

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

інтеграційного об'єднання через залучення, в тому числі на трансконтинентальній основі, нових членів інтеграційного об'єднання (як окремих країн, так і вже існуючих регіональних інтеграційних об'єднань). З огляду на це, розвиток континентальних та трансконтинентальних напрямків розвитку регіональної інтеграції, її поглиблення та розширення є взаємодоповнюючими напрямками розвитку регіоналізації світової економіки в умовах глобальної інтеграції. Країни світу обирають власну стратегію участі у процесах регіональної інтеграції в залежності від тих завдань, які визначаються їхнім рівнем соціально-економічного розвитку, наявним потенціалом, характером розвитку зовнішніх відносин тощо.

СПИСОК ДЖЕРЕЛ:

1. Европа: вчера, сегодня, завтра / Институт Европы РАН ; [ред.кол. РАН; отв.ред. Шмелев Н.П.]. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2002. – 823с.
2. Китинг М. Новый регионализм как возможность [Электронный ресурс] / М. Китинг // Россия в глобальной политике. – 2008. – №4. – Режим доступа до статті: [//www.globalaffairs.ru/numbers/33/9979.html](http://www.globalaffairs.ru/numbers/33/9979.html)
3. Спартак А. Современный регионализм / А. Спартак // Мировая экономика и международные отношения. – 2011. – №1. – С.3-15.
4. Balassa B. The theory of Economic Integration/ B. Balassa.– Homewood, Illinois: Richard D. Irvin, 1961. – 304p.
5. World Trade Report 2011. The WTO and preferential trade agreements: from co-existence to coherence [Electronic resource]. – Geneva: WTO Publications, 2011. – 251p. // World Trade Organization [Official website]. – URL: www.wto.org/english/res_e/booksp_e/anrep_e/world_trade_report11_e.pdf
6. <http://rtais.wto.org/> – Regional Trade Agreements Information System. WTO [Official website]

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ОТРАСЛИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ СУЩНОСТИ

Швецова Н.Е., аспирант кафедры экономической теории ДонНУ

Швецова Н.Е. Инвестиционный потенциал отрасли: теоретические подходы к определению сущности.

В работе обоснована актуальность изучения проблемы инвестиционного потенциала, поскольку именно инвестиционный потенциал является фундаментальной основой развития национальной экономики.

Проведен критический анализ понятия «потенциал», рассмотрены различные подходы к определению его сущности как в аспекте наличия ресурсов, в аспекте наличия возможностей и в аспекте способности достижения конкретной цели.

Систематизированы подходы к определению экономической категории «инвестиция». На основании проведенного анализа сформулировано авторское определение категории «инвестиции».

Систематизированы теоретические подходы к определению сущности понятия «инвестиционный потенциал». Сформулировано авторское определение экономической категории «инвестиционный потенциал». Представлена система взаимосвязей инвестиционного потенциала предприятия, региона, отрасли и экономики в целом.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционный потенциал, национальная экономика, отрасль, регион, экономическое развитие.

Швецова Н. С. Інвестиційний потенціал галузі: теоретичні підходи щодо визначення суті.

В роботі обґрунтована актуальність вивчення проблеми інвестиційного потенціалу, оскільки саме інвестиційний потенціал є фундаментальною основою розвитку національної економіки.

Здійснено критичний аналіз поняття «потенціал», розглянуто різні підходи щодо визначення його сутності як в аспекті наявності ресурсів, в аспекті наявності можливостей, так і в аспекті здатності досягнення мети. Систематизовано підходи щодо визначення економічної категорії «інвестиції». На основі проведеного аналізу сформулювало авторське визначення дефініції «інвестиції».

Систематизовано теоретичні підходи щодо визначення сутності поняття «інвестиційний потенціал». Сформульовано авторське визначення економічної категорії «інвестиційний потенціал». Представлено система взаємозв'язків інвестиційного потенціалу підприємства, регіону, галузі та економіки в цілому.

Ключові слова: інвестиції, інвестиційний потенціал, національна економіка, галузь, регіон, економічний розвиток.

Shvetzova N.E. Investment potential of the branch: the theoretical approaches to determination.

In this paper the urgency of learning problems of the investment potential, because exactly investment potential is fundamental basis of the development of national economy.

