

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

тощо. Усі ці та багато інших дій призводять до негативних фінансових наслідків – зменшення активів, недоотримання коштів до бюджетів тощо.

У розвиток обґрунтування міждисциплінарного характеру фінансових розслідувань Е.А. Кондратьєва і А.Р. Горюнов розкривають їх «аспекти».

Економічний - виявлення економічного механізму вчинення порушень; оцінка шкоди наслідків конкретного порушення; розробка рекомендацій для усунення економічних причин порушень.

Юридичний – кваліфікація конкретного порушення; вивчення законодавства на предмет уникнення відповідальності за вчинення порушень тощо.

Криміналістичний - процес збору, закріплення і вивчення матеріалів (доказів порушень); методологія і методика збору, закріплення і вивчення матеріалів (доказів порушення).

Кримінологічний і психологічний - виявлення психологічних особливостей осіб, які вчинили порушення у фінансовій сфері; заходи профілактики порушень у фінансовій сфері.

На нашу думку, за такого підходу до розгляду фінансових розслідувань втрачається окремий та особливий предмет фінансових розслідувань, як наукового напрямку. У концепції Е.А. Кондратьєвої і А.Р. Горюнова предмет розпилься за предметами інших наук. Так, кваліфікація діянь входить до предмету кримінального права; методика збору, закріплення і вивчення доказів - до предмету криміналістики та кримінального процесу; психологічні особливості злочинців - до предмету психології і кримінології.

З нашої точки зору, таке поєднання часток предметів інших наук, об'єднуючи їх гаслом боротьби з фінансовими порушеннями, має механічний характер, і користь такого поєднання для практичної діяльності та розвитку науки викликає обґрунтований сумнів.

Найбільш близький до розуміння фінансових розслідувань як спеціалізованого на виявленні та фіксації фінансової складової протиправної діяльності економічного аналізу є позиція Т.М. Дмитренка [7].

Т.М. Дмитренко пропонує оригінальну концепцію, що базується не лише на принципах економічної науки, але й на значному філософському фундаменті. Згідно концепції Т.М. Дмитренка, предмет фінансових розслідувань – це «несоответствующая объективной природе права и этическим, нравственным нормам свободная разумная деятельность людей, связанная с неправомерным отчуждением собственности, созданной трудом человека с целью удовлетворения его потребностей» [7, С.4]. Якщо виключити з аналізу філософську складову, то саме він позиціонує фінансові розслідування як спеціалізовані економічні дослідження. У той же час методика проведення таких досліджень та її обґрунтування у значній мірі губиться за великим прошарком філософських категорій, що не мають прямого відношення до практичних задач спеціалізованого фінансового аналізу.

Висновки. Таким чином, фінансові розслідування недоречно обмежувати неправомірним відчуженням власності, до предмету може входити фінансова складова і інших злочинів.

СПИСОК ДЖЕРЕЛ:

1. Американцы зовут нас в разведку (интервью Уильяма Фокса (Fincen) РГ) // Российская газета 09.09.2005 г.
2. Лилли П. Грязные сделки. Тайная правда о мировой практике отмывания денег, международной преступности и терроризме. — Ростов н/Д: «Феникс», 2005. С.2.
3. Блинов Н.М., Крашенинников В.М., Есипов В.М. Финансовое расследование: принципы, методы анализа, практика: учебное пособие. - М.: РИО РТА. 1997.
4. Пименов Н.А. Финансовые расследования: основные подходы// Вестник Финансовой академии. - 2003.- № 1 (25). - С.25.
5. Робинсон Дж. Всемирная прачечная: террор, преступления и грязные деньги в оффшорном мире. - М.: Альпина Бизнес Букс, 2004. С. 16.
6. Финансовое право для экономических специальностей: учебник / под общ. Ред. Проф. С.О. Шохина. - М.: КНОРУС, 2006. С. 46-56;.
7. Дмитренко Т.М. Финансовые расследования. Учебно-методический комплекс. Для студентов V курса Института экономической безопасности, обучающихся по специальности 06.04.00 «Финансы и кредит». — М.: Финансовая академия при Правительстве РФ, 2004.
8. Кондратьева Е.А., Горюнов А.Р. К вопросу о выработке научного определения финансовых расследований // Вестник Финансовой академии. - 2003.- № 1 (25). - С.20- 23.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КАТЕГОРИИ ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ

Маматова Л.Ш., аспирант ГВУЗ « Приазовский государственный технический университет»

Маматова Л.Ш. Теоретичні аспекти визначення категорії фінансовий потенціал підприємства.

