

## **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

Проведений аналіз щодо особливостей розвитку світового господарства дозволяє зробити висновок, що період невизначеності вже пройшов, економічна криза пройшла стадію рецесії, наслідком чого є її закінчення та поступовий перехід до глобального економічного зростання.

**Висновки.** Протекціоністські заходи є засобом штучного регулювання світової торгівлі, що застосовуються урядами розвинених країн світу для підтримки національних виробників в умовах світової кризи. Найбільша частка випадків припадає на країни, що розвиваються, за рахунок чого вони досягають зміцнення власних позицій на світових товарних ринках. Відновлення світового господарства після кризи відбувається дуже повільно, внаслідок чого збільшується кількість протекціоністських заходів, і ступінь лібералізації світової торгівлі складає 25% всіх транзакцій на світовому товарному ринку.

### **КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АЗЕРБАЙДЖАНА ВО ВНЕШНЕТОРГОВЫХ СВЯЗЯХ**

**Сафарова В.Т. к.,** доц., к.э.н. ст.преподаватель кафедры «Торговля» Азербайджанского Государственного Экономического Университета

#### **Сафарова В.Т.к. Комерційна діяльність Азербайджану в зовнішньоторговельних зв'язках.**

У статті, автором розглядається ефективність комерційної діяльності в зовнішній торгівлі, оскільки необхідно забезпечити досягнення оптимального поєднання елементів "закритого" і "відкритого" регіоналізму. Тому немає ніякого сумніву, що повністю закритий регіоналізм погіршує становище країн регіону і робить негативний вплив на глобальну ситуацію, а Азербайджан, у свою чергу, має величезні потенційні можливості розгортання широкій зовнішньоторговельної діяльності.

Таким чином, взаємини Азербайджану з міжнародними фінансовими організаціями є дуже важливими не тільки для поточного стану розвитку держави, але і можливостей побудови довгострокової моделі стійкого економічного розвитку.

**Ключові слова:** зовнішньоторговельні зв'язки, комерційна діяльність, зовнішня торгівля, митне законодавство, СОТ, нормативно - правова база, національна модель розвитку, експортно - імпорتنі операції.

#### **Сафарова В.Т.к. Коммерческая деятельность Азербайджана во внешнеэкономических связях.**

В статье, автором рассматривается эффективность коммерческой деятельности во внешней торговле, так как необходимо обеспечить достижение оптимального сочетания элементов „закрытого” и „открытого” регионализма. Поэтому нет никакого сомнения, что полностью закрытый регионализм ухудшает положение стран региона и оказывает негативное влияние на глобальную ситуацию, а Азербайджан, в свою очередь, имеет огромнейшие потенциальные возможности развертывания широкой внешнеэкономической деятельности.

Таким образом, взаимоотношения Азербайджана с международными финансовыми организациями являются очень важными не только для текущего состояния развития государства, но и возможностей построения долгосрочной модели устойчивого экономического развития.

**Ключевые слова:** внешнеэкономические связи, коммерческая деятельность, внешняя торговля, таможенное законодательство, ВТО, нормативно – правовая база, национальная модель развития, экспортно – импортные операции.

#### **Safarova V.T. . Azerbaijan business in foreign trade.**

In the article, the author reviews the effectiveness of commercial activity in foreign trade, since it is necessary to achieve the optimum combination of the elements of the "closed" and "open" regionalism. There is no doubt that the totally enclosed regionalism worsens the situation in the region and has a negative impact on the global situation and Azerbaijan in turn, has a huge potential for broad deployment of foreign trade.

The relationship between Azerbaijan and the international financial institutions are very important not only for the current state of development of the state, but also the possibilities to build long-term sustainable economic development model.

**Keywords:** foreign trade relations, commerce, foreign trade, customs laws, WTO, regulatory - legal framework, a national model of development, export - import operations.

**Постановка проблеми.** Активне участь країни в зовнішньоторговельних зв'язках дає їй значительні переваги і відкриває нові перспективи. Воно дозволяє раціонально використати наявний матеріальний і духовний потенціал, наблизитися до новітніх світових досягнень науки і техніки, швидше реалізувати реструктуризацію економіки, повніше і різноманітніше задовольнити потреби народу, реалізувати національні стратегічні інтереси.

В зв'язку з цим, першочерговий інтерес представляє зовнішня торгівля, як комерційна діяльність і особливість її застосування в практиці зовнішньоторговельних відносин Азербайджану, в розробці стратегічного і тактичного підходу до моделі їх функціонування.

Показники стану попиту в комерційній фінансово – господарській діяльності вирішальним чином впливають на зовнішньоекономічну ситуацію. При цьому особливо важливим є визначення національних особливостей попиту, що має актуальне значення для Азербайджану. Урахування економічних, культурних, освітніх, етнічних традицій і звичок дуже важливе при здійсненні виходу фірми за межі країни. Вимоги внутрішнього ринку грають суттєву роль в міжнародній торгівлі. Саме тому, перш за все, при розвитку попиту, проходять апробацію нові товари до їх виходу на світові ринки. Для забезпечення конкурентних переваг країни на зовнішньому ринку не менш важливу роль грає вибрана фірмою в комерційній діяльності ринкова стратегія і організаційна структура, передбачаюча певну маневреність і гнучкість в процесі включення в зовнішньоторговельні відносини. Сильним стимулом є формування достаточної конкурентної середовища серед комерційних структур на внутрішньому ринку, що виникає в результаті напруженого суперництва фірм.

