

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

положительный эффект для западных стран. Существует ряд рисков, которым подвержены развивающиеся страны. Основные из них: во-первых, глобализация не принесла ожидаемых результатов, не преуспела в сокращении бедности и в обеспечении стабильности. Наблюдается увеличение неравенства в доходах, разница в оплате труда квалифицированных и неквалифицированных работников, массовая урбанизация. В борьбе с негативным влиянием глобализации на развивающиеся страны, предпринято некоторые инициативы с целью оказания помощи развивающимся странам воспользоваться преимуществами глобализации, управляя при этом рисками. Предлагается развивающимся странам открыть свои экономики и улучшить инвестиционный климат, одновременно улучшая социальную защиту; открыть свои рынки для экспорта из развивающихся стран; уменьшить свои высокие сельскохозяйственные субсидии; увеличение содействия в развитии, особенно в области образования и здравоохранения.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. World Bank, 2014, World Development Indicators (Washington). <http://data.worldbank.org/sites/default/files/wdi-2014-book.pdf>
2. Fischer S. "Globalization and Its Challenges" / S. Fischer. - American Economic Review, Volume 92, No. 2 (May), 2003.- pp. 1-30.
3. International Monetary Fund "World Economic Outlook: Growth and Institutions". – IMF. April 2003.
4. IMF Survey, "Globalization: A Blessing or A Curse?" (March 3). - IMF, 2003.
5. Стиглиц Дж. «Глобализация: Тревожные тенденции» / Дж. Стиглиц. - М.: Национальный общественно-научный фонд, 2003.- 304 с.
6. Masson P. "Globalization: Facts and Figures" / P. Masson. - Policy Discussion Paper, IMF, 2001.
7. World Investment Report, UNCTAD, 2014.
8. Krueger A. "Supporting Globalization" / A. Krueger, Remarks September, 2003.
9. United Nations Development Program "Human Development Report 2003 – Millennium Development Goals: A Compact Among Nations to End Human Poverty".-Oxford University Press, 2003.
10. Глобальный институт McKinsey [электронный ресурс] – режим доступа: <http://www.mckinsey.com/insights/mgi>

РАЗВИТИЕ МИРОВОЙ ТОРГОВЛИ: СЕКТОРАЛЬНЫЙ ПОДХОД

Коваленко Е.О., к.э.н., доцент, доцент Донбасской государственной машиностроительной академии (г. Краматорск)

Коваленко О.О. Розвиток світової торгівлі: секторальний підхід.

Дане дослідження присвячене аналізу світової торгівлі за принципом секторального підходу. Визначено, що на розвиток світової торгівлі впливають чинники економічного і політичного характеру, які змінюють її структуру. Надана оцінка світової торгівлі по секторах: агропромислового, добувального, обробляючого. Країни ЄС-28 визначені лідерами у світовій торгівлі; Росія і Саудівська Аравія найбільшими експортерами сировинних ресурсів; Бразилія – найбільшим експортером продукції агропромислового комплексу після ЄС-28 і США. В результаті аналізу визначено, що в першій половині ХХ століття провідними експортерами були країни середнього і низького рівня розвитку, в другій – високорозвинені країни. Високий рівень інтелектуальної діяльності в країні обумовлює її політичну і економічну незалежність. Оцінено, що загальна вартість ліцензій на використання об'єктів промислової власності і технологій досягла більше 50 млрд. дол. на рік. Виявлено тенденцію: темпи зростання торгівлі високотехнологічними товарами перевищують темпи зростання торгівлі іншими товарами. Фрагментація процесів виробництва привела до появи глобальних виробничих систем (ГПС). Вони поширені в тих галузях, в яких можна виділити різні сектори виробництва і торгівлі.

Ключові слова: світова торгівля, ринкові ніші, додана вартість, світовий товарообіг, глобальні виробничі системи (ГВС).

Коваленко Е.О. Развитие мировой торговли: секторальный подход.

Данное исследование посвящено анализу мировой торговли в по принципу секторального подхода. Определено, что на развитие мировой торговли влияют факторы экономического и политического характера, которые изменяют ее структуру. Дана оценка мировой торговли по секторам: агропромышленный, добывающий, обрабатывающий. Страны ЕС-28 определены лидерами в мировой торговле; Россия и Саудовская Аравия крупнейшими экспортерами сырьевых ресурсов; Бразилия – крупнейшим экспортером продукции агропромышленного комплекса после ЕС-28 и США. В результате анализа определено, что в первой половине ХХ века ведущими экспортерами были страны среднего и низкого уровня развития, во второй – высокоразвитые страны. Высокий уровень интеллектуальной деятельности в стране обуславливает ее политическую и экономическую независимость. Оценено, что общая стоимость лицензий на использование объектов промышленной собственности и технологий достигла более 50 млрд. дол. в год. Выявлена тенденция: темпы роста торговли высокотехнологичными товарами превышают темпы роста торговли остальными товарами. Фрагментация процессов производства привела к появлению глобальных производственных систем (ГПС). Они распространены в тех отраслях, в которых можно выделить различные сектора производства и торговли.