У статті розглядається сутність категорії «фінансовий потенціал підприємства». Визначена роль фінансового потенціалу в сукупному економічному потенціалі підприємства. Розглянутий взаємозв'язок фінансового потенціалу з іншими складовими сукупного потенціалу підприємства. В даний час підвищується самостійність підприємств, їх економічна і юридична відповідальність. Різко зростає значення фінансової стійкості суб'єктів господарювання. Все це значно збільшує роль аналізу їх фінансового стану: наявність, розміщення і використання грошових коштів. У зв'язку з цими умовами процесу аналізу фінансового потенціалу повинен передувати глибокий фінансовий аналіз функціонування підприємства по наступних питаннях: аналіз фінансового стану і визначення фінансових можливостей підприємства. Основні тенденції динаміки фінансового стану і підсумків діяльності підприємства можуть прогнозуватися з певною мірою точності шляхом поєднання формалізованих і неформалізованих засобів.

Ключові слова: фінансовий потенціал, фінанси, потенціал, сукупний економічний потенціал, фінансові ресурси, майновий потенціал, потенційні фінансові можливості, стійкість.

Маматова Л.Ш. Теоретические аспекты определения категории «финансовый потенциал предприятия».

В статье рассматривается сущность категории «финансовый потенциал предприятия». Определена роль финансового потенциала в совокупном экономическом потенциале предприятия. Рассмотрена взаимосвязь финансового потенциала с другими составляющими совокупного потенциала предприятия. В настоящее время повышается самостоятельность предприятий, их экономическая и юридическая ответственность. Резко возрастает значения финансовой устойчивости субъектов хозяйствования. Все это значительно увеличивает роль анализа их финансового состояния: наличия, размещения и использования денежных средств. В связи с этими условиями процессу анализа финансового потенциала должен предшествовать глубокий финансовый анализ функционирования предприятия по следующим вопросам: анализ финансового состояния и определения финансовых возможностей предприятия. Основные тенденции динамики финансового состояния и итогов деятельности предприятия могут прогнозироваться с определенной степенью точности путем сочетания формализованных и неформализованных средств.

Ключевые слова: финансовый потенциал, финансы, потенциал, совокупный экономический потенциал, финансовые ресурсы, имущественный потенциал, потенциальные финансовые возможности, устойчивость.

Mamatova L. Theoretical aspects of determination of category «financial potential of enterprise».

In the article nature of category is examined «financial potential of enterprise». A certain role of financial potential is in the combined economic potential of enterprise. The considered intercommunication of financial potential is with other constituents of the combined potential of enterprise.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Independence of enterprises rises presently, them economic and legal responsibility. The value of financial firmness of subjects of manage grows sharply. All of it considerably increases the role of analysis of them the financial state: presence, placing and use of money. In connection with these terms of process of analysis of financial potential the deep financial analysis of functioning of enterprise must be preceded on followings questions: analysis of the financial state determination of financial possibilities of enterprise. The basic tendencies of dynamics of the financial state and results of activity of enterprise can be forecast with the certain measure of exactness by combination of the formalized and unformalized facilities.

Keywords: financial potential, finances, potential, combined economic potential, financial resources, property potential, potential financial possibilities, firmness.

Постановка проблемы. Реальные условия функционирования предприятия определяют необходимость проведения анализа финансового потенциала предприятия и его оценки, которая позволяет определить особенности его деятельности, недостатки в работе и причины их возникновения, а также на основе полученных результатов выявить наиболее рациональные направления распределения финансовых ресурсов, выработать конкретные рекомендации по оптимизации деятельности. Результаты анализа финансового потенциала предприятия позволяют выявить уязвимые места, требующие разработки мероприятий по их ликвидации.

Анализ последних исследований и публикаций. Категория финансового потенциала является в течение длительного времени предметом дискуссий среди ученых-экономистов. Исследованию сущности аспектов экономического потенциала, посвящены труды: Виковой В.И., Борисова А.Б., Калинеску Т.В., Колесникова О.О., Краснокутской Н., Лагун М.И., Лапина С.В., Лепехина О.В., Матковского Р.Б., Мигай Н.Б., Осипова Л.В., Ряснянского Ю.М., Савченко М.В. Сосненко Л.С., Шевченко-Марсель В.И., Шталь Т.В. и другие.