Особливо важливо використання положень основних концепцій міжнародної торгівлі для Азербайджану, де становлення ринкових відносин як на національному, так і на міжнародному рівні, відбувається не традиційним шляхом. Практично за всю свою коротку історію існування Азербайджану як незалежного держави його зовнішньоторговельна діяльність була своєрідним полігоном для прийняття науково необґрунтованих, нелогічних рішень. Саме тому в теперішній час актуальною задачею є розробка власної зовнішньоторговельної моделі, що є одним з найбільш важливих елементів зовнішньоекономічної стратегії Азербайджану.

С точки зору ефективності зовнішньої торгівлі, необхідно забезпечити досягнення оптимального поєднання елементів „закритого” і „відкритого” регіоналізму. Немає ніякого сумніву, що повністю закритий регіоналізм погіршує становище країн регіону і негативно впливає на глобальну ситуацію. Азербайджан має найбільш великі потенційні можливості розгортання широкій зовнішньоторговельної діяльності. Для того щоб ці можливості ефективно реалізувати, потрібна не тільки політична воля керівних органів республіки і всього народу, але і цілеспрямована діяльність по впровадженню в життя науково обґрунтованої і реальної моделі зовнішньої торгівлі Азербайджану, що враховує його національні особливості і світовий досвід. Для визначення стратегії зовнішньоторговельної діяльності важливо врахувати ці зміни і закономірності, які служили причиною переваг зовнішньої торгівлі країни.

З вищесказаного слід зробити висновок, що дослідження всього спектру міжнародної торгівлі дозволяє не тільки відкрити причини і джерела формування зовнішньоекономічних зв'язків, але і умови і особливості їх практичного використання в різних країнах. На основі цих положень, практики світової торгівлі і національних особливостей економіки Азербайджану розроблені теоретичні підходи і вихідні принципи моделі зовнішньої торгівлі.

## **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

Модель внешнеторговой деятельности не является самоцелью. Как составной элемент общеэкономической стратегии Азербайджана, она должна служить мощным средством реализации планов по ускоренному переходу к рыночной экономике и повышению уровня жизни населения. После обретения государственной независимости Азербайджанская Республика в своей внешней политике стала уделять особое внимание связям с международными финансово-кредитными и экономическими организациями. За прошедший период в этой сфере было проделано достаточно работ. Можно сказать, что Азербайджан стал членом всех престижных международных организаций, включая Международный Валютный Фонд, Мировой Банк, Европейский Банк Реконструкции и Развития, Исламский Банк Развития, а с 1999-го года и Азиатский Банк Развития.

Указанные факты свидетельствуют о структурных и качественных изменениях во внешнеэкономических связях в последние годы и являются примером интеграции Азербайджана в мировую экономику. Сотрудничество с зарубежными государствами дает Азербайджану преимущества для разностороннего развития национальной экономики. Именно поэтому, налаживание обоюдных экономических связей с зарубежными государствами и их развитие является важным фактором в формировании национальной экономики Азербайджана. Одним из важных средств на пути вовлечения страны во внешнюю торговлю является таможенный тариф.

После принятия 10-го июня 1997-го года «Таможенного Кодекса» Азербайджанской Республики Закон о «Таможенных тарифах» вступил в силу 20-го июня 1995-го года. Этот закон, обеспечивая взаимовыгодную связь внутреннего рынка с внешним рынком, формирует и применяет таможенные тарифы, являющиеся важными средствами государственного регулирования иностранного рынка, а так же правила удержания таможенных пошлин с товаров, пересекающих Азербайджанскую границу.

Основной характеристикой внешнеэкономических связей Азербайджанской Республики является ее вступление в экономические организации международного, регионального и местного характера, а также интеграция в эти организации всеми отраслями общественной жизни страны. Первыми экономическими организациями, с которыми Азербайджан наладил деловые отношения, после восстановления своей независимости 18-го октября 1991-го года являются следующие: Организация Исламская Конференция (ОИК), Организация Экономического Сотрудничества (ОЭС), Международный Валютный Фонд и Международный Банк Реконструкции и Развития, Организация Черноморского Экономического Сотрудничества (ЧЭС), Содружество Независимых Государств (СНГ).

Исламский Банк Развития и Исламский Фонд Солидарности вложили инвестиции в три различные отрасли экономики Азербайджанской Республики. Тем самым иностранный капитал и средства инвестиции были направлены на развитии сельского хозяйства, особенно на мелиорацию и отрасль водного хозяйства. Азербайджан также является членом и одним из учредителей организации демократического и экономического развития ГУАМ. Другими членами этой организации являются Грузия, Молдова и Украина. ГУАМ был создан 10-го октября 1997-го года. Особую роль в деле интеграции Азербайджана в мировую экономику играет Организация Экономического Сотрудничества (ОЭС).