Ключевые слова: мировая торговля, рыночные ниши, добавленная стоимость, мировой товарооборот, глобальные производственные системы (ГПС).

Kovalenko O. World trade development: sectorial approach.

The investigation is devoted to the world trade analysis by a principle of a sectorial approach. It is defined that economic and politic factors influence on the world trade structure. It is given an assessment of the world trade by sectors: agro- industrial, mining and manufacturing. The EU-28 countries are defined as leaders in the world trade; Russia and Saudi Arabia are the biggest exporters of raw materials, Brazil is the biggest exporter of agrarian products after the EU-28 and the USA. It is defined that in the first half of the 20th century less developed countries were leaders of the world trade and in the second part – more developed countries. The high level of intellectual activity in a country causes its politic and economic independence. It is estimated that general value of licenses on using of manufacturing property objects has reached more than 50 bln. \$ per annum. It is defined a tendency: trade growth rate by high-tech goods exceeds trade growth rate by other goods. Fragmentation of industry has led to an emergence of global manufacturing systems. They are expanded in branches where it is possible to define different manufacturing and trade sectors.

Keywords: world trade, market niches, value added, world commodity turnover, global manufacturing systems (GMS).

Постановка проблемы. Развитие мировой торговли находится под значительным влиянием факторов экономического, научно-технического, политического характера, которое трансформирует ее географическую и товарную структуры. Вторая половина ХХ ст. характеризовалась стремительными темпами развития мировых товарных рынков и одновременными изменениями в международном разделении труда. Страны-лидеры мирового рынка постепенно переориентировали свое производство из сельскохозяйственной продукции и изделий с низкой добавленной стоимостью в пользу высокотехнологичной и наукоемкой продукции, заняв ведущие позиции на мировых товарных рынках машиностроения, металлообработки, химической промышленности. Освобожденные рыночные ниши заняли развивающиеся страны и страны с переходной экономикой, к которым относится и Украина. Однако такая специализация для большинства этих стран не является выгодной, поскольку не может обеспечить им достойное место на мировом рынке, что обуславливает низкий уровень конкурентоспособности их экономик.

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

Анализ последних исследований и публикаций. В исследование проблемы мировой торговли значительный вклад сделал ученый – экономист Олин Б. [1], который изучал абсолютные преимущества стран. Кругман П. [2], являясь современным исследователем проблемы мировой торговли, изучает теоретические аспекты данного понятия. Адамс С. [3] рассматривает мировую торговлю в контексте глобализации и неравенства доходов стран. Агион П., Блум Н., Бландел Р., Гриффит Р., Ховит П. [4] изучают влияние инновационных факторов на уровень конкурентоспособности стран на мировом рынке. Что касается отечественных исследователей, проблеме мировой торговли и места Украины в ее структуре посвящены научные работы Макогона Ю. [5], Кухарской Н. [6], Белинской Я. [7] и других.

Выделение нерешенной проблемы. Отмечено, что исследованию мировой торговли посвящено множество работ как зарубежных, так и украинских ученых – экономистов. Данная проблема изучена достаточно фундаментально, однако в силу многогранности данного вопроса, некоторые аспекты мало изучены. Это касается секторальной стороны мировой торговли, которая обуславливает цель проводимого исследования.

Цель исследования состоит в анализе современной мировой торговли с точки зрения секторального подхода.

Результаты исследования. Основной тенденцией современного этапа развития мировой торговли товарами является увеличение в ней доли продукции обрабатывающей промышленности (3/4 мирового экспорта) и сокращение доли сырьевых ресурсов. Динамика мировой торговли товарами имеет такие характерные особенности: почти 40% стоимости мирового экспорта приходится на технически сложную, дифференцированную продукцию (машины и транспортное оборудование). Увеличение экспорта продукции машиностроения сопровождается одновременным ростом торговли компонентами, узлами, деталями, полуфабрикатами.

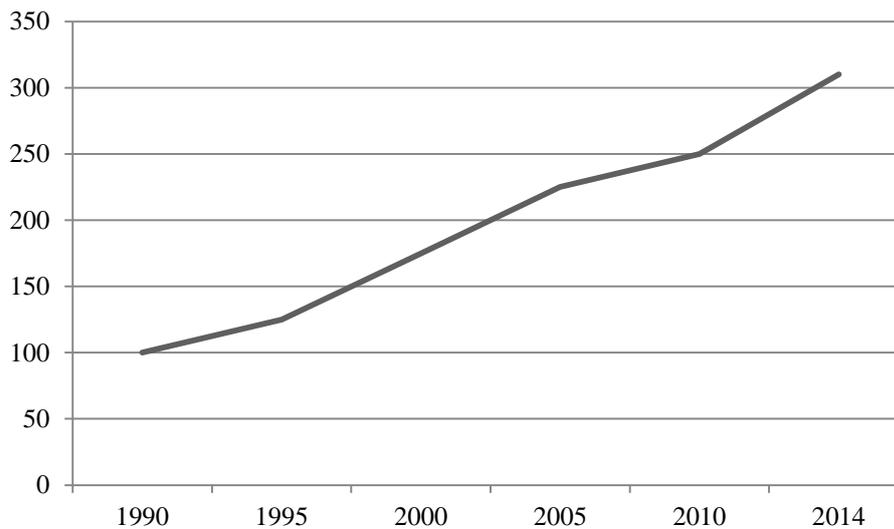


Рис. 1. Темп роста мирового объема экспорта, %*

*Составлено автором на основе: [8].