Цель статьи исследования является систематизация и обобщение научных взглядов и исследований понятия финансовый потенциал предприятия с целью практической реализации развития субъектов предпринимательской деятельности.

Деятельность экономического субъекта (предприятия) представляет собой сложную систему, которая формализуется и описывается показателями и направлена на поддержание, а чаще – на повышение своего финансового потенциала. Обеспечить четкую работу системы позволяет грамотное управление. Процесс управления отличается многосложностью функций и элементов. Система управления выполняет такие функции, как планирование, организация, регулирование, стимулирование и контроль. Выполнение этих функций осуществляется через принятие управленческих решений, которые должны быть своевременными и обоснованными. Обоснованность управленческих решений обеспечивает своевременный и качественный анализ потенциала предприятия.

Понятие «финансовый потенциал», связано с происхождением его от латинского слова «potentia» – прямой перевод которого – возможность, мощност, скрытая сила.

В самом общем понимании потенциал – это совокупность имеющихся средств, возможностей, которые могут быть мобилизованы, приведены в действие, использованы для достижения определенных целей. В условиях продолжающегося усиления конкуренции между предприятиями всё большее значение приобретают практические подходы к управлению и диагностике финансового потенциала. При этом указанное направление менеджмента является базовым по отношению к таким элементам как управление качеством, разработка и продвижение новых ассортиментных групп и т.д.

Финансовый потенциал можно охарактеризовать как отношения, возникающие на предприятии по поводу достижения максимально возможного финансового результата при условии:

- возможности привлечения капитала, в объеме необходимом для реализации эффективных инвестиционных проектов;
- наличия собственного капитала, достаточного для выполнения условий ликвидности и финансовой устойчивости;
- рентабельности вложенного капитала;
- наличия эффективной системы управления финансами, обеспечивающей прозрачность текущего и будущего финансового состояния.

Основной целью управления финансовым потенциалом является оптимизация финансовых потоков с целью максимального увеличения положительного финансового результата. Для этого предприятие должно разрабатывать и эффективно применять соответствующие стратегии финансирования. [7]

Формирование потенциала предприятия это процесс идентификации и создания спектра предпринимательских возможностей, его структуризации и построения определенных организационных форм для стабильного развития и воссоздания. В связи с этим, что формирование потенциала предприятия является сложным динамическим процессом, ориентированным на максимальное взаимодействие с внешней средой и обеспечением высокого качества его реализации [8].

Необходимость исследования понятия «финансовый потенциал», его составляющих, обусловлена потребностями разработки аппарат оценки и применения современных экономических подходов к управлению металлургическими предприятиями с учетом отраслевой специфики.

Как считает исследователь Н. Краснокутска, потенциал предприятия, его внутренняя структура и формы проявления представляют собой сложный феномен, комплексное исследование, которое возможно лишь при условиях учета всей палитры научных идей и представлений [9].

Однако следует констатировать отсутствие в современной экономической науке единственного подхода к определению этого важнейшего понятия, его сути, содержания, оценки. Необходимо также отметить, что в течение длительных исследований, научными работниками выделены подходы и аспекты к исследованию и пониманию сущности категории «экономический потенциал» которые тоже имеют кое-что разное наполнение.

В настоящее время в экономической литературе широко используется понятие «финансовый потенциал» как совокупность финансовых возможностей развития государства, регионов, фирм, домохозяйств. Исследования проводятся преимущественно на уровне предприятий. В рамках этих исследований сложился однотипный подход к определению понятия «финансовый потенциал» как совокупности финансовых ресурсов и доходов хозяйствующих субъектов, отражающих наличие и размещение средств, реальные и потенциальные финансовые возможности.

На первом этапе зарождения научного управления (первая половина XX столетия) термин «потенциал» употреблялся в точных науках: химии, физике, биологии, математике и определялся как: «потенциал магнитный» - «величина, которая характеризует магнитное поле»; «потенциал электрический» - «скалярная величина, которая характеризует энергетические условия в электростатическом поле»; «потенциал» - «одна из характеристик векторного поля» [15].

