

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

5. Global Trends in Venture Capital: How Confident Are Investors? / Deloitte. 2012. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.deloitte.com/view/en_US/us/Industries/technology/85d3d015d8b78310VgnVCM3000001c56f00aRCRD.htm
6. World Investment Report 2012. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.unctad-docs.org/files/UNCTAD-WIR2012-Full-en.pdf>

**ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МАШИНОСТРОЕНИЯ УКРАИНЫ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ЭКСПОРТНОГО
ПОТЕНЦИАЛА ОТРАСЛИ**

Морозова И.К., аспирант кафедры «Прикладной экономики и бизнес-администрирования» ДонНУ

Морозова И.К. Оцінка конкурентоспроможності машинобудування України з точки зору експортного потенціалу галузі.

У статті проведено аналіз використання експортного потенціалу машинобудування України. Дано обґрунтування оцінки рівня конкурентоспроможності галузі виходячи з експортного потенціалу. Названо причини, які призводять до високої залежності українського експорту машинобудівної продукції від зовнішньої кон'юнктури ринку та низької конкурентоспроможності українських товарів. Проаналізована зовнішня торгівля України в останні роки. Вказані країни - основні торговельні партнери України. Вказані підгалузі машинобудування, які динамічно розвиваються і які гальмують розвиток галузі. Виявлено основні проблеми машинобудівної галузі, а також дані деякі рекомендації щодо їх вирішення. Перерахований ряд пріоритетних заходів розвитку галузі, а також країни, співпраця з якими дасть найбільший ефект для українського машинобудування.

Ключові слова: машинобудування, оцінка, промисловість, експорт, експортний потенціал.

Морозова И.К. Оценка конкурентоспособности машиностроения Украины с точки зрения экспортного потенциала отрасли.

В статье проведен анализ использования экспортного потенциала машиностроения Украины. Дано обоснование оценки уровня конкурентоспособности отрасли исходя из экспортного потенциала. Названы причины, которые приводят к высокой зависимости украинского экспорта машиностроительной продукции от внешней конъюнктуры рынка и низкой конкурентоспособности украинских товаров. Проанализирована внешняя торговля Украины в последние годы. Указаны страны – основные торговые партнеры Украины. Указаны подотрасли машиностроения, которые динамично развиваются и которые тормозят развитие отрасли. Вывявлены основные проблемы машиностроительной отрасли, а также даны некоторые рекомендации по их решению. Перечислен ряд приоритетных мер развития отрасли, а также страны, сотрудничество с которыми даст наибольший эффект для украинского машиностроения.

Ключевые слова: машиностроение, оценка, промышленность, экспорт, экспортный потенциал.

Morozova I.K. Assessment of competitiveness of mechanical engineering of Ukraine in terms of export potential of the industry.

This article analyzes the use of export potential of Ukraine engineering. Provide a rationale for assessing the level of competitiveness of the sector on the basis of export potential. Named the reasons that lead to the high dependence of Ukrainian exports of engineering products from external market conditions and the lack of competitiveness of Ukrainian goods. Analyzed foreign trade of Ukraine in recent years. Shows the countries - major trade partners of Ukraine. Specified sub-sectors of mechanical engineering, who are developing dynamically and which hinder the development of the industry. The main problems of the engineering industry, and provides some recommendations to address them. Lists a number of priority actions of the industry, as well as countries with which cooperation will give the best effect for the Ukrainian machine-building.

Keywords: engineering, evaluation, processing, export, export potential.

Постановка проблеми. Развитие экономики каждого государства все более определяется международной конкурентоспособностью на всех уровнях (микро-, мезо-, макроуровне), а также ее экспортным потенциалом в условиях усиления процессов глобализации. Однако, в национальной экономике Украины наблюдаются негативные тенденции поскольку имеется негативная динамика внешнеторгового баланса государства. Поэтому эффективное функционирование экономики требует принципиально новых подходов к формированию политики экономического развития. Такая политика должна обеспечивать стабильный рост, восстановление промышленности и одной из главных ее составляющих, а именно машиностроения [9].

Современные условия развития мировых интеграционных процессов влияют на предприятия машиностроительного комплекса Украины: им приходится функционировать в довольно сложной экономической ситуации. Обострение конкуренции со стороны иностранных товаропроизводителей, а также отсутствие развитых рынков сбыта влияют и функционирование предприятий машиностроения. В мировой экономике машиностроительная отрасль является одной из самых глобализованных. Характерными чертами для нее является жесткая конкуренция, сотрудничество, значительные объемы продукции. Даже развитые страны не могут обеспечить свои потребности по всему ассортименту машиностроительной продукции только за счет собственного производства. Поэтому возможность интеграции Украины в мировое экономическое пространство должно рассматриваться с учетом конкурентоспособности отечественной продукции, развития сотрудничества, в частности, в отрасли должно быть обеспечение поставок комплектующих, технического обслуживания поставляемой продукции [10].