In the article the critical analysis of concept «potential», is studied different approaches to determinate: as the availability of resources, as the availability of opportunities, as the ability to achieve specific goal.

Were systematized approaches to determinate economic category «investments». Were systematized theoretic approaches to determinate the definition of «investment potential».

Was created by the author's definition of the economy category «investment potential».

Developed the system of relationships between investment potential of the enterprise, investment potential of the area, investment potential of the branch and investment potential of the national economy.

Keywords: investments, investment potential, national economy, area, branch, development of national economy

Актуальность темы исследования. Показатели социально-экономического роста отечественной экономики свидетельствуют о том, что для динамичного и эффективного развития Украины на современном этапе требуются большие объемы инвестиций в базовые отрасли экономики. Только на такой основе возможно обновить устаревшую материально-техническую базу страны и выйти на принципиально новый уровень производства: от ресурсоемкого – до энергосберегающего и обеспечивающего информационно-инновационную модель национальной экономики.

В процессе данных преобразований базовых отраслей экономики ключевым элементом является инвестиционный потенциал. Причём, это касается как экономики Украины в целом, так и каждой из её базовых отраслей, поскольку инвестиционный потенциал является фундаментальной основой устойчивого развития национальной экономики. В связи с этим возникает объективная необходимость всестороннего изучения и анализа экономической категории «инвестиционный потенциал». Практическое значение такого исследования состоит в поиске эффективной модели управления формированием и использованием инвестиционного потенциала предприятия, отрасли, региона и национальной экономики в целом.

Анализ последних публикаций. Изучению данной проблемы посвящены работы многих отечественных ученых, а именно; Р. Бочарука, Г.Вознюка, В. Гринёвой, Т. Макух, Ю. Макогона, Т. Ореховой и других. Несмотря на большой интерес ученых к изучению проблемы формирования и оценки инвестиционного потенциала на данный момент нет единого подхода к определению сущности данного понятия. Это касается понимания сути инвестиционного потенциала предприятия, региона, отрасли и экономики страны в целом. Различие подходов к определению сущности инвестиционного потенциала затрудняет управление процессом его формирования и использования.

Постановка проблемы и цель исследования. Целью данной статьи является определение сущности инвестиционного потенциала как экономической категории на основе анализа и систематизации подходов к определению понятий «инвестиции» и

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

«инвестиционный потенциал».

Результаты исследования. Изучив различные подходы к определению инвестиционного потенциала предприятия, можно их систематизировать по нескольким направлениям. Нами выделено семь критериев, по которым можно систематизировать подходы учёных к определению сущности рассматриваемой категории.

1. Ресурсный подход. Ряд ученых, среди которых Иванов Г., Макух Т., Лосева С., Зубкова В. определяют инвестиционный потенциал предприятия как совокупность ресурсов.

Иванов Г. трактует инвестиционный потенциал как совокупность инвестиционных ресурсов, составляющих ту часть накопленного капитала, которая представлена на инвестиционном рынке в форме потенциального инвестиционного спроса [1].

Макух Т. определяет инвестиционный потенциал как совокупность существующих материальных и нематериальных, трудовых и организационно-управленческих ресурсов предприятия, которые характеризуют его способность принимать и осваивать инвестиционные средства [2].

Матвеев В. утверждает, что инвестиционный потенциал – это набор условий, интеллектуальных и материальных благ, которые обеспечивают инвестиционную деятельность и ограничивают процент риска инвестирования [3].

Лосева С. и Зубкова В. под инвестиционным потенциалом предприятия понимают совокупность финансовых и инвестиционных ресурсов, которые позволяют ему осуществлять инвестиционную деятельность, которая направлена на обеспечение эффективной и стабильной хозяйственной деятельности предприятия [4].

2. Мобилизационный подход (подход с позиции мобилизации ресурсов для осуществления деятельности). Сторонники такого подхода понятие инвестиционного потенциала предприятия отождествляют с возможностью мобилизации ресурсов для осуществления инвестиционной деятельности, то есть как инвестиционную привлекательность экономической системы.

В частности, Носова О. определяет инвестиционный потенциал как наличие собственных финансовых ресурсов и способность предприятия привлечь ресурсы для осуществления инвестиционной деятельности [5].

3. “Возможностный” подход. Этот подход объединяет ученых, которые трактуют инвестиционный потенциал как возможность вложения (освоения) инвестиционных ресурсов.