На втором этапе с развитием теории управления на основе экстраполяции и концепций классического менеджмента, термин «потенциал» находит свое практическое приложение при исследовании отраслей и разных производств. В этот период широко используются такие понятия как «ресурсный потенциал», «экономический потенциал страны» и «народнохозяйственный потенциал» и тому подобное. Следует отметить, то переход от второго к третьему этапу является постепенным и в известной мере «размытым».

На третьем этапе в процессе развития концепции стратегического управления использования срока «потенциал» смещается в сторону исследования потенциала организации.

Для рассмотрения понятия «финансовый потенциал» необходимо исходить из сущности его двух составляющих — «финансы» и «потенциал», которые представлены в табл. 1.

В процессе исследования финансового потенциала предприятия требуется увязать это понятие с более общим понятием совокупного экономического потенциала предприятия, определяющим возможности последнего в различных сферах деятельности.

Такие авторы, как Е.Б. Стародубцева, Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский под экономическим потенциалом понимают совокупную способность экономики предприятия осуществлять производственно-хозяйственную деятельность, выпускать продукцию, удовлетворять общественные потребности, определяемую вовлекаемыми природными ресурсами, трудовым, научно-техническим потенциалом,

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

накопленным капиталом.

Таблица 1

Экономическое содержание понятий «финансы» и «потенциал»

Финансы	Потенциал
finansia — любой денежный платеж; понятие, связанное с системой денежных отношений между населением и государством по поводу образования государственных фондов денежных средств [1]	potentia — способность, обладание достаточной силой для проявления каких-либо действий или деятельности; то, что существует в скрытом виде и может проявиться при определенных возможностях [1]
Совокупность денежных средств государства, предприятия, система формирования и распределения этих средств [2]	Степень мощности в каком-нибудь отношении, совокупность средств, возможностей, необходимых для чего-нибудь [2]
Совокупность материальных средств, необходимых для удовлетворения потребностей государства и различных общественных союзов [3]	Совокупность средств, условий, необходимых для ведения, поддержания, сохранения чего-нибудь [4]
Денежные отношения, возникающие в процессе распределения и перераспределения стоимости валового общественного продукта и части национального богатства в связи с формированием денежных доходов и накоплений у субъектов хозяйствования и государства и использованием их на расширенное воспроизводство, материальное стимулирование работающих, удовлетворение социальных и других потребностей общества [6]	Средства, запасы, источники, имеющиеся в наличии и могущие быть мобилизованы, приведены в действие, использованы для достижения определенной цели, осуществления плана, решения какой-либо задачи; возможности отдельных лиц, общества, государства в определенной области [5]

В.В. Ковалев рассматривает экономический потенциал, как способность предприятия достигать поставленные перед ним цели, используя имеющиеся у него материальные, трудовые и финансовые ресурсы. Он выделяет две стороны экономического потенциала: имущественный потенциал организации и ее финансовое положение. По его мнению, имущественный потенциал (ресурсы, приобретенные предприятием в результате событий прошлых периодов, от которых оно ожидает экономической выгоды в будущем) как составляющая экономического потенциала предприятия сопоставляется с величиной заимствованных средств (источников финансирования) и результатом этого сопоставления является определение финансового состояния, которое определяет возможность дальнейшего развития хозяйствующего субъекта и создает результат его финансово-хозяйственной деятельности [10, с. 45-52].

В научной литературе потенциал определяется как способность обладать достаточной силой для проявления каких-либо действий, какой-либо деятельности; то, что существует в скрытом виде и может проявиться при определенных условиях. Потенциал – это возможность, наличные силы, которые могут быть пущены в ход, использованы. Производным от этих понятий является понятие потенциала, под которым понимается степень мощности, скрытых возможностей в каком-либо отношении, совокупность средств, необходимых для чего-либо.

В других источниках приводится определение термина "потенциал" как средства, запасы, источники, имеющиеся в наличии и могущие быть мобилизованы, приведены в действие, использованы для достижения определенных целей, осуществления плана; решения какой-либо задачи; возможности отдельного лица, общества, государства в определенной области".

Некоторые источники под потенциалом предприятия подразумевают всю совокупность показателей и факторов, определяющих его возможности, средства, запасы, способности, ресурсы, производственные резервы, которые могут быть использованы в хозяйственной деятельности [11].

