстрирует повышение открытости по отношению к ПИИ. Так в обзоре изменений национальных законов и установлений ЮНКТАД, которые могут влиять на выход ТНК на рынок и их деятельность, высказывается мысль о том, что директивные органы по-прежнему стремятся сделать инвестиционный климат более привлекательным. В 2007 году из почти 100 сдвигов в политике, которые ЮНКТАД выявила как потенциально имеющие отношение к ПИИ, 74 были призваны сделать среду в принимающей стране более благоприятной для ПИИ. Однако на протяжении последних нескольких лет отмечено возрастание доли сдвигов, которые были менее благоприятны для ПИИ [1].

Таблица 1. Динамика ПИИ в мире [3].

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

Регион	Приток ПИИ				Отток ПИИ			
	Млрд. долл. США		%		Млрд. долл. США		%	
	2006	2007	2006	2007	2006	2007	2006	2007
Развитые страны	940,9	1247,6	66,7	68,1	1087,2	1692,1	82,2	84,8
Развивающиеся страны	413,0	499,7	29,3	27,3	212,3	253,1	16,0	12,7
Юго-Восточная Европа и СНГ	57,2	85,9	4,1	4,7	23,7	51,2	1,8	2,6

Глобальный финансовый кризис в ограниченной степени затронул потоки ПИИ в 2008 году, однако его удары ощущались в 2009 году.

Кризис субстандартного ипотечного кредитования, вспыхнувший в Соединенных Штатах в 2007 году, затронул финансовые рынки и породил проблемы ликвидности во многих странах. Однако пока, похоже, и микро- и макроэкономические последствия, влияющие на способность фирм осуществлять инвестиции за границей, были относительно невелики. Поскольку ТНК в большинстве отраслей имели вполне достаточно ликвидности для финансирования своих инвестиций, что нашло отражение в высокой прибыли корпораций, масштабы воздействия оказались меньше, чем ожидалось. На макроэкономическом уровне на экономике развитых стран может сказаться и спад в экономике Соединенных Штатов, и влияние пертурбаций на финансовых рынках на ликвидность. В результате может сократиться и приток инвестиций в эти страны, и их отток из них. С другой стороны, противодействовать реализации этого риска может относительно устойчивый экономический рост в развивающихся странах.

Спад в мировой экономике и финансовые пертурбации вызвали кризис ликвидности на денежных рынках и рынках долговых обязательств во многих развитых странах. В результате заметно затормозилась деятельность по линии СиП. В первом полугодии 2008 года стоимостной объем таких операций был ниже уровня второго полугодия 2007 года на 29%. Уменьшаются и прибыли корпораций, и синдицированные банковские кредиты. Исходя из имеющихся данных ожидают, что в пересчете на год оценочный объем ПИИ за весь 2008 год составит порядка 1 600 млрд. долл., что означает снижение против уровня 2007 года на 10%. Тем не менее потоки ПИИ в развивающиеся страны, по всей вероятности, пострадают в меньшей степени.

Что касается развивающихся стран, то там имеются колоссальные неудовлетворенные потребности в инфраструктурных инвестициях. А, как известно, создание качественной инфраструктуры является предпосылкой социально-экономического развития. Так, инфраструктура рассматривается в качестве одного из главных предварительных условий, при наличии которых развивающиеся страны могут ускорить или поддерживать темпы развития. Важно, что масштабы участия ТНК в инфраструктурном секторе значительно выросли, в том числе в развивающихся странах и странах с переходной экономикой: доля инфраструктурных отраслей в суммарном объеме ввезенных ПИИ быстро увеличивается. За период 1990-2006 годов стоимостной объем ПИИ в инфраструктуру во всех странах мира возрос в 31 раз и составил 786 млрд. долл., а в развивающихся странах - в 29 раз, достигнув, по оценкам, 199 млрд. долларов [1].

В связи с последними тенденциями, особо важно привлечение ТНК в экономику Украины, а в частности в развитие инфраструктуры.

Под инвестиционным климатом обычно принято понимать совокупность экономических, политических, социальных, юридических условий осуществления инвестиционной деятельности. Прежде всего, следует рассмотреть те особенности украинского экономического потенциала, которые важны для ТНК. При этом речь идет главным образом об объективных особенностях, а не так называемом сложившемся инвестиционном имидже.