Коюда О. и Гриньова В. считают, что инвестиционный потенциал предприятия – это возможность вложения капитала с целью последующего его увеличения или инвестиционные возможности ведения, поддержки или сохранения чего-либо [6].

Егоров А. трактует инвестиционный потенциал как способность экономической системы и ее отдельных субъектов освоить инвестиционные ресурсы [7].

4. “Ресурсно-возможностный” подход. Четвертый подход характеризует инвестиционный потенциал как совокупность ресурсов и возможностей, что, по нашему мнению, является комплексной характеристикой данного понятия.

Сторонником такого подхода является Покатаева К. Она определяет инвестиционный потенциал предприятия как организованную совокупность существующих экономических ресурсов, которая пребывает в системной целостности, а также определенных ими на современном этапе развития, возможностей по поводу мобилизации внутренних и внешних инвестиционных средств реализации стратегических тактических целей предприятия через механизм инвестирования [8].

Кучерук Г. и Вовк О. рассматривают инвестиционный потенциал предприятия как организованную совокупность внутренних и внешних экономических возможностей и ресурсов, которые создают условия для развития предприятия и обеспечивают реализацию стратегических и тактических целей предприятия в сфере инвестиционной деятельности [9].

Юхновский И. трактует инвестиционный потенциал экономики как систему финансовых, технических, трудовых ресурсов, которые обеспечивают инвестиционную привлекательность экономики и выражают способность к инвестированию и к апробации капитала с целью удовлетворения потребностей расширенного воспроизводства [10].

5. Системный подход. Согласно этому подходу, инвестиционный потенциал является составной частью экономического потенциала. Дорошенко Ю. рассматривает инвестиционный потенциал как подсистему экономического потенциала, как финансовые ресурсы предприятия «в работе». [11]

Боросенко А. отмечает, что экономический потенциал, как правило, рассматривается как система, состоящая из подсистем – потенциалов различного порядка. Потенциал более высокого уровня состоит из потенциалов одного уровня, обусловлен такими свойствами экономических ресурсов, как взаимозаменяемость и взаимодополняемость. Таким образом, инвестиционный потенциал видится в качестве составной части системы более высокого порядка – экономического потенциала. В рамках данного подхода инвестиционный потенциал отождествляется с понятием основных средств производства и возможностью их обновления.

Таблица 1

| Подходы авторов к определению понятия «потенциал» | | |
|---|--------------------------------------|--|
| Подходы | Автор | Определение |
| Как ресурс | <i>О. Скопненко, Т. Цимбалюк</i> | Потенциал (от лат. «potentia») – средства, запасы, источники, которые могут быть использованы. |
| | <i>Д. Черников</i> | Потенциал – совокупность необходимых для функционирования или развития системы различных видов ресурсов. |
| | <i>В. Архангельский</i> | Потенциал – средства, запасы, источники, которые существуют и могут быть мобилизованы для достижения определенной цели или решения определенной задачи. |
| Как совокупность ресурсов и возможностей | <i>Б. Мочалов</i> | Потенциал – совокупность накопленных ресурсов и их использованных и не использованных потенциальных возможностей в сфере производства материальных благ и услуг с целью наиболее полного удовлетворения потребностей общества. |
| | <i>А. Прохоров</i> | Потенциал – средства, запасы, источники, которые есть в реальности и могут быть мобилизованы, приведены в действие, использованы для достижения поставленных целей, с одной стороны и как возможности определенной личности или определенного субъекта, общества в целом или государства в определенной сфере. |
| | <i>В. Бутромеева</i> | Потенциал – во-первых, совокупность существующих средств, возможностей, источников; во-вторых, это точечная энергетическая характеристика любого силового поля. |
| Как сила | <i>Н. Васюков</i> | Потенциал – это сила, могущество. |
| Как способность | <i>С. Ожегов</i> | Потенциал – означает способный, способный быть. |
| Как возможность | <i>О. Божанова</i> | Потенциал – базовый (основной) элемент предприятия, который объединяет в себе цель, движущую силу и источники его развития. |
| | <i>С. Васильченко</i> | Потенциал – источник возможностей, которые могут быть приведены в действие и используются для решения разных вопросов. |