Кроме того, оценка конкурентоспособности продукции является неотъемлемым элементом стратегического управления предприятием. Необходимость проведения такой оценки обусловлена рядом обстоятельств, а именно: разработка мер по повышению конкурентоспособности, выбор предприятий-партнеров для организации общего выпуска продукции (в том числе с иностранными предприятиями), привлечение средств инвесторов, отечественных и иностранных, для развития производства и обновления фондов машиностроительных предприятий, составление программ выхода предприятия на новые рынки сбыта, повышения качества машиностроительной продукции до мирового уровня и прочие [2]. Оценивать уровень конкурентоспособности машиностроительных предприятий можно исходя из различных критериев, в частности, с точки зрения экспортного потенциала отрасли. Осуществление любой оценки конкурентоспособности – это преследование цели определения состояния предприятия на отраслевом рынке [1,4].

Анализ последних исследований и публикаций. Множество работ отечественных и иностранных авторов посвящено проблеме оценки конкурентоспособности предприятий. Например, эту тему исследовали Азоев Г. Л., Должанский И. З., Портер М., Светульников С. Г., Фасхиев Х. А., Фатхутдинов Р. А., Юданов А.Ю. Также значительный вклад в исследования экспортного потенциала промышленных предприятий сделали такие отечественные и зарубежные ученые как Афанасьев К. М., Горячев А. А., Шагалов Г. А., Алексеева М. М., Гитлоу Х., Гротте Г., Долгов С. И., Кобылянский Л. С., Покровская В. В., Фаминский И. Н. и другие.

Выделение нерешенной проблемы. Несмотря на достаточно большое количество научных трудов по этой тематике, слабо разработан аспект, касающийся исследований именно экспортного потенциала машиностроительного комплекса Украины. Некоторые проблемы, существующие в этой сфере, требуют более детального дальнейшего анализа, уточнения, что обуславливает актуальность данной темы исследования.

Целью данной статьи является оценка конкурентоспособности машиностроения исходя из процессов использования экспортного потенциала этой отрасли Украины в контексте мировых интеграционных процессов и обоснование рекомендаций по преодолению проблем развития экспорта машиностроения. Процесс экспортного потенциала машиностроительной отрасли Украины и будет объектом в данном исследовании.

Результаты исследования. Развитие субъектов мировой экономической системы на современном этапе происходит в условиях глобализации рынков товаров и услуг. Участие Украины в международном перемещении факторов производства и продуктов потребления является признаком уровня развития и хозяйствования. Поток экспорта, генерируемые в стране, зависят от экспортного потенциала предприятий [4]. Экспортный потенциал представляет собой очень важную характеристику экономической мощи страны. Это понятие

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

означает способность выявлять, а также постоянно воспроизводить свои конкурентные преимущества на мировой рынке соответственно условиям внешней среды, которая имеет свойство постоянно меняться. Стратегическим заданием Украины является развитие и использование экспортного потенциала ведущих отраслей промышленности. Увеличение доходов от экспорта активизирует торговые и платежные балансы, а также увеличивает валютные резервы страны. Работа на емкие мировые рынки позволяет странам задействовать в производственном процессе имеющиеся мощности, которые не используются. Это важно именно для Украины, поскольку после распада СССР наша страна унаследовала значительные промышленные комплексы. Деятельность, которая направлена на внешние рынки, не только позволяет сохранить основной капитал предприятия, но и благодаря полученным внешнеторговым прибылям модернизировать производственные мощности [4]. Поэтому работа на экспорт и ориентация на внешние доходы дает возможность эффективнее использовать продуктивные силы страны. Вследствие ограниченного платежеспособного спроса на внутреннем рынке поставки товаров и услуг на экспорт становятся практически единственным средством развития украинских предприятий машиностроения. Доходы от экспорта могут быть одним из главных источников накопления валютных резервов для осуществления структурной перестройки национального хозяйства. В этом процессе довольно важное значения для государства играют кредиты Международного валютного фонда. Хотя критика деятельности этой валютной организации в странах с переходной экономикой также имеет определенный смысл [2,9].