Данный рисунок отражает рост объемов мирового экспорта. 1990 год взят за базис; до 1995 года наблюдается плавный рост, что касается периода 1995-2005 гг., в данном случае темп роста объемов мирового экспорта характеризуется стремительным увеличением. До 2014 года наблюдается постоянный рост данного показателя.

Что касается региональной структуры мирового экспорта, импорта и ВВП, эти данные отражены в следующей таблице.

Таблица 1.

Темп прироста мирового ВВП, экспорта, импорта по регионам, %*

	ВВП			Экспорт			Импорт		
	2011	2012	2013	2011	2012	2013	2011	2012	2013
Мировая экономика	2,8	2,3	2,2	5,5	2,4	2,5	5,3	2,1	1,9
Северная Америка	2	2,8	1,8	6,6	4,4	2,8	4,4	3,1	1,2
США	1,8	2,8	1,9	7,3	3,8	2,6	3,8	2,8	0,8
Южная и Центральная Америка	4,5	2,7	3	6,8	0,7	1,4	13	2,3	3,1
Европа	1,9	-0,1	0,3	5,6	0,8	1,5	3,2	-1,8	-0,5
ЕС-28	1,7	-0,3	0,1	5,8	0,4	1,7	2,8	-1,9	-0,9
СНГ	4,9	3,5	2	1,6	0,9	0,8	17,3	6,8	-1,3
Африка	1,1	5,7	3,8	-8,2	6,5	-2,4	5,1	12,9	4,1
Средняя Азия	5,7	3,4	3	7,8	5,2	1,9	4,5	10,5	6,2
Азия	4,1	4	4,2	6,4	2,8	4,7	6,6	3,7	4,5
Китай	7,7	7,7	7,5	8,8	6,2	7,7	8,8	3,6	9,9
Япония	1,4	1,6	1,5	-0,6	-1	-1,9	4,3	3,8	0,5
Индия	3,2	4,4	5,4	15	0,2	7,4	9,7	6,8	-3
Новые индустриальные страны	4,1	1,8	2,7	7,7	1,4	3,5	2,7	1,4	3,4
Развитые страны	1,5	1,3	1,1	5,2	1,1	1,5	3,4	0	-0,3
Развивающиеся страны	5,7	4,5	4,4	5,8	3,8	3,6	8	5,1	4,7

*Составлено автором на основе: [8, С. 23].

В соответствии с отчетом о мировой торговле за 2014 год [8] практически по всем регионам мира показатели ВВП, экспорта и импорта демонстрируют снижение с 2011 по 2013 год (табл. 1).

Далее представлена географическая структура мировой торговли по секторам экономики (табл. 2).

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

Таблица 2.

Мировая торговля в 2014 г.: секторальный подход, млрд. дол. США*

Агропромышленный комплекс				Добывающая промышленность				Обрабатывающая промышленность			
Экспорт		Импорт		Экспорт		Импорт		Экспорт		Импорт	
ЕС-28	175	ЕС-28	178	ЕС-28	213	ЕС-28	458	ЕС-28	1771	ЕС-28	1243
США	176	Китай	165	РФ	374	Китай	544	Китай	2077	США	1651
Бразилия	91	США	146	Саудовская Аравия	314	США	440	США	1124	Китай	1135
Китай	70	Япония	86	США	195	Япония	335	Япония	626	Гонконг	471
Канада	66	РФ	45	Австралия	162	Корея	218	Корея	481	Япония	400
Индия	47	Канада	39	Канада	152	Индия	211	Гонконг	440	Канада	341
Индонезия	43	Корея	33	ОАЭ	133	Сингапур	123	Сингапур	288	Мексика	302
Аргентина	42	Мексика	29	Катар	124	Тайбэй	86			Корея	263
Таиланд	40	Гонконг	28	Норвегия	110	Турция	63			РФ	258
Австрия	38	Саудовская Аравия	25	Кувейт	109	Канада	63				
Малайзия	30			Нигерия	99						

*Составлено автором на основе: [9].

Данная таблица отражает анализ мировой торговли в 2014 году по секторам экономики: агропромышленный комплекс, добывающая и обрабатывающая отрасли промышленности. Как видно из таблицы 2, страны Европейского Союза являются лидерами в мировой торговле по указанным секторам экономики. Об этом свидетельствуют показатели, как экспорта, так и импорта. Что касается таких стран, как США, Китай, Япония, Канада, Корея, они также как и страны ЕС-28, являются яркими представителями мирового рынка. Хотя в зависимости от сектора экономики, которые анализируются, меняются лишь позиции данных стран в структуре торговли. Что касается таких стран, как Бразилия, Россия, Саудовская Аравия, они являются яркими представителями определенных секторов экономики. Например, Россия и Саудовская Аравия являются крупнейшими экспортёрами сырьевых ресурсов после ЕС-28; Бразилия – крупнейший экспортёр продукции агропромышленного комплекса после ЕС-28 и США.