К особенностям потенциала предприятия можно отнести его вероятностный характер, поскольку величина потенциала зависит и от "слабого звена" – наименее развитой его составляющей, от изменений в качестве, пропорциях ресурсов, а также условий среды, в которой действует предприятие.

Опора на эти данные делает возможным формулирование понятия совокупного экономического потенциала предприятия, наиболее полно и точно отразить его сущность. Таким образом, совокупный экономический потенциал предприятия следует понимать как степень мощности, уровень возможностей для обеспечения своей конкурентоспособности, обусловленные имеющимися в распоряжении предприятия ресурсами и способностью предприятия к их эффективному использованию и воспроизводству. Совокупный экономический потенциал предприятия определяется размерами производственной мощности, количеством и качеством трудовых и финансовых ресурсов, доступом предприятия к природным ресурсам, инновационным и образовательным заделом развития, другими запасами и источниками простого и расширенного воспроизводства, необходимых для достижения заданного уровня конкурентоспособности предприятия.

Совокупный экономический потенциал предприятия представляет собой интегрированную систему, объединяющую в себя взаимосвязанные, взаимозависимые и производственный, финансовый, трудовой, инновационный, природный и образовательный потенциалы.

В непосредственной зависимости от финансового потенциала, его величины и эффективности, находится производственный потенциал предприятия. Он представляет собой производственную мощность предприятия и определяется наличием материальных факторов производства, размером капитала предприятия, то есть потенциальный объем производства продукции, потенциальные возможности основных средств, потенциальные возможности использования сырья и материалов. Это объясняется тем, что уровень развития трудового потенциала влияет на возможности повышения производительности труда, что, в свою очередь, определяет возможность увеличения производственной мощности и прибыли.

Производственный потенциал может возрастать в зависимости от размера и качества финансового потенциала, а также вследствие получения незатрудненного доступа к природным ресурсам, а совокупный экономический потенциал предприятия в целом определяется возможностями предприятия вовлечь в производство финансовые и природные ресурсы, (то есть природным и финансовым потенциалом).

Трудовой потенциал посредством использования знаний, просвещенности персонала предприятия, необходимых для выявления и решения проблем, стоящих перед предприятием, взаимодействуя с другими элементами совокупного экономического потенциала, создают условия для повышения степени мощности предприятия и обеспечения его конкурентоспособности.

Экономический потенциал и конкурентоспособность предприятия напрямую зависят от взаимодействия производственного, финансового, трудового, образовательного и инновационного потенциала (воплощающего в себе наличный научно-технический задел) создает возможность своевременного проведения и внедрения в производство научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок, что позволяет обеспечивать высокую конкурентоспособность выпускаемой продукции.

В зависимости от структуры ресурсов, формирующих совокупный экономический потенциал, структуры вложений в формирование и развитие совокупного экономического потенциала, а также по преобладающему фактору развития можно выделить следующие классификационные группы совокупного экономического потенциала:

- совокупный экономический потенциал с высокой долей затрат на формирование производственного потенциала;
- совокупный экономический потенциал с высокой долей затрат на формирование финансового потенциала, что характерно для холдинговых компаний;
- совокупный экономический потенциал с высокой долей затрат на формирование трудового потенциала (характерный для предприятий с трудоемким производством);

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

- совокупный экономический потенциал с высокой долей затрат на формирование научно-технического и образовательного потенциала (предприятия, обладающие наукоемким производством, требующим применения высоких технологий);
 - совокупный экономический потенциал с высокой долей затрат на вовлечение природных ресурсов в производство.
- Существует еще один подход, согласно которому к составляющим потенциала промышленного предприятия необходимо отнести:
- рыночный потенциал: потенциальный спрос на продукцию и доля рынка, занимаемая предприятием, потенциальный объем спроса на продукцию предприятия, предприятие и рынок труда, предприятие и рынок факторов производства;
 - производственный потенциал: потенциальный объем производства продукции, потенциальные возможности основных средств, потенциальные возможности использования сырья и материалов, потенциальные возможности профессиональных кадров;
 - финансовый потенциал: потенциальные финансовые показатели производства (прибыльности, ликвидности, платежеспособности), потенциальные инвестиционные возможности [12, с. 56-58].