Анализируя тенденции развития экспортного потенциала промышленности Украины, можно прийти к выводу, что существует высокая зависимость экспорта от внешней конъюнктуры рынка. Это явление вызвано низкой конкурентоспособностью товаров украинского производства и непрозрачностью развития системы стимулов развития экспортных отраслей. Значительное техническое отставание от развитых стран, отсутствие надлежащего ресурсного обеспечения страны, низкий уровень дохода рабочей силы негативно влияют на уровень конкурентных преимуществ и негативно влияют на развитие отраслей в долгосрочном периоде [4]. Данные, представленные в таблице 1, свидетельствуют об развитии внешней торговли Украины в первом полугодии 2012 г.

Таблица 1.

Внешняя торговля Украины за январь-август 2012 г.

Экспорт товаров, млн. долл.	Импорт товаров, млн. долл.	Внешнее сальдо, млн. долл.	Коэффициент покрытия экспортном импорта
41570,8	42754,9	8325,2	0,61
Изменение всех показателей в сравнении с янв.-авг. 2011 г. %			
39,2	34,6	31,6	0,9

В первом полугодии 2012 г. наблюдалось позитивное сальдо торгового баланса и составляло 458,4 млн. долларов. По сравнению с дефицитом в 342,6 млн. долларов в 2011 г. это значительно лучший показатель. Общий объем украинского экспорта в первом полугодии 2012 г. составлял 31,564 млрд. долларов, а экспорт украинских товаров всего лишь 37,5 млн. долларов. Министерство экономики Украины прогнозирует позитивное сальдо торгового баланса на 2013 г., не менее чем 300 млн. в основном за счет наращивания экспорта в металлургии, машиностроения, агропромышленного комплекса [8].

Внешнеторговые операции в 2012 г. проводились при участии партнеров из 210 стран мира. Отметим, что экспорт Украины в страны СНГ составлял более 36% общего объема экспорта, в страны Азии около 27%, Европы – 26%, в том числе в страны Еврорезоны почти 25%, Америки – 4%, Африки – 6%, Австралии и Океании – 0,1%. Самые крупные экспортные поставки осуществлялись в Российскую Федерацию (25,5% от общего экспорта), Турцию (6%), Италию (почти 5%), Белоруссию (3,5%), Польшу (3,3%), Германию (3%). Также в последнее время наблюдалось увеличение экспорта товаров в страны-партнеры, а именно экспорт в Италию увеличился в 2 раза, в Россию более чем на 70%, Турцию в 0,5 раз (до 50%), Польшу также на 50%, Белоруссию на 45%, Германию на 35%. Данная тенденция проиллюстрирована на рисунке 1.

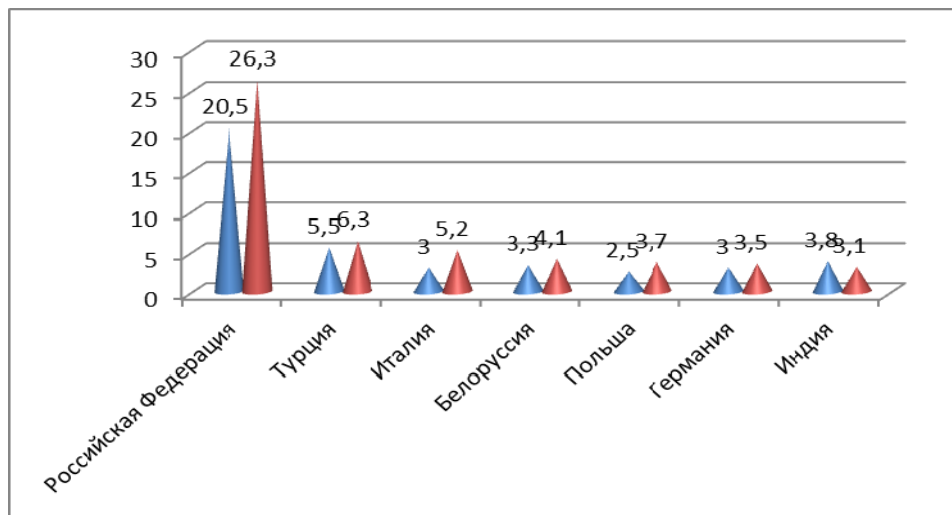


Рис. 1. Страны-партнеры Украины и их доля в экспорте товаров [3].