Международная торговля сельскохозяйственной продукцией принадлежит к наименее прогнозируемым видам международной торговли и характеризуется низкими темпами роста товарооборота, а также резкими колебаниями объемов экспорта-импорта. В товарной структуре мирового товарооборота сельскохозяйственной продукции преобладают зерновые и продукты их переработки, молоко и молочные продукты, сахар, мясо и мясопродукты, напитки. Уровень обеспеченности продовольствием отражается на позиционировании страны в мировой торговле. Если в первой половине XX ст. в качестве ведущих экспортёров выступали страны среднего и низкого уровня экономического развития, то во второй - преимущественно высокоразвитые регионы. На мировом рынке зерна сложилась стойкая специализация: производство зерна концентрируется в целом в развитых странах, а большинство стран, которые развиваются, не в состоянии решить свои зерновые проблемы, и вынуждены импортировать зерно. Сейчас на мировом рынке зерна произошли изменения: сократились посевы в США и Канаде; уменьшились запасы в крупнейших странах-экспортёрах; на рынок вышли новые страны-экспортёры, такие как Венгрия, Россия, Украина, Казахстан, Турция.

Намного увереннее чувствуют себя страны, которые опираются на мощный интеллектуальный потенциал. Высокий уровень интеллектуальной деятельности в стране предопределяет ее политическую, экономическую и территориальную независимость. Интеллектуальный потенциал существенно влияет на уровень производства, быта и благополучия народа. В частности достижения, отраженные в объектах интеллектуальной собственности, в большой степени могут влиять на конкурентоспособность товаров и услуг, а потому они становятся одним из основных факторов экономического роста.

Южно-азиатские государства давно держат курс на использование достижений науки и техники. Сингапур, Южная Корея, Тайвань, Малайзия и другие страны этого региона считают основным источником богатства труд, особенно, если она сочетается с использованием достижений науки и новых технологий в промышленности и сельском хозяйстве.

Общая стоимость лицензий на использование объектов промышленной собственности и технологий достигла свыше 50 млрд. дол. в год. По оценкам экспертов объем продаж на международном рынке наукоемкой продукции, которая изготовлена на основе использования интеллектуальной собственности, достигает до 2,3 трлн. дол. в год. Названия брендов стали самыми ценными активами для многих компаний, часто их стоимость превышает стоимость основного капитала (материальных активов).

Если рассматривать все виды собственности как объекты торговли на рынках наиболее развитых стран, то наблюдается четкая тенденция: темпы роста торговли товарами, которые содержат интеллектуальную составляющую, превышают темпы роста торговли остальными товарами. Мировая торговля лицензиями на использование промышленной собственности дает рост до 12% в год, в то же время рост мирового промышленного производства не превышает 2,5-3% в год.

При ретроспективном анализе мировой торговли данные тенденции сохраняются, меняются лишь позиции стран в зависимости от анализируемого года, сектора экономики и показателя. Таким образом, определены следующие страны – крупнейшие экспортёры и импортёры на мировом рынке: ЕС-28, США, Китай, Япония, Канада, Корея, Сингапур, Россия.

Более 50 % мировой торговли, объем которой составляет более 20 трлн. долл., приходится на торговлю промежуточными товарами, которые используются на различных стадиях производственного процесса для конечного потребления. Фрагментация производственных процессов и размещение в различных странах их производств привели к появлению безграничных производственных систем. Это могут быть последовательные или сложные сети, их сфера охвата может быть глобальной или региональной, и в литературе их принято называть глобальными производственными системами (ГПС).

ГПС создают существенный элемент повторного счета, так как промежуточные продукты учитываются несколько раз, хотя должны считаться лишь один раз как по добавленной стоимости. Сегодня около 30% всего экспорта составляет добавленная стоимость, которая в первую очередь импортируется странами только для ее включения в товары либо услуги, которые потом опять экспортируются. Около 5 трлн. долл. трлн. из мирового валового экспорта считаются дважды.

Модели торговли в ГПС определяют распределение фактических выгод от торговли между разными странами. ГПС распространены в тех отраслях, в которых можно идентифицировать различные производства (электронная, автомобильная, швейная отрасли).

В последнее десятилетие многие развивающиеся страны стали активнее участвовать в ГПС. Доля развивающихся стран в мировой торговле в рамках ГПС увеличилась с 20% в 1990 году до 30% в 2000 году и более чем 40% на данный момент [10, С. 23]. Хотя многие более бедные развивающиеся страны все же борются за место в ГПС, кроме экспорта сырьевых ресурсов.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Региональные связи между производственными системами обычно имеют значение, особенно в Северной Америке, Европе и Восточной и Юго-Восточной Азии. В странах с переходной экономикой, в Латинской Америке и Африке региональные производственные системы развиты меньше.