Азербайджанская Республика запомнилась своей интеграцией в международные процессы, тем самым способствуя своему дальнейшему развитию на пороге XXI века. Азербайджан наращивал свой темп развития и в новом столетии, достигая очередных экономических успехов.

Свидетельством этого можно назвать принятие Азербайджанской Республики 27-го января 2001-го года 43-м членом Парламентской Ассамблеи Совета Европы. Содружество Независимых Государств, созданное в начале 90-х и носящее в основном политический характер и направленное на налаживание межгосударственных отношений между странами бывшего СССР, на данный момент более направлено на определение конкретных рамок экономической интеграции между странами членами содружества.

**Анализ последних исследований и публикаций.** Проблемы управления нефтяным богатством оказались не менее сложными для многих стран. Во многих исследованиях (см., например, Хаусман и Ригобон (Hausman and Rigobon, 2002), Сакс и Уорнер (Sachs and Warner, 1995)) было показано, что в странах, богатых природными ресурсами, прежде всего нефтью, за длительные отрезки времени наблюдались более низкие темпы экономического роста, чем в странах, не обладающих значительными запасами природных ресурсов. Хотя для объяснения этого эмпирического факта использовались различные предположения (например, «голландская болезнь», отрицательное влияние на экономику изменчивости цен, политико-экономическое воздействие борьбы за экономическую ренту), многие страны в результате имевшихся у них нефтяных ресурсов, по-видимому, стали беднее, чем могли бы быть, если у них не было бы нефти.

Следовательно, необходимо перечислить нормативно-правовую базу в области государственного регулирования ВЭД, которые основополагаются следующими законодательными актами:

- Таможенный кодекс Азербайджанской Республики, утвержденный Законом №311 от 10.06.1997 г., определяет основные принципы и цели единой таможенной политики, устанавливает порядок и условия перемещения через таможенную границу АР и транспортных средств, взимание таможенных платежей, таможенного оформления и контроля. В последующем было принято 26 законов, в соответствии с которыми в кодекс внесен ряд изменений и дополнений.

- Закон АР № 1064 от 20.06.1995 г. «О таможенном тарифе» устанавливает порядок оформления и применения таможенного тарифа, а также правил обложения товаров пошлинами при их перемещении через таможенную границу. В этот закон с даты его принятия вносились поправки, оформленные 9-ю законодательными актами.

- Закон АР «О защите иностранных инвестиций» (№ 57 от 15 января 1992 г.) определяет правовые и экономические принципы осуществления иностранных инвестиций на территории Азербайджана. Он направлен на привлечение и эффективное использование в стране иностранных материальных и финансовых ресурсов, передовой зарубежной техники и технологий, гарантирует защиту прав иностранных инвесторов. В закон внесены различные дополнения и изменения, оформленные 13-ю законами.

- Закон АР «О валютном регулировании» (№ 910 от 21 октября 1994 г.), который определяет принципы осуществления валютных операций в стране, полномочия и функции органов валютного регулирования и валютного контроля, права и обязанности юридических и физических лиц в отношении владения, пользования и распоряжения валютными ценностями, ответственность за нарушение валютного законодательства. В последствии в текст закона внесен ряд изменений и дополнений, оформленный 7-ю нормативными актами.

- Закон АР «О противодействии легализации денежных средств и иного имущества, полученного преступным путем, и финансированию терроризма» от 10 февраля 2009 г. № 767-IIIQ, а также изменения и дополнения в этот закон от 5 марта 2010 г. Данные документы, направленные на усиление контроля за движением как в стране, так и через ее границы денежных средств и ценностей, определяют взаимоотношения, права и обязанности сторон, задействованных в подобных операциях.

- Закон АР «О специальных экономических зонах» (СЭЗ) от 14 апреля 2009 г. Целью их создания является ускорение развития предпринимательства и всей экономики страны путем привлечения инвестиций, организации новых конкурентоспособных производственных и обслуживающих отраслей на основе применения особого правового режима и современных технологий.

В рамках осуществления мер по дальнейшему совершенствованию нормативно-правовой базы в области регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности в Азербайджане в т.г. был принят новый Таможенный кодекс, вступающий в действие с 1 января 2012 года. Его применение создало благоприятные условия для укрепления материально-технической базы таможенной системы, построения таможенной инфраструктуры в соответствии с современными требованиями, увеличения доходов госбюджета, широкого применения мероприятий по тарифному и нетарифному регулированию экспортно-импортных операций. Указанный документ также предусматривает переход на автоматизированное управление в таможенной системе, повышение эффективности осуществления таможенного контроля, совершенствование и развитие таможенной тарифной политики, усиление борьбы с правонарушениями в области таможенного дела.

В соответствии с положениями Налогового кодекса экспорт товаров облагается НДС и акцизами по нулевой (0) ставке. В соответствии со статьей 188 Налогового кодекса Азербайджанской Республики товары, перевозимые транзитом через территорию Азербайджанской Республики, временный ввоз товаров в Азербайджанскую Республику