Мировые тенденции отраслевой структуры промышленности ориентированы на развитие машиностроения и отраслей производства потребительских товаров. А вот в Украине доля машиностроения сократилась за последние 10 лет в три раза, для сравнения в легкой промышленности сокращение составляет от 36% до 19% [3]. Таблица 2 наглядно демонстрирует структуру реализации промышленной продукции в Украине в 2002-2011 гг. Удельный вес продукции машиностроительной промышленности составлял в 2002 г. 10,5% объема реализации всей промышленной продукции, а в 2005 г. 13,4%. Затем наблюдался небольшой спад. Но уже в 2008 г. машиностроение сыграло значительную роль в увеличении перерабатывающей промышленности и продемонстрировало значительное увеличение на фоне незначительного роста объемов реализации продукции перерабатывающей промышленности. В 2010 г. можно констатировать довольно сложное положение в машиностроительной отрасли, поскольку падение объемов реализации достигло 2,7%, а наибольшее снижение объемов реализации терпело производство транспортных средств и оборудования (а именно на 1,3%) [8]. В 2010-2011 гг. доля машиностроения в общем объеме промышленной продукции увеличилась в среднем на 0,5%. Хотя это и небольшое увеличение, но его можно отнести в позитивным изменениям. В целом машиностроительный комплекс Украины не выдержал давления мирового экономического кризиса. Поэтому необходимо усовершенствовать работу предприятий этой отрасли, чтобы ее доля в общем объеме промышленности постепенно достигла уровня экономически развитых стран.

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

Таблица 2.

Структура реализации продукции в Украине, 2002-2011 гг. [3]

Отрасль	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Промышленность	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
<i>Добывающая промышленность</i>	9,7	8,5	7,7	7,3	8,3	8,3	7,9	9,3	8,4	11,6
<i>Перерабатывающая промышленность, из нее:</i>	65,5	67,7	71,9	76,4	75,8	73,5	73,9	72,9	69,2	71,4
Машиностроение:	10,5	10,7	12,2	13,4	12,7	12,5	13,7	13,3	10,6	11,0
производство машин и оборудования	4,8	4,5	4,5	4,3	4,4	4,1	4,2	4,1	4,2	3,8
производство электрического, электронного и оптического оборудования	2,7	2,7	2,9	4,1	2,9	2,8	3,0	2,8	3,0	2,5
производство транспортных средств и оборудования	2,7	3,5	4,8	5,0	5,4	5,6	6,5	6,4	3,4	4,7
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	24,8	23,8	20,4	16,3	15,5	18,3	18,2	17,8	22,4	17,0

Ныне доля машиностроения в объеме реализации всей промышленной продукции (11%), является совсем небольшим показателем для страны, которая позиционирует себя как индустриально развитое государство. В экономически развитых странах доля машиностроения обычно составляет минимум 30% и достигает 50% общего объема промышленной продукции. Примером могут служить Япония, где такой показатель составляет 52%, Германия – более 53%, Китай – 35-36% [7]. Именно такой уровень развития машиностроения обеспечивает техническое перевооружение Украины каждые 7-10 лет. Поэтому проанализируем последние изменения, которые происходят на машиностроительных предприятиях Украины в сфере внешнеэкономической деятельности. В таблице 3 представлена структура экспорта машиностроительной продукции в 200-2012 гг. [8].

Таблица 3.

Структура экспорта продукции машиностроения Украины (2000-2012 гг.), %.

Показатель	2000	2002	2004	2006	2009	2010	2012
Удельный вес экспорта машиностроительной продукции в общем объеме экспорта товаров	14,1	14,65	17,32	14,5	17,3	17,6	18,2
В том числе:							
Механическое оборудование, машины и механизмы, электрооборудование и его части	10,4	9,79	9,28	8,7	12,6	11,0	12,3
Транспортные средства и путевое оборудование	3,28	3,84	6,24	5,4	4,0	6,1	6,9
Приборы и аппараты оптические и медико-хирургические	0,42	1,02	1,8	0,4	0,7	0,5	0,6

Можно сделать вывод о том, что удельный вес экспорта машиностроительной продукции в общем объеме экспорта товаров на протяжении последних 10-12 лет не опускался ниже показателя в 14%. По последним данным наибольшим был показатель в 17,6% в 2010 г. увеличение по сравнению с предыдущими годами произошло благодаря увеличению объемов экспорта транспортных средств и путевого оборудования [8].