ГПС, как правило, координируются ТНК, а торговля полуфабрикатами и готовой продукцией осуществляется в рамках их филиалов. ГПС, которыми руководят ТНК, составляют около 80% мировой торговли. Модели торговли в ГПС формируются соответственно с инвестиционными интересами ТНК. Страны со значительным наличием ПИИ активнее участвуют в ГПС и создают большую добавленную стоимость экспорта.

ТНК координируют ГПС благодаря сложным сетям взаимодействия между поставщиками и разных режимов управления: от прямой собственности на филиалы до договорных отношений. Эти режимы управления очень влияют на распределение экономических выгод, полученных в результате торговли в ГПС, а также на связанные с ними долгосрочные последствия для развития.

ГПС создают добавленную стоимость во многих местах, не концентрируясь лишь там, где могут выполняться самые сложные задачи. Таким образом, они могут ускорить процесс повышения развивающимися странами их объема ВВП и дохода и привести к большему сближению стран. В глобальном масштабе это является главным вкладом ГПС в развитие.

На национальном уровне добавленная стоимость, созданная ГПС, может быть весьма значительной в сравнении с масштабом местных экономик. В развивающихся странах доля производства в ГПС составляет почти 30% ВВП. Существует также положительная связь между участием в ГПС и динамикой роста ВВП на душу населения. В странах, в которых растет участие в ГПС, динамика душевого ВВП приблизительно на 2% больше усредненных показателей.

Более того, участие в ГПС приводит к созданию рабочих мест в развивающихся странах и к росту занятости, даже в том случае, если участие в ГПС зависит от возможности использования импорта при производстве на экспорт.

Однако опыт разных стран отличается большим разнообразием. Вклад ГПС в добавленную стоимость может быть небольшим в случае высокой доли импорта в экспорте и ограниченности участия стран лишь в производствах товаров с низкой стоимостью.

В более длительной перспективе ГПС могут стать для развивающихся стран средством наращивания производственного потенциала, в том числе за счет трансфера технологий и обучения работников, и таким образом открывать возможности переоснащения промышленности.

Хотя в рамках ГПС потенциальные выгоды не появляются автоматически. Участие в ГПС может привести к зависимости от технологической базы и доступа к производствам с ограниченной добавленной стоимостью

На уровне компаний возможности местных производителей зависят от характера ГПС, в которых они функционируют, системы управления, их способности освоения средств, а также институциональных условий в экономике. На национальном уровне достижение развития в рамках ГПС предусматривает не только активизацию участия в ГПС, но и создание большей национальной добавленной стоимости. Кроме того, это предполагает расширение участия в ГПС с использованием современных технологий, с переходом от экспорта ресурсов к экспорту готовой продукции и услуг.

Когда страны решают поощрять участие в ГПС, управляющим органам необходимо определить место в международном разделении труда, а затем оценить пути развития с помощью включения в ГПС для своего позиционирования.

Для доступа к ГПС, необходим подход, который предполагает:

определение места ГПС в стратегиях развития и политике промышленного развития;

создание условий для роста ГПС в результате формирования и поддержки благоприятной среды для инвестиций и торговли;

наращивание производственного потенциала местных фирм.

Для уменьшения рисков необходима надежная экологическая, социальная и управленческая основа. А для увязки торговой и инвестиционной политики нужно установить синергические связи между этими политиками и соответствующими организациями (табл. 3).

Таблица 3.

Разработка основы политики для ГПС и развития*

Ключевые элементы	Основные меры политики
Включение ГПС в стратегию развития	Включение в ГПС в политику промышленного развития
	Определение задач политики в соответствии с направлениями развития ГПС
Создание условий для участия в ГПС	Создание и поддержка благоприятных условий для торговли и инвестиций
	Создание необходимой инфраструктуры для участия в ГПС
Наращивание отечественного производственного потенциала	Поддержка развития компаний и укрепление позиций местных фирм
	Повышение квалификации рабочей силы
Создание надежной экологической, социальной и управленческой базы	Сведение к минимуму рисков, связанных с участием в ГПС, путем регулирования и применения государственных и частных норм
	Оказание поддержки местным фирмам в соблюдении международных норм
Обеспечение синергизма между торговой политикой и инвестиционной и их институциональным обеспечением	Обеспечение согласованности политики в области торговли и инвестиций
	Обеспечение синергизма усилий по поощрению и упрощению торговли и инвестиций
	Выработка региональных договоренностей о промышленном развитии

*Источник: [10, С. 29].

Политика, уделяющая основное внимание конечным товарам и услугам, является менее эффективной в международной экономике. Стратегии развития, связанные с ГПС, требуют более целенаправленной политики, уделяющей внимание проблемным производствам в ГПС. Они ставят на первый план потребность в политике по ликвидации риска, так как отраслевая фрагментация повышает риск того, что страна войдет в производство только на уровне низкой стоимости.

ГПС требуют подхода к торговой политике в рамках стратегий промышленного развития, так как политика протекционизма может привести к отрицательным последствиям, если импорт имеет важное значение для конкурентоспособности экспорта. Торговая политика должна рассматриваться с учетом возросшего значения региональных производственных сетей, так как индустриализация на базе ГПС основывается на более крепкие связи с базой снабжения.