6. Структурный подход. Этот подход предложен Бочаровым В. и основывается на анализе структуры инвестиционного спроса и выделяет собственно потенциальный спрос и конкретное предложение капитала. И на основании этого определяет, что потенциальный

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

спрос возникает при отсутствии намерения у субъекта хозяйствования при имеющемся доходе направлять его на цели накопления, и называет его формальным, определяя его как инвестиционный потенциал, то есть источники для будущего финансирования. Второй вид инвестиционного спроса Бочаров В. рассматривает как конкретную реализацию намерений субъекта инвестиционной деятельности в форме предложения капитала. Автор подразумевает существование связи между инвестиционным потенциалом и конкретной реализацией инвестиционного потенциала [12].

7. Целевой подход. Согласно седьмому подходу, инвестиционный потенциал является возможностью удовлетворить потребности расширенного воспроизводства. Активным сторонником данного подхода является Намлиева Н. [13].

Изучив ряд подходов к определению понятия «инвестиционный потенциал», можно сделать вывод о том, что на данный момент среди ученых нет единой точки зрения по данному вопросу.

Чтобы более досконально разобраться в сущности экономической категории «инвестиционный потенциал» и дать определение данной категории необходимо точки зрения ученых на понятия «потенциал» и «инвестиции».

И. Юхновским были систематизированы подходы к определению понятия «потенциал». Доработав и расширив систематизацию Юхновского И., можем сделать вывод о том, что данное понятие целесообразно рассматривать с позиции ресурсов, возможности и способности.

Так, ряд ученых, среди которых Скопненко О., Цимбалюк Т., Черников Д., Архангельский В., трактуют потенциал как совокупность ресурсов, запасов и источников ресурсов. Ожегов С. считает, что потенциал – это способность к чему либо. Божанова О., Васильченко С. определяют «потенциал» как возможность осуществления чего-либо или достижения чего-либо.

Таким образом, основываясь на проведенном анализе, понятие «потенциал» можно охарактеризовать как собирательное понятие, которое, с одной стороны, подразумевает способность предприятия осуществить определенный вид деятельности, но с другой стороны, на эту способность прямое влияние оказывает наличие ресурсов для осуществления конкретного вида деятельности.

Потенциал – это способность чего-либо достичь определенного результата в будущем, используя все ресурсы и возможности в конкретный момент времени.

С целью анализа и изучения сущности инвестиционного потенциала, необходимо разобраться со второй основополагающей категорией – инвестиция. Дефиниция «инвестиции» широко используется в современной литературе, но, несмотря на это, нет единой точки зрения по поводу определения сущности данной категории. Поэтому необходимо изучить различные трактовки категории «инвестиции», основные из которых представлены в табл. 2.

Таблица 2

| АВТОРЫ | ОПРЕДЕЛЕНИЯ |
|--|--|
| <i>Дж. Кейнс</i> | Инвестиции – текущий прирост ценностей капитального имущества в результате производственной деятельности данного периода, часть дохода за данный период, которая не была использована для потребления. |
| <i>С. Фишер Р. Дорнбуш Р. Шмалензи</i> | Инвестиции – использование части текущего выпуска для добавления к имеющемуся капитальному запасу. |
| <i>К. Макконелл С. Брю</i> | Инвестиции – затраты на производство, накопление средств производства и увеличение материальных запасов. |
| <i>В. Геец Б. Данилишин В. Федоренко</i> | Инвестиции – это затраты средств, часть дохода, которая используется не на текущее потребление, а на воспроизведение всего общественного и индивидуального капитала, конечной целью которых является получение новых, более высоких доходов или социального эффекта в будущем. |
| <i>Я. Гольдферб Л. Гавриленко Т. Хачатуров</i> | Инвестиции – затраты на воспроизводство основных фондов, их увеличение и совершенствование. |
| <i>В. Жданов</i> | Инвестиции – означает затраты на новое строительство или покупку нового оборудования. |
| <i>В. Золотогоров</i> | Инвестиции – расходы на создание, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение основного капитала, а также связанное с этим изменение оборотного капитала. |
| <i>И. Бланк</i> | Инвестиции – вложения в воспроизводство основных средств, инновационных, нематериальных активов, в прирост запасов товарно-материальных ценностей и другие объекты инвестирования, связанные с ведением операционной деятельности предприятия или улучшением условий труда и быта. |
| <i>У. Шарп</i> | Реальные инвестиции – вложения в какой-либо тип материально осязаемых активов, такие как земля, здания, сооружения. |

Как видно из табл. 2, категория «инвестиции», рассматривается в различных аспектах:

- как часть текущего потребления, перенесенная в будущее;
- как затраты на воспроизводство основных производственных фондов;
- как вложения в материальные активы;
- как затраты на воспроизводство капитала.