Более 65% всей машиностроительной продукции Украины экспортируется в такие страны как Россия, Индию, Китай, страны СНГ, Мексику. В данный момент в отрасли наблюдается тенденция увеличения присутствия на зарубежных рынках отечественных машиностроительных предприятий, таких как ОАО «Мотор-Сич», ДНВО «Зоря-Машпроект», ОАО «Турбоатом», которые производят высокотехнологичную продукцию. Также за последние два-три года украинские машиностроительные предприятия налаживают экономические связи по экспорту продукции за рубеж. Примерами могут служить ОАО «Сумской завод «Насосэнергомаш», который поставил партию насосов на Харанорскую ГРЭС в Российскую Федерацию, также ОАО «СМНВО им. Фрунзе», который изготовил 10 компрессоров для ОАО «Газпром» также в РФ [5]. Предприятием ОАО «Турбоатом» были проведены переговоры с Министерством энергетики Бразилии и фирмой «Eletrobras» в частности по поводу возможности выхода со своим оборудованием на бразильский рынок и возможностью поставок в эту страну [5,9]. По итогу проведенных переговоров ОАО «Турбоатом» подготовил технико-коммерческие предложения для ГЭС «Belo Monte», ГЭС «Sao Luiz do Tapajós». Также другим примером может послужить ОАО «Лугансктепловоз», который производил продукцию для заказчика в Эстонии. Также этот производитель предоставил ОАО «РЖД» в РФ несколько секций магистрального грузового тепловоза [5]. Ряд предприятий за последние три года увеличил объемы производства товарной продукции, а именно: ОАО «Брацлав» (Винницкая обл.), ОАО «Красная звезда» (г. Кировоград), ООО «Агро-Союз» (Днепропетровская обл.), ОАО «Харьковский тракторный завод» (г. Харьков), ОАО «Уманьфермаш» (г. Умань), ОАО «Львовагромашпроект» (г. Львов) и другие [5]. Однако, все эти позитивные изменения очень фрагментарны, т.е. у них нет системного характера.

Наиболее динамичным можно назвать развитие машиностроительного комплекса Украины в наукоемких подотраслях [6]. Перспективными отраслями называют вагоностроение, судостроение, тепловозостроение. У отечественного машиностроения есть все предпосылки к увеличению объемов экспорта, в частности в Российскую Федерацию. Нужно отметить, что такое увеличение на основе экстенсивного спроса временное, т.е. может длиться совсем не долго. Необходимо разработка стратегии, которая будет направлена на входение продукции машиностроительного комплекса Украины на новые рынки, а также оптимизировать стратегии развития присутствия именно на российском рынке. Несмотря на позитивные сдвиги и увеличение экспортного потенциала машиностроительной отрасли Украины, ее состояние остается неудовлетворительным. Основными причинами такой ситуации можно назвать следующие: отсутствие государственной поддержки отрасли, отсутствие масштабных инвестиционных проектов по обновлению производства, недостатков налаженных внутренних рынков сбыта, низкие темпы разработки, а также освоения и выпуска новой продукции.

Тормозят развитие и реализацию экспортного потенциала отечественного машиностроительного комплекса современные проблемы, которые существуют из-за несовершенного механизма внешнеэкономического регулирования в государстве, а именно нерациональной экспортной политики, несовершенной внешнеэкономической политики государства, конфискационной налоговой системы, жестко лимитированной кредитно-денежной политики. В следствие работы таких несовершенных систем предприятия остаются без оборотного капитала, инвестиционных ресурсов для развития производства [6]. Также много проблем экспортного потенциала накапливается именно внутри предприятий. Это относится к несоответствию мировым стандартам технологической, технической материально-производственной базы предприятий машиностроения. Это приводит к снижению конкурентных преимуществ и уровня конкурентоспособности экспортной продукции, нехватке собственных оборотных средств в первую очередь из-за сложного механизма

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

привлечения внешних источников финансирования, трудности адаптации к динамически изменяемым требованиям мирового рынка, что требует от предприятий постоянного динамичного развития в направлении экспортоориентированном материально-техническом аспекте [4].

Чтобы украинские машиностроительные предприятия вышли на новый уровень развития в контексте мировых интеграционных процессов, нужно внедрять ряд приоритетных направлений развития экспортного потенциала машиностроения. Существует необходимость стимулирования экспортеров к тому, чтобы прибыль использовалась для вложений в техническое перевооружение предприятий. Развитие отрасли машиностроительного комплекса, которые втянуты в техническую цепочку «машиностроение-экспортеры» и повышение конкурентоспособности продукции тяжелого и энергетического машиностроения предоставит возможность обеспечить массовую замену изношенных фондов в отраслях добывающей промышленности, инфраструктуры, энергетики, а также постепенно наращивать экспорт собственно машиностроительной продукции данных подотраслей, повышая позиции Украины в этом сегменте мирового рынка [1,7]. Последствиями переориентации экспортеров по вывозу отходов (капитала) на инвестиции станет ускорение процессов вертикальной и горизонтальной интеграции, расширение участия экспортеров в собственности предприятий машиностроения и других смежных отраслей. Поэтому должно происходить формирование больших промышленных предприятий и групп, которые объединяют предприятия разных отраслей и ориентированные на масштабные и долгосрочные внешние заказы.