Необходимость модернизации при переходе к производствам с большей добавленной стоимостью в большей степени мотивирует укрепление партнерских отношений с лидирующими фирмами. Кроме того, ГПС нуждается в наличии системы регулирования для обеспечения, чтобы совместные усилия по модернизации стимулировали достижение устойчивого развития. ГПС также требуют более внимательного взгляда на промышленное развитие. Стратегия развития и политика промышленного развития должны уделять внимание

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

факторам, которые могут быть приобретены или улучшены в кратчайшие сроки и направлены на выборочное инвестирование в создание факторов для долгосрочной инвестиционной привлекательности, а также на создание конкурентных преимуществ.

Для государственных органов для включения ГПС в стратегию развития необходимо понимать, какую позицию занимают их страны и их промышленные структуры в рамках ГПС. Это может помочь оценить пути развития в ГПС с использованием как участия в ГПС, так и возможности улучшения.

Для обеспечения участия местных фирм в ГПС необходимо создание благоприятной среды для инвестиций, а также создание инфраструктуры для участия в ГПС. Благоприятная среда для инвестиций предполагает условия для деловой активности, включая торговую инвестиционную политику.

Упрощение процедур торговли и инвестиционной деятельности имеет важное значение для ГПС, в которых товары неоднократно пересекают границы и где существует важность наращивания производственного потенциала для экспорта.

Для привлечения производств ГПС очень важно предоставление надежной физической инфраструктуры. Установление коммуникационных и транспортных связей может также стимулировать стабильность операций в рамках ГПС. Поскольку производственные системы, как правило, имеют региональный характер, международное партнерство в целях развития инфраструктуры может быть очень полезным.

Некоторые направления политики играют важную роль для политики развития предприятий в поддержку участия в ГПС. Во-первых, интеграция предприятий в кластеры может повысить эффективность работы. Во-вторых, развитие связей между национальными и иностранными фирмами может создать для малых и средних предприятий необходимые условия для решения задачи формирования знаний и интернационализации, которые нужны для участия в ГПС. В-третьих, для наращивания национального потенциала нужна научная поддержка и действующая система защиты прав интеллектуальной собственности. В-четвертых, ряд услуг по стимулированию предпринимательской деятельности может способствовать увеличению потенциала малого и среднего бизнеса, с тем, чтобы они могли соблюдать технические нормы и улучшить понимание торговых правил. В-пятых, имеется реальная необходимость политики развития предпринимательства, включая подготовку по вопросам предпринимательства и поддержку венчурного финансирования. В-шестых, доступ бизнеса к финансам способствует развитию производственных систем, где они приносят выгоду местным производствам.

Повышения квалификации работников играет также важную роль для вхождения в ГПС и освоения более высоких пределов, а также для помощи бизнесу в выполнении требований клиентов.

На институциональном уровне торговые и инвестиционные связи требуют тесного сотрудничества между национальными учреждениями по стимулированию торговли и инвестиций, а также большей концентрации на конкретных сегментах ГПС с учетом местных преимуществ принимающих стран. Ряд критериев, основанных на участии страны в ГПС, могут помочь выявить подходящую институциональную модель для поощрения торговли.

Региональные торговые соглашения имеют важное значение с точки зрения производственных систем, так как региональные усилия формируют региональные производственные системы и предусматривают распределение добавленной стоимости.

В реальности актуальность региональных производственных систем отражает последствия превращения региональных торговых соглашений в региональные договоренности о промышленном развитии. Такие договоренности могут быть направлены на либерализацию и упрощение процедур торговли, и создание механизмов и институциональной среды для стимулирования инвестиций. Они могли бы расширить свое влияние на другие сферы политики, имеющие значение для обеспечения развития ГПС, такие как согласование норм регулирования и укрепление норм по экологическим, социальным регулирующим вопросам. Они могли бы также быть направлены на создание со странами – соседями территориально-промышленных комплексов посредством совместного инвестирования в инфраструктуру и совместного наращивания производственного потенциала. Создание подобных договоренностей предполагает поддержку партнерских связей между правительствами в регионе для согласования торговых норм и совместного стимулирования торговли, между правительствами и международными организациями с целью оказания помощи и прироста потенциала между государственным и частным секторами с целью инвестирования в инфраструктуру и потенциал региональных производственных систем.

Выводы и предложения. В результате проведенного исследования сделаны следующие выводы. На развитие мировой торговли влияют факторы экономического, научно-технического, политического характера, которые изменяют ее географическую и товарную структуры. Основной тенденцией развития мировой торговли товарами является увеличение в ней доли продукции обрабатывающих отраслей промышленности и сокращение доли сырьевых.

Анализ мировой торговли по секторам экономики дал следующие результаты: страны Европейского Союза являются лидерами в мировой торговле; США, Китай, Япония, Канада занимают также лидирующие позиции на мировом рынке. Бразилия, Россия, Саудовская Аравия – это яркие представители отдельных секторов торговли (Россия и Саудовская Аравия - крупнейшие экспортеры сырьевых ресурсов после ЕС-28; Бразилия – крупнейший экспортер продукции агропромышленного комплекса после ЕС-28 и США).