Многие ТНК в Украине привлекает емкий рынок сбыта, а перенос производства связан со стремлением снизить трудовые издержки. Нередко предприятия европейских фирм в Украине налаживают поставки своей продукции в соседние страны СНГ. Однако конкурентом Украины за капитал компаний выступает Китай, рынок которого более емкий, чем у стран СНГ вместе взятых, и Россия. Конечно, многие ТНК действуют глобально, укрепляя свои позиции параллельно в разных странах, но некоторым фирмам из-за ограниченности финансовых ресурсов приходится четко определять свои географические приоритеты. В этой связи ключевым оказывается такой параметр, как динамика экономического роста в стране (она сопряжена с ростом покупательной способности населения). В настоящее время данные показатели Украины не сопоставимы с показателями КНР.

Повышение жизненного уровня в стране связано не только с ростом покупательной способности населения, но и увеличением трудовых издержек. Этот путь уже прошли многие страны, в том числе в ЦВЕ (например, Польша), которые в 90-е годы использовались для организации производства, нацеленного на российский рынок. Однако для современной Украины не является серьезной проблемой несоответствие размера зарплаты уровню квалификации и производительности труда – если такие примеры и есть, они не носят массового характера, а потому не могут отпугивать большое число инвесторов. Серьезным источником завышения производственных издержек в Украине для ТНК служат большие транспортные расходы и коррупционные поборы.

Дополнительные издержки связаны и с необходимостью считаться с разного рода неэкономическими рисками. Они связаны как с событиями ближайших лет (например, нельзя определенно сказать, приведет ли экономическая политика нынешних властей к серьезным провалам, так что в 2009 г. произойдут серьезные подвижки на политической сцене), так и с долгосрочными проблемами. К последним относятся чрезмерная бюрократия, тормозящая любые начинания, неурегулированность прав собственности и хаос в законодательстве.

Таблица 2. Ежегодный рейтинг восприятия коррупции Transparency International [4].

№	Страна	Балл ИВК 2008	Доверительный интервал	Число исследований
1	Дания	9,3	9,1 - 9,4	6
2	Новая Зеландия	9,3	9,2 - 9,5	6
3	Швеция	9,3	9,2 - 9,4	6
4	Сингапур	9,2	9,0 - 9,3	9
5	Финляндия	9,0	8,4 - 9,4	6
6	Швейцария	9,0	8,7 - 9,2	6
7	Исландия	8,9	8,1 - 9,4	5
8	Нидерланды	8,9	8,5 - 9,1	6
9	Австралия	8,7	8,2 - 9,1	8
10	Канада	8,7	8,4 - 9,1	6
137	Украина	2,5	2,2 - 2,8	8
149	Россия	2,1	1,9 - 2,5	8

Постоянное изменение правил игры дезориентирует инвесторов, а иногда превращает прибыльные по предварительным расчетам проекты в неэффективные. Более того, с принятием все новых нормативных документов противоречивость законодательства усиливается, так что в условиях слабости судебной власти она часто работает в интересах чиновников-коррупционеров (табл.2). Противоречия в законодательстве дополняются пробелами или, по крайней мере, отсутствием развитой правоприменительной практики. Прежде всего, это касается неуважения к правам интеллектуальной собственности.

Кроме несовершенства государственной системы, потенциальных инвесторов может отпугивать специфическая украинская система корпоративного управления. Конечно, в последнее время наблюдается тенденция к улучшению бизнес-этики. Отдельные компании действительно стремятся к прозрачности и внедрению западных деловых принципов. Однако говорить о коренной трансформации

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ГУАМ

украинского бизнеса пока рано. Наконец, не последнюю негативную роль играет неразвитость инфраструктуры, как инженерной, так и банковской. Тем не менее, в последние годы происходят заметные подвижки. Более того, есть проблемы, которые уже перестали беспокоить основную массу инвесторов – например, отмечено значительное снижение налоговой нагрузки.

Таблица 3. Рейтинг стран по уровню простоты налоговой системы [4].

№	Страна	Общее число налогов	Время, затрачиваемое на уплату налогов, часов в год	Полная налоговая ставка, %
1	Мальдивы	1	0	9.1
2	Катар	1	36	11.3
3	Гонконг, Китай	4	80	24.2
4	ОАЭ	14	12	14.4
5	Сингапур	5	84	27.9
6	Ирландия	9	76	28.8
7	Саудовская Аравия	14	79	14.5
8	Оман	14	62	21.6
9	Кувейт	14	118	14.4
10	Кирибати	7	120	31.8
134-135	Россия	22	448	48.7
180	Украина	99	848	58,4

Как видно из табл.3 среди аутсайдеров рейтинга стран по уровню простоты налоговой системы Украина и Белоруссия (181 место). Их отличает невероятно большое количество налогов, завышенные ставки и огромное количество времени которое надо потратить на их уплату. Не смотря на наличие подобных проблемных стран в мире, экономист Всемирного банка и МФК Рита Камилль отмечает, что ситуация постепенно улучшается: с 2004 года общая налоговая ставка была сокращена в среднем на 3%, а время, необходимое для соблюдения требования налогового законодательства, - на 5%. За примерами далеко ходить не надо: с прошлого года в Украине "время" сократилось с 2085 часов до 848.