Известны многие критерии, по которым систематизируются различные виды инвестиций. В зависимости от инвестора различают: государственные и частные инвестиции. В зависимости от объекта инвестирования различают финансовые, портфельные и реальные. В нашей статье мы акцентируем внимание на реальные инвестиции, так как именно данный вид инвестиций направлен на расширенное воспроизводство. Таким образом, инвестиции в реальный сектор экономики – это капиталовложения, которые способствуют либо расширению, либо изменению процесса производства с целью достижения экономического и (или) социального эффекта.

Основываясь на изложенном выше материале, можно дать определение инвестиционного потенциала как возможность и способность конкретного субъекта либо сектора экономики привлечь инвестиционные ресурсы и осуществить капиталовложения с целью расширения производства либо изменения процесса производства для достижения экономического либо социального эффекта.

Говоря о реальных инвестициях, необходимо выделять различные уровни формирования инвестиционного потенциала, а именно: микроуровень – инвестиционный потенциал предприятия (субъекта хозяйствования), мезоуровень – инвестиционный потенциал региона, макроуровень – инвестиционный потенциал страны.

Инвестиционный потенциал каждого уровня оказывает влияние и находится под влиянием инвестиционного потенциала вышестоящего и нижестоящего уровней. Так на формирование инвестиционного потенциала субъекта хозяйствования оказывает влияние инвестиционный потенциал региона, в котором данный субъект хозяйствования функционирует, а на инвестиционный потенциал региона соответственно оказывает влияние инвестиционный потенциал страны. В процессе формирования и воспроизводства инвестиционный потенциал страны оказывается под влиянием инвестиционных потенциалов всех регионов данной страны, которые в свою очередь формируются на основании инвестиционных потенциалов всех субъектов хозяйствования данного региона (рис.1.).

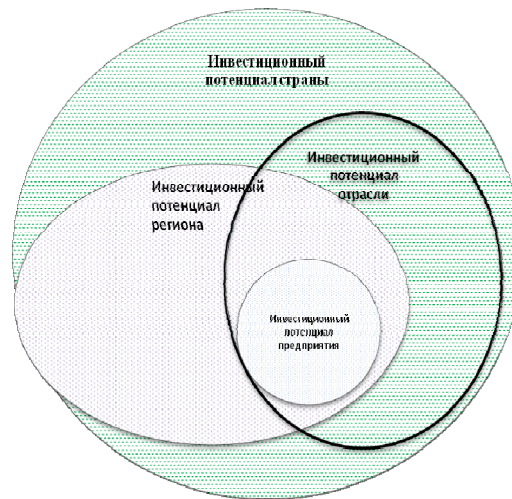


Рис. 1. Взаимосвязь инвестиционных потенциалов различных уровней экономики

Инвестиционный потенциал отрасли находится в центре данной системы взаимосвязей. На процесс воспроизводства инвестиционного потенциала отрасли оказывает влияние инвестиционный потенциал страны в целом, регионов, в которых представлены активы данной отрасли, и инвестиционные потенциалы самих активов. В связи с этим определение факторов, которые оказывают влияние на формирование и воспроизводство инвестиционного потенциала отрасли, является ключевым вопросом при изучении данной проблемы.