В товарной структуре мирового агропромышленного комплекса преобладают зерновые и продукты их переработки, молоко и молочные продукты, сахар, мясо и мясопродукты, напитки. В первой половине XX ст. ведущими экспортерами были страны среднего и низкого уровня экономического развития, во второй – в основном высокоразвитые регионы.

Определено, что высокий уровень интеллектуальной деятельности в стране обуславливает ее политическую, экономическую и территориальную независимость. Общая стоимость лицензий на использование объектов промышленной собственности и технологий достигла свыше 50 млрд. дол. в год. Определена четкая тенденция: темпы роста торговли товарами, которые содержат интеллектуальную составляющую, превышают темпы роста торговли остальными товарами.

Фрагментация производственных процессов и размещение в различных странах их производств привели к появлению безграничных производственных систем (глобальных производственных систем – ГПС). Модели торговли в ГПС определяют распределение фактических выгод от торговли между разными странами. ГПС распространены в тех отраслях, в которых можно идентифицировать различные производства (электронная, автомобильная, швейная отрасли).

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Flam H. The young Ohlin on the theory of “interregional and international trade” / Harry Flam, M. June Flanders // Seminar Paper № 684: [Electronic resource] / <http://www.diva-portal.org/smash/get/diva2:328550/FULLTEXT01.pdf>.
2. Krugman P.R. International economics: theory & policy / Paul R. Krugman, Maurice Obstfeld, Marc J. Melitz. – 9th ed. – 2012. – 736 p.
3. Adams, S. (2008), “Globalization and Income Inequality: Implications for Intellectual Property Rights”, *Journal of Policy Modeling* 30(5): 725-735.
4. Aghion, P., Bloom, N., Blundell, R., Griffith, R. and Howitt, P. (2005), “Competition and Innovation: An Inverted-U Relationship”, *Quarterly Journal of Economics* 120(2): 701-728.
5. Макогон Ю. Перспективы выхода экономики Украины из кризиса: внешнеэкономический аспект [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://jurmisto.org.ua/?p=1868>
6. Кухарская Н. Государственная политика регулирования развития экспортоориентированных и импортозамещающих производств [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://jurmisto.org.ua/?p=2711>
7. Финансово-економічний розвиток України в умовах глобалізації [Текст] : кол. наук. монографія / [Белінська Яніна Василівна та ін.] ; за ред. Я. В. Білінської ; Нац. акад. управління. К.: Нац. акад. управління, 2008. 212 с
8. World trade report 2014 [Electronic resource] / https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/world_trade_report14_e.pdf.

9. Total merchandise trade [Electronic resource] / https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/world_commodity_profiles13_e.pdf.

10. Доклад о мировых инвестициях 2013 [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2013overview_ru.pdf.

КОНЦЕПТУАЛЬНІ ЗАСАДИ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ СТАЛОГО РОЗВИТКУ РЕГІОНУ

Ковалюк С.О., здобувач кафедри менеджменту Черкаського державного технологічного університету (Україна)

Ковалюк С.О. Концептуальні засади забезпечення сталого розвитку регіону

У статті розглядаються позиції формування сталого розвитку регіону науковців ХХ століття. Прیدілено особливу увагу ідеям Ф. Кене та Т. Мальтуса як мислителів зародження ідей сталого розвитку. Проведений аналіз теоретичних напрацювань дослідників другої половини ХХ століття та підсумків Конференції ООН з охорони навколишнього середовища. Розглянуто початкові спроби визначення поняття сталого розвитку в подальшому його офіційного введення. Встановлено недоліки цього поняття та науковий пошук вирішення цієї проблематики. Визначено особливості розвитку концепції сталого розвитку за безпосередньої підтримки Всесвітнього саміту зі сталого розвитку та сучасні напрямки її трактування. Охарактеризований економічний аспект концепції сталого розвитку регіону в результаті чого визначені теорії економічного зростання та теорія економічного розвитку, а також релевантні позиції економічної стійкості. За даними теоріями стійкість і ефективність можна розглядати як окремі, можливо, взаємодоповнюючі критерії.

Ключові слова: регіональна економіка, сталий розвиток, економічне зростання, концепція сталого розвитку, стійкість.

Ковалюк С.О. Концептуальные основы обеспечения устойчивого развития региона

В статье рассматриваются позиции формирования устойчивого развития региона ученых ХХ века. Уделено особое внимание идеям Ф. Кенэ и Т. Мальтуса как мыслителей зарождения идей устойчивого развития. Проведенный анализ теоретических наработок исследователей второй половины ХХ века и итогов Конференции ООН по охране окружающей среды. Рассмотрены первоначальные попытки определения понятия устойчивого развития в дальнейшем его официального введения. Установлены недостатки этого понятия и научный поиск решения этой проблематики. Определены особенности развития концепции устойчивого развития при непосредственной поддержке Всемирного саммита по устойчивому развитию и современные направления ее трактовки. Охарактеризован экономический аспект концепции устойчивого развития региона в результате чего определены теории экономического роста и теория экономического развития, а также релевантные позиции экономической устойчивости. По данным теориями устойчивость и эффективность можно рассматривать как отдельные, возможно, взаимодополняющие критерии.