Анализ научной литературы в области финансового менеджмента, как и в случае определения сущности совокупного экономического потенциала предприятия, также не дает, исчерпывающего понятия финансового потенциала.

Другие авторы под финансовым потенциалом понимают совокупность финансовых и экономических ресурсов предприятия, обеспечивающих его поступательное развитие и самостоятельность.

Факторами, формирующими финансовый потенциал являются: финансовая устойчивость предприятия; способность точно и своевременно осуществлять свои финансовые обязательства; инвестиционные возможности предприятия; возможность привлечения дополнительных финансовых ресурсов; эффективность использования капитала (собственного и заемного); эффективность управления активами; используемая политика в области управления рисками [11].

Источником формирования финансового потенциала являются финансовые, инвестиционные и кредитные ресурсы.

Финансовые ресурсы – денежные доходы, накопления и поступления, находящиеся в распоряжении хозяйствующего субъекта и предназначенные для выполнения финансовых обязательств, осуществления затрат по простому и расширенному воспроизводству и экономическому стимулированию на предприятии.

Формирование финансовых ресурсов осуществляется за счет собственных и заемных средств. Первоначально финансовые ресурсы появляются в момент создания предприятия и отражаются в уставном фонде.

Кредитные ресурсы нужны для предприятия, потому что во время колебания потребностей финансовых ресурсов их наличие может не равняться, необходимо оценить возможность для предприятия возместить заемные средства с процентами в срок, если существует возможность, так как автоматически увеличиваются затраты.

Сущность управления финансовым потенциалом заключается в эффективном использовании финансового механизма для достижения стратегических и тактических целей предприятия. Важнейшим аспектом финансового потенциала является не наличие финансовых ресурсов как таковых в конкретный момент времени, а способность предприятия в кратчайшие сроки, в полном объеме и с минимальными потерями воссоздать необходимые активы. Этот аспект очень важен тем, что в эру жесточайшей конкуренции все ресурсы предприятия задействованы в производстве и к ним предъявляются достаточно жесткие требования в отношении эффективности использования. Поэтому предприятие просто не в состоянии держать какие-нибудь существенные резервы для вероятных колебаний в деловой активности. В этом и заключается, пожалуй, главная сущность понятия потенциала: "не иметь сейчас, а способность создать".

Существование финансового потенциала предприятия возможно при следующих условиях: наличие собственного капитала, достаточного для реализации текущей деятельности при выполнении минимально необходимых условий ликвидности и финансовой устойчивости; возможность привлечения заемного капитала как показателя развития предприятия; рентабельность вложенного капитала.

Финансовый потенциал отражается в совокупном денежном потоке предприятия. Именно структурам состав денежного потока отражает текущее состояние потенциала предприятия и тенденции в его изменении.

Финансовый потенциал характеризуется финансовой независимостью предприятия, его финансовой устойчивостью и кредитоспособностью (ликвидностью) [13].

К числу наиболее вероятных причин, обуславливающих, неустойчивое финансовое состояние следует отнести: неудовлетворительную структуру имущества предприятия; падение степени ликвидности; производство продукции невысокого качества; значительная доля просроченной дебиторской и кредиторской задолженности; невысокий уровень собственных источников; нарушение финансового равновесия, а соответственно нестабильность; обеспечения финансовыми ресурсами предприятия; нерациональная структура и соотношение активов и пассивов; низкий уровень использования производственных мощностей.

Выводы. Большинство авторов современных публикаций отождествляют финансовый потенциал с финансовыми ресурсами. Но эти два понятия не идентичны, хотя близки по содержанию.

Финансовые ресурсы предприятия – это все источники денежных средств, аккумулируемые предприятием для формирования необходимых ему активов в целях осуществления всех видов деятельности как за счет собственных доходов, накоплений и капитала, так и за счет различного рода поступлений. Сегодня в формировании финансовых ресурсов важную роль играют привлеченные средства в виде банковского кредита, займов, кредиторской задолженности, долевого участия и т.п. Предприятие должно руководствоваться общими принципами максимизации доходности и минимизации рисков.

Фомин П.А., Старовойтов М. К. предлагает другое определение финансового потенциала предприятия. Финансовый потенциал промышленного предприятия – это отношения, возникающие на предприятии по поводу достижения максимально возможного финансового результата при условии: наличия собственного капитала, достаточного для выполнения условий ликвидности и финансовой устойчивости; возможности привлечения капитала, в объеме необходимом для реализации эффективных инвестиционных проектов; рентабельности вложенного капитала; наличия эффективной системы управления финансами, обеспечивающей прозрачность текущего и будущего финансового состояния [14].