Выводы. Результатом данного исследования является систематизация подходов к определению понятий «потенциал», «инвестиции», а также изучение и анализ основных характеристик категории «инвестиционный потенциал». Проведенный анализ позволил сформулировать определение экономической категории «инвестиционный потенциал», который представляет собой возможность и способность конкретного субъекта либо сектора экономики привлечь инвестиционные ресурсы и осуществить капиталовложения с целью расширения производства либо изменения процесса производства для достижения экономического либо социального эффекта. Кроме того, выделены различные уровни формирования инвестиционного потенциала, а именно: инвестиционный потенциал предприятия, региона, отрасли и национальной экономики в целом.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Иванов Г.И. Инвестиции: сущность, виды, механизмы функционирования. - М.: Феникс. – 2002. – 352с.
2. Макух Т.О. Інвестиційний потенціал як фактор підвищення ефективності використання фінансових ресурсів /Т.О. Макух// Фінанси України. – 2009. – №9. – С. 67-77
3. Матвеев В.В. Маркетинг регіонів: інвестиційні аспекти / В. Матвеев, В. Щелкунов, В. Бондаренко, Ю.Каракай, В. Грамотнев. – Київ: Наук. думка, 2005. – 176с.
4. Лосева С. Финансово-инвестиционный потенциал предприятия и управление инвестиционный процессом/ С. Лосева, В. Зубкова // Економіст. – №11. – 200. – С. 52 – 54.
5. Носова О.В. Інвестиційна привабливість підприємства // Стратегічні пріоритети. – 2007. – №1 (2). – С. 120-124.
6. Гриньова В.М. Інвестування: підруч. / В.М. Гриньова, В.О. Коюда, Т.І. Лепейко, О.П. Коюда. – К.: Знання. – 2008. – С. 358.
7. Егоров А.И. Институционализм: инвестиционный потенциал: формирование и реализация / А.И. Егоров. – Х., 2007. – 188с.
8. Покатаева К.П. Теоритичні основи визначення категорій «інвестиційний потенціал» та «інвестиційна привабливість» / К.П. Покатаева // Сб. науч. тр. «Коммунальное хозяйство городов». – Серия: технические науки. – 2007. – Вып.75. – С.264
9. Кучерук Г.Ю., Вовк О.М. Економічне обґрунтування комплексної оцінки інвестиційного потенціалу авіапідприємства / Г.Ю. Кучерук, О.М. Вовк // Економіка. Фінанси. Право – 2008. – №3. – С. 11-15; №5. – С. 6-7.
10. І.В. Юхновський. Сутність та структура інноваційно-інвестиційного потенціалу економіки: основні підходи та напрямки формування / І.В. Юхновський // Економіка. – 2012.
11. Дорошенко Ю.А., Быков К.С. Систематизация факторов инвестиционной деятельности в целях построения регрессионных моделей // Российское предпринимательство. – 2010. – № 3 Вып. 1 (154). – С. 48-52.
12. Бочаров В.В. Інвестиційний менеджмент. – СПб.: Питер. – 2000. – 160 с.
13. Намлісва Н.В. Регламентация системи управління інвестиційним потенціалом підприємств [Електронний ресурс] / Н.В. Намлісва // Матеріали Междуна. інтернет-конф. «Современное состояние и перспективы развития права», секція 16 Финансово-правовые аспекты государственного регулирования инвестиционной деятельности, 28 окт.2009 г. – Режим доступа: <http://ndi-fp.asta.edu.ua/index.php?topic=47.0>
14. Юхновський І.В. Сутність та структура інноваційно-інвестиційного потенціалу економіки: основні підходи та напрямки формування / І.В. Юхновський // Український соціум. – 2010. – №2. – С. 159-172.

ДЕТЕРМІНАНТИ ЄВРОПЕЙСЬКОЇ МОДЕЛІ КОНКУРЕНТОСПРОМОЖНОГО РОЗВИТКУ МАКРОРЕГІОНІВ

Шишацький А.В., Голова Донецької облдержадміністрації

Шишацький А.В. Детермінанти європейської моделі конкурентоспроможного розвитку макрорегіонів.

У статті розглянуті проблеми формування європейської моделі регіонального розвитку та концепції її компліментарності. Описано принцип «відповідності фінансування». Виявлено, що політика компліментарності не має єдиної думки щодо впливу політики зближення регіонів ЄС в їх економічному зростанні. Акцент зроблений на ролі структурних фондів ЄС, яку вони відіграють у досягненні ефектів її компліментарності. Відзначено, що політика ЄС спрямована на три стратегічні цілі: сприяння розвитку і структурної перебудови в регіонах, підтримки економічного і соціального перетворення в регіонах, стимулювання адаптації та модернізації політики та ін. Дано деякі фактичні показники регіонів, які отримують підтримку. У статті зазначено, що Європейський фонд регіонального розвитку займається