Несмотря на то, что продукция украинского машиностроения экспортируется во многие страны мира, структура внешней торговли Украины не соответствует современным тенденциям на мировом рынке и демонстрирует низкий уровень многих традиционных и потенциальных экспортных товаров [4]. Анализ географии поставок машиностроительной продукции Украины на мировые рынки свидетельствует об существенных недостатках отечественной рыночной стратегии завоевания перспективных рынков. Доказательством этого являются очень малые объемы экспорта оборудования на рынки стран Ближнего Востока, Латинскую Америку, Африку, Юго-Восточную Азию. Именно в этих регионах существует стойкий спрос на машины, оборудование для строительной промышленности, нефтеперерабатывающей и добывающей отрасли, газодобычи, нефтехимии, горнодобывающей, энергетической промышленности, переработки сельскохозяйственной продукции. Поэтому наладить поставки качественного оборудования в вышеперечисленные страны перспективно и выгодно для украинского машиностроения.

Выводы и предложения. Деятельность производителей машиностроительной продукции Украины и внешнеторговых операций на зарубежных рынках позволяет сделать вывод, что перспективой для нашего государства является сотрудничество с Пакистаном, Индией, Ираном, Узбекистаном, Вьетнамом, Бразилией. Конечно, ситуация для машиностроительной отрасли осложняется тем, что машиностроительную продукцию вывозить сложнее, чем, например, полуфабрикаты или сырье. Видов этой продукции очень много, и по каждому из них необходимо разработать свою стратегию выхода на мировые рынки и отвечать установленным на этих рынках требованиям, традициям [5]. Такая работа должна проводиться целенаправленно, постоянно отвоювая для себя свою часть рынка. Одним из таких рынков, который сохраняет сегодня свое значение ведущего для экспорта продукции машиностроительного комплекса Украины, является не без основания рынок России [5]. Т.е. на ближайшую перспективу отечественным производителям, экспортерам машиностроительной продукции целесообразно учитывать прогнозные оценки российских, а также других зарубежных экспертов. В ближайшие годы в России планируется осуществление масштабной замены амортизированного оборудования, вследствие чего эта страна станет одним из крупнейших мировых рынков сбыта машиностроительной продукции [5,9]. Украинские предприятия должны принять во внимание это обстоятельство, чтобы сохранить стратегические позиции на российском рынке продукции машиностроения и помешать распределению этого рынка между ведущими зарубежными компаниями.

Среди перспективных мер в этом направлении имеет смысл рассматривать: создание совместных украинско-российских производств, поиск путей, форм обеспечения их необходимыми ресурсами, правовой защитой, сохранения производственного профиля предприятий, которые имеют ключевое значение в обеспечении экономической безопасности Украины [10]. Также важным является создание транснациональных и международных корпораций. Такой процесс в Украине уже начался, например, производство автомобильных двигателей, самолетов, однако, действующих ТНК в государстве пока нет. Это оставляет государство в стороне от основного пути развития и мирового прогресса [10].

Отметим, что для увеличения экспортного потенциала страны необходимо стимулировать экспорт. В Украине действует веб-портал, введенный в эксплуатацию в 2009 г., который обеспечивает экспортеров Украины информацией по законодательной и нормативно-правовой базе по вопросам внешнеэкономической деятельности, нетарифному регулированию, таможенно-тарифному регулированию, а также информацией по перспективным рынкам сбыта товаров украинского происхождения и т.п. В 2007 г. создан Совет экспортеров (приказ 15.05.2007 г. № 133 Министра экономики Украины), который призван помочь отечественным производителям по вопросам экспорта. Продвижение экспорта Украины на международные рынки сбыта осуществляется с привлечением торгово-экономических миссий в составе зарубежных дипломатических организаций Украины.