Таким образом, опираясь на предложенное определение, под финансовым потенциалом в данной статье подразумевается способность предприятия достигать поставленные перед ним цели максимизации финансовых результатов деятельности, эффективно оперируя и используя имеющиеся у него финансовые ресурсы.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Современный словарь иностранных слов: ок. 20 000 слов / под ред. Л. Н. Комарова. М.: Русский язык, 2000. 742 с.
2. Ожегов С. И., Шведова Н. Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений. М.: Азбуковник, 1999. 944 с.
3. Волков А. М. Перспективное планирование финансовых ресурсов. М.: Финансы, 1976.
4. Толковый словарь русского языка: электронная версия 4-томного словаря / под ред. Д. Н. Ушакова. М.: Изд-во ЭТС, 1999 (+ CD-ROM).
5. Большая советская энциклопедия: В 30 т. Т. 20 / под ред. А. М. Прохорова. М.: Советская энциклопедия, 1975. 608 с.
6. Финансы / под ред. В. М. Родионовой. М.: Финансы и статистика, 1993. 432 с.
7. Фомин П.А., Старовойтов М.К. Особенности оценки производственного и финансового потенциала промышленных предприятий// <http://www.cis2000.ru>.
8. Ареш'ева О.В. Економічні засади формування потенціалу підприємства / О.В. Ареш'ева, Т.В. Харчук // Актуальні проблеми економіки – 2008. - №7(85). – С. 71-76.
9. Краснокутська Н. Дефініція поняття «потенціал підприємства» в контексті розвитку мікроекономічної теорії / Н. Краснокутська // Вісник КНТЕУ. – 2008. - №5. – С. 54-71.
10. Волков, А., Куликов, М., Марченко, А. Создание рыночной стоимости и инвестиционной привлекательности – М.: Вершина, 2007. –

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

304 с.

11. Войцеховская, И.А. Потенциал предприятия как основа его конкурентоспособности // Проблемы современной экономики. – 2005. - №1. – С.27-35.
12. Банк, В.Р., Банк, С.В., Тараскина, А.В. Финансовый анализ: учеб. Пособие. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2006. – 34 с.
13. Банчева, А. Управление финансовым потенциалом организации // Маркетинг. – 2007. – №4. – С. 24-34.
14. Фомин, П.А., Старовойтов, М.К. Особенности оценки производственного и финансового потенциала промышленного предприятия // Среднее профессиональное образование. – 2002. - № 11. – С. 24-37.
15. Буханец В.В. Економічний механізм формування технічного потенціалу залізрудних підприємств: автореф. дис.. канд. екон. наук: 08.06.01 / В.В. Буханец. – Кривий Ріг, 2005. - 18 с.

ЭКОНОМИКА ЗНАНИЙ КАК ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ СРЕДА ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЗА СЧЕТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРЕАТИВНОСТИ ПЕРСОНАЛА

Мартякова Е.В., д.э.н., проф., заведующая кафедрой «Управление производством» Донецкого национального технического университета (Украина)

Крикуненко Д.А., аспирант кафедры «Управление производством» Донецкого национального технического университета (Украина)

Мартякова О.В., Крикуненко Д.О. Економіка знань як інституційне середовище інноваційного розвитку підприємств за рахунок використання креативності персоналу.

У науковій статті розглядається широкий спектр проблем переходу від постіндустріальної економіки до інноваційної економіки, вищим рівнем розвитку якої виступає економіка знань. Саме економіка знань як інституційне середовище інноваційного розвитку наукоємних підприємств може послужити відправною точкою необхідних трансформаційних перетворень, життєво необхідних вітчизняній економіці. Обґрунтовано положення про роль використання прихованого, креативного потенціалу персоналу підприємства в діяльності по створенню інноваційних продуктів, які здатні значною мірою вплинути на приріст економічної ефективності різних економічних систем і підвищити загальний рівень добробуту населення. Доведено та обґрунтовано існування великої сукупності факторів, що безпосередньо впливають на сповільнення процесу інноваційного розвитку підприємств, що створює значні загрози втрати конкурентних позицій на ринку у порівнянні з закордонними суб'єктами господарської діяльності, функціонування яких базуються саме на постійній розробці та впровадженні інноваційних розробок. Запропоновано власну структуру економіки знань та її основних компонентів, ключовими з яких є: високоякісний людський капітал та індивідуальний людський капітал.

Ключові слова: економіка знань, інституційне середовище, інноваційна діяльність, інноваційний розвиток, персонал, креативність, креативні здібності, персонал.

Мартякова Е.В., Крикуненко Д.А. Экономика знаний как институциональная среда инновационного развития предприятий за счет использования креативности персонала.

В научной статье рассматривается широкий спектр проблем перехода от постиндустриальной экономике к инновационной экономике, высшим уровне развитием которой выступает экономика знаний. Именно экономика знаний как институциональная среда инновационного развития наукоёмких предприятий может послужить отправной точкой необходимых трансформационных преобразований, жизненно необходимых отечественной экономике. Обосновано положение о роли использования скрытого, креативного потенциала персонала предприятия в деятельности по созданию инновационных продуктов, которые способны в значительной степени повлиять на приращение экономической эффективности различных экономических систем и повысить общий уровень благосостояния населения. Доказано и обосновано существование большой совокупности факторов, непосредственно влияющих на замедление процесса инновационного развития предприятий, что создает значительные угрозы потери конкурентных позиций на рынке по сравнению с зарубежными субъектами хозяйственной деятельности, функционирование которых базируется именно на постоянной разработке и внедрении инновационных продуктов. Предложено собственную структуру экономики знаний и ее основных компонентов, ключевыми из которых являются: высококачественный человеческий капитал и индивидуальный человеческий капитал.

Ключевые слова: экономика знаний, институциональная среда, инновационная деятельность, инновационное развитие, персонал, креативность, креативные способности, персонал.

Martyakova E.V., Krikunenko D.A. The knowledge economy as the institutional environment of innovative enterprise development through the use of creative personnel.

In a scientific article discusses a wide range of problems of transition from a post-industrial economy to an innovation economy, the higher the level of development of which is the knowledge economy. It is the economy of knowledge as the institutional environment of innovation development of knowledge-based enterprises can serve as a starting point the necessary transformational changes that are vital to the national economy. Justified position on the role of the use of the hidden, the creative potential of plant personnel in efforts to create innovative products that can have a significant impact on the increase of economic efficiency of different economic systems, and improve your overall well-being. Proved the existence of a large set of factors that directly impact on slowing down the development of innovative enterprises, which creates a substantial risk of losing competitive position in the market as compared to foreign business entities whose operation is based on a continuous development and introduction of innovative products. Proposed its own structure of the knowledge economy and its major components, the key ones are: high quality human capital, and individual human capital.

Keywords: knowledge economy, the institutional environment, innovation, innovative development, staff, creativity, creative ability, personnel.

Постановка проблемы. Современные трансформационные процессы, которые развиваются стремительными темпами, и находят свое непосредственное отображение в экономике нашей страны, требуют кардинальных изменений во всех ее сферах, особенно это актуально для сектора человеческого интеллектуального капитала. При этом стоит отметить, что на смену традиционным, советским формам управления предприятиями различных отраслей промышленности приходят новые, передовые, инновационные методы, в основе которых положено использование зарубежного опыта развития экономических систем, а сочетание процессов становления персонала становится неотъемлемой частью создания новой категории управленческих инноваций.

Инновационно-организованная деятельность, направленная на развитие персонала предприятия, предусматривает развитие и использование креативных способностей каждого работника, включая его когнитивную, эмоционально-волевую, мотивационную, ценностную, психологическую составляющие.

Развитие и накопление человеческого капитала относится к одним из основных показателей динамики развития экономических систем и общества в целом и является достоверным показателем научно-технического прогресса, направленного на динамическую разработку и реализацию инновационных продуктов предприятиями различных отраслей промышленности Украины.

Рассматривая человеческий капитал в контексте осуществления хозяйственной деятельности субъектами предпринимательской деятельности, необходимо отметить неоспоримый факт того, что именно персонал, представленный высокопрофессиональными сотрудниками, должен обеспечить динамический процесс устойчивого инновационного развития соответствующей экономической системы.