Ключевые слова: региональная экономика, устойчивое развитие, экономический рост, концепция устойчивого развития, устойчивость.

Kovalyuk S. The conceptual basis for the sustainable development of the region

The article discusses the position of sustainable development of the region's scientists of the XX century. Paid special attention to the ideas of F. Quesnay and T. Malthus as the thinkers of the origin of ideas of sustainable development. The analysis of the theoretical developments of researchers of the second half of the twentieth century and the outcome of the UN Conference on the environment. Reviewed initial attempts at defining the concept of sustainable development in the future of its official introduction. Installed the shortcomings of this concept and the scientific search for the solution of this problem. The features of the development of the concept of sustainable development with the direct support of the world summit on sustainable development and modern trends of interpretation. Characterized the economic dimension of the concept of sustainable development of the region resulting in some economic growth theory and the theory of economic development, as well as the relevant items of economic sustainability. According to theories of stability and efficiency can be seen as a separate, possibly complementary criteria.

Keywords: regional economy, sustainable development, economic growth, the concept of sustainable development, stability.

Постановка проблеми. Інтегральною метою стратегії будь-якої держави чи регіону є забезпечення сталого розвитку (СР) територій. Вихідним пунктом сучасної соціально-екологічної кризи, очевидно, стала криза XVII-XVIII ст., яка хоч і носила локальний характер, але охопила найбільш розвинені країни Європи. Соціально-економічна думка розглянутого періоду жваво реагувала на гострі суперечності у відносинах суспільства і природи. В тій чи іншій мірі практично всі види суспільної діяльності переосмислювались з позицій необхідності пошуку нових форм взаємодії між ними. Деградуєчий сільський уклад життя, що домінував у європейському суспільстві протягом багатьох століть і, незважаючи на ідеологічний та економічний тиск церкви і феодалів, зберігав свою самобутність, ніс із собою цілий пласт народної культури взаємовідносин людини і природи. Необхідність формування та інституціоналізації нових традицій, а також соціально-економічні та екологічні потрясіння сприяли зародженню ідей про місце людини в системі природи, про баланс економічних та екологічних факторів розвитку.

Тому виникає необхідність в проведенні комплексного аналізу основних позицій наукової парадигми початку формування сталого розвитку (СР) в регіоні, що й визначило актуальність цього дослідження.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. В сучасній економічній літературі представлений досить широкий спектр наукових публікацій, що охоплюють різні аспекти сталого розвитку регіональних економічних систем. Це обумовлено високою науково-практичною актуальністю проблеми. Позиції формування нових традицій в соціально-економічній та екологічній сферах заклали такі науковці як Ф. Кене, Т. Мальтус, В. Парето, Р. Констанца, О. Ланг, Г. Нотелінг, П. Самуельсон, Р. Солоу, Т. Тітенберг, Дж. Хікс, Дж. Хартвік та інші.

Проблемам забезпечення сталості розвитку регіональних систем присвячені праці А. М. Андрюшенка, В. А. Барановського, ОБ. В. Буркинського, В. І. Вернадського, З. В. Герасимчук, О. Г. Гранберга, Б. М. Данилишина, М. І. Долішнього, С. І. Дорогунцова, М. З. Згуровського, Т. М. Качали, О. В. Коломицевої, С. В. Коляденко, ОМ. А. Хвесика, Л. Г. Чернюк та ін.

Виділення невирішеної проблеми. Багатогранність проблематики регіональної економіки зумовила наявність різних теоретико-методологічних поглядів і позицій щодо формування сталого розвитку в регіоні. Поряд з цим, недостатньо досліджені питання компаративного аналізу основних наукових течій забезпечення сталого розвитку.

Мета наукової статті. Головною метою цієї роботи є визначення теоретичних основ формування сучасної концепції сталого розвитку регіону.

Результати дослідження. Ідеї Ф. Кене, Т. Мальтуса та інших мислителів більш пізнього періоду лягли в основу різних аспектів сучасних концепцій СР. Слід зазначити, що в їхніх дослідженнях не приділялося достатньої уваги проблемі виснаження природних ресурсів, проте рівень економічного розвитку не дозволяв тоді навіть припустити, яких розмірів в майбутньому досягне, наприклад, забруднення повітря.

Друга половина ХХ століття ознаменувалася новою соціально-екологічною кризою, яка може бути визначена як криза взаємодії природи і суспільства, викликана соціально-економічними причинами, непередуманими діями людини, що призвели до виснаження і руйнування природного середовища проживання, підриву механізмів саморегулювання екологічних систем і відповідної, часто згубної реакції природних систем на діяльність людини.

Відповідно кризі стали ідеї сталого співіснування з природою, що набули розвитку в середині 60-х років ХХ ст. З метою позначення максимальних уловів риби, які можуть проводитися у водоймах протягом десятиліть, в Канаді в кінці 1960-х років був