В государствах с рыночной экономикой соответствующая поддержка обеспечивается также путем предоставления предприятиям-экспортерам разных финансовых услуг, а также средств из государственного бюджета в виде субсидий соответственно международным нормам. В таких странах как Великобритания, США, Швейцария, где функционирует хорошо развитый внутренний рынок капитала, коммерческие банки охотно кредитуют внешнеторговые операции, если их поддерживает эмиссионный институт [4]. В других государствах, например, во Франции, Австрии, Италии, государственные институты не осуществляют экспортное финансирование, но есть частные структуры, которые предоставляют краткосрочные и среднесрочные кредиты. В большинстве других западноевропейских стран, а также в Канаде и Японии, частные и коммерческие банки неохотно выделяют средства для финансирования внешней торговли. Там существуют страховые компании и государственные институты. Такой мировой опыт может быть очень полезным и должен использоваться для совершенствования системы регулирования и стимулирования экспорта в Украине.

Итак, недостаточное развитие машиностроения, даже несмотря на высокие показатели развития других промышленных производств, является существенным структурным недостатком экономики. Научно-технический прогресс во всех отраслях народного хозяйства материализуется посредством продукции машиностроительной отрасли. Поэтому основным экономическим назначением этой продукции является облегчение труда и повышение его продуктивности путем заполнения всех отраслей народного хозяйства основными фондами высокого технического уровня. Для прогрессивного развития машиностроительной отрасли Украины нужны значительные финансовые поступления. Но инвесторы не спешат вкладывать свои средства в развитие машиностроительных предприятий. Это обусловлено низким уровнем оборачиваемости капитала в этой отрасли. При таких условиях получить свою долю в программах инвестирования машиностроительные предприятия могут, скорее всего, посредством участия в программах инвестирования сельскохозяйственной, добывающей, строительной промышленности.

Чтобы обеспечить увеличение экспортного потенциала машиностроения Украины в ближайшем будущем, необходимо осуществить ряд мер. А именно: повышение конкурентоспособности украинских производителей на основе активизации структурного реформирования экономики; активизировать структурное реформирование экономики, в первую очередь экспортоориентированного сектора; качественное замещение специализации Украины в мировом распределении труда на основе разработки и реализации комплексной экспортной стратегии, которая будет ориентирована на повышение части в экспорте инновационной и традиционной украинской продукции с высоким уровнем добавленной стоимости; увеличение предоставления высокотехнологических услуг; переориентирование импортной стратегии в направлении обеспечения комплексного решения проблем модернизации национальной промышленности и активной политики импортозамещения.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Амосенок Э. П. Машиностроение как доминанта в стратегиях развития отраслей экономики / Э. П. Амосенок // ЭКО. – 2005. – № 1. – С. 75-90.

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

2. Барташевська Ю. М. Розвиток машинобудування України: стан, проблеми, перспективи / Ю. М. Барташевська // Європейський вектор економічного розвитку. – 2010. – № 1 (8). – С. 19-25.
3. Державний комітет статистики України. [Електронний ресурс] Режим доступу: <http://www.ukrstat.gov.ua/>
4. Крушніцька Г. Б. Експортний потенціал регіону та шляхи покращення його використання: автореф. дис. канд. екон. наук: 08.05.01 / Київ. нац. екон. ун-т. – К., 2001.
5. Малащук Д. В. Україна на світовому ринку машинобудівної продукції / Д. В. Малащук // Зовнішня торгівля: право та економіка. – 2007. – № 1 (30). – С. 27-32.
6. Машиностроение Украины. – 2002. – № 18. – С. 4-5.
7. Міністерство промислової політики України. [Електронний ресурс] Режим доступу: <http://industry.kmu.gov.ua>
8. Офіційний сайт Державної підтримки українського експорту Міністерства економіки України. [Електронний ресурс] Режим доступу: <http://www.ukrexport.gov.ua>
9. Слепцова Н. С. Формирование конкурентоспособности промышленного предприятия: автореф. дис. канд. екон. наук: спец. 08.00.05 / Н. С. Слепцова. – Оренбург: Оренбургский гос.ун-т, 2005. – 24 с.
10. Фатхутдинов Р. А. Разработка стратегического решения: учебник для вузов / Р. А. Фатхутдинов. – 3-е изд., доп. – М.: Бизнес-школа «Интел-синтез», 1999. – 334 с.

**СОТРУДНИЧЕСТВО ОРГАНОВ СТРАХОВОГО НАДЗОРА
В РАМКАХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ (НА ПРИМЕРЕ ЕЭП)**

Насырова Г.А., к.э.н., доцент, ведущий научный сотрудник Института проблем экономической безопасности и стратегического планирования

Насырова Г.А. Співпраця органів страхового нагляду в рамках інтеграційних об'єднань (на прикладі ЄСІП)

Стаття присвячена проблемі вдосконалення співпраці уповноважених органів у сфері регулювання страхової діяльності з метою забезпечення розвитку та стабільності національних страхових систем. На основі аналізу прийнятих міжнародних нормативних правових актів запропоновано напрями підвищення ефективності співпраці наглядових органів. Діючі угоди передбачають гармонізацію законодавства, співпраця з урахуванням міжнародних стандартів і правил. Однак реальної гармонізації не досягнуто. Законодавчі системи країн істотно відрізняються. На дані момент створена тільки база нормативних актів, яка не є загальнодоступною. Для забезпечення результативного співробітництва має бути реалізований ряд організаційних заходів. Зокрема, необхідне створення працюючого консультативного органу. Взаємодія уповноважених органів має бути забезпечене відповідним нормативним документом, інформаційною системою, наявністю виконавчих органів.

Ключові слова: інтеграція, співпраця, страховий нагляд, Єдиний економічний простір

Насырова Г.А. Сотрудничество органов страхового надзора в рамках интеграционных объединений (на примере ЕЭП)

Статья посвящена проблеме совершенствования сотрудничества уполномоченных органов в сфере регулирования страховой деятельности в целях обеспечения развития и стабильности национальных страховых систем. На основе анализа принятых международных нормативных правовых актов предложены направления повышения эффективности сотрудничества надзорных органов. Действующие соглашения предусматривают гармонизацию законодательства, сотрудничество с учетом международных стандартов и правил. Однако реальной гармонизации не достигнуто. Законодательные системы стран существенно отличаются. На данный момент создана только база нормативных актов, которая не является общедоступной. Для обеспечения результативного сотрудничества должен быть реализован ряд организационных мероприятий. В частности, необходимо создание работающего консультативного органа. Взаимодействие уполномоченных органов должно быть обеспечено соответствующим нормативным документом, информационной системой, наличием исполнительных органов.

Ключевые слова: интеграция, сотрудничество, страховой надзор, Единое экономическое пространство

Nasyrova G. Cooperation of the Insurance Supervisors in the integration organizations (illustrated by CEA)

The article is devoted to the improvement of cooperation of the authorized bodies in the regulation of insurance in order to ensure the development and stability of the national insurance systems. The analysis based on the accepted international acts and proposed ways of increasing the effectiveness of supervisory cooperation. The current agreements provide for the harmonization of legislation, cooperation with international standards and regulations. However, the real harmonization is not achieved. The legal systems of the countries differ substantially. At the moment the data base created only regulations, which is not public. To ensure effective cooperation should be implemented a number of organizational measures. In particular, the creation of an working advisory structure. The interaction of the competent authorities should ensure the appropriate regulatory document, the information system, the presence of the executive.

Keywords: integration, collaboration, insurance supervision, the Common Economic Area

Постановка проблеми.

Фінансова глобалізація, проявляючися в свободному міжстрановому русі капіталу і формуванні транснаціональних компаній, привела к «стиранню» національних границь страхових ринків і, як следствие, збільшенню ймовірності проникнення системних ризиків і «зараження» національної фінансової системи. Зовнішня загроза фінансової стабільності, з одної сторони, і інтеграційні процеси на постсоветському просторі обуславлюють необхідність співпраці і узгодженої діяльності національних регуляторів стран СНГ.

Аналіз останніх досліджень і публікацій.

Взаємодія органів страхового надзора в рамках інтеграційних об'єднань СНГ, ЕврАзЭС, ЕЭП формалізовано в виді декількох документів, визначаючих загальні тенденції розвитку співпраці в сфері страхової діяльності. Аналіз нормативно-правових актів приведено в Таблиці.

Таблиця. Нормативно-правові акти СНГ, ЕврАзЭС і ТС в сфері страхування.

Нормативні правові акти	Цілі, задачі, напрямлення
СОГЛАШЕНИЕ «О сотрудничестве в области страхования в рамках Евразийского экономического сообщества» от 27 апреля 2003 года (Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Российская Федерация, Республика Таджикистан)	Гармонизация нормативно-правовой базы и взаимодействие страховых (перестраховочных) организаций; Создание единой информационной базы; Сотрудничество в подготовке кадров и научных работах.
РЕШЕНИЕ Интеграционного Комитета ЕврАзЭС «О создании Совета руководителей органов страхового надзора и регулирования страховой деятельности при Интеграционном Комитете ЕврАзЭС» от 22 августа 2003 года № 264 (Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская	Гармонизация страхового законодательства и страховой политики; Создание и развитие единого страхового рынка и его инфраструктуры; Анализ состояния национальных страховых рынков.