Обобщая ответ на вопрос, что сделать, чтобы инвестиции были, как в Китае, инвесторы часто говорят, что для принятия положительного решения об инвестициях необходимы три вещи - стабильность, прозрачность и понятность (stability, transparency and clarity).

Выводы. Спрос на зарубежные инвестиции в мире в целом значительно превышает их предложение. Поэтому появление Украины на мировом инвестиционном рынке предполагает борьбу за привлечение этих средств. В свете последних тенденций в мировой финансовой системе предпочтения международного предпринимательства международному кредитованию приобретает особую значимость. Более высокий риск для государственного бюджета и для экономики страны внешних заимствований в форме кредитов государства по сравнению с предпринимательской формой привлечения иностранного капитала требует обращения к кредитам лишь в крайних случаях и при наличии безукоризненного экономического обоснования прибыльного варианта использования кредита. Среди ряда факторов, положительно влияющих на приток иностранных инвестиций, как уже отмечалось, является наличие эффективного инвестиционного законодательства. Таким образом, привлечение ТНК является сложной задачей государственной политики, которая должна базироваться на принципах повышения инвестиционного климата, ограниченного доступа иностранного капитала в стратегические и приоритетные отрасли, равноправных условий для иностранных и национальных инвесторов и экологической безопасности.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge, (www.unctad.org/fdistatistics).
2. Ромашова И. Тенденции развития корпораций. //«Биржа + Финансы» № 21 от 04.06.2007
3. UNCTAD Handbook of Statistics 2008. P. 331.
4. www.rbk.ru

РЕЗЮМЕ. Стаття присвячена проблемі входження України в процес розвитку ТНК у світі з метою інтенсифікації інноваційно-інвестиційного процесу, нарощування економічної потужності країни, посилення її геополітичних позицій.

Ключові слова: транснаціональні корпорації, прямі іноземні інвестиції, світова економіка, фінансова криза, інвестиційний клімат

РЕЗЮМЕ: стаття посвящена проблемі входження України в процес розвитку ТНК в мирі з метою інтенсифікації інноваційно-інвестиційного процесу, нарощування економічної потужності держави, посилення її геополітичних позицій

Ключевые слова: Транснациональная корпорация, прямые иностранные инвестиции, мировая экономика, финансовый кризис, инвестиционный климат.

SUMMARY. Article is dedicated to problem of the participation of the Ukraine in process of the development TNK in world for the reason of intensive innovate investment process, growing of economic earthy remains of the country, reinforcement its geopolitics policy.

Keywords: transnational corporation, direct foreign investments, international economic, financial crisis, investment climate

PECULIARITIES AND TENDENCIES OF ECONOMIC GROWTH IN GEORGIA

Kadagishvili L. V., Doctor of Economics, Professor I. Javakhishvili Tbilisi State University, Faculty of Economics and Business

Our era is the period of great transformations. Over the last two decades of the 20th century, the world began to move to the new level of relations, soviet system collapsed and soviet countries began to move to market economy. Georgia was not an exception in this case. Life becomes harder in the period of great transformations. These transformations make certain individuals, human groups, organizations and even the states face great challenges. Currently the situation is like this almost in all post-socialist countries.

In the 90s of the 20th century, post-socialist countries including Georgia experienced the interaction of two very important and complicated processes. The former was regaining independence and the latter - transformation from social economy to market economy. Obviously, neither process could have gone without certain cataclysms, though it is notable as well that in Georgia these processes were coincided with unpredictable circumstances (internal intense political situation and struggle to maintain territorial integrity), which partly impeded development of the country.

After the Rose Revolution, the country's authority took some measures in order to improve the economic situation. Routines ended and the process of bringing Georgian economy closer to European, liberal economy began. Though, to make it possible to go deeper into the details of the issue and to show the tendencies and peculiarities of Georgian economic development more clearly, it would be better to discuss it from an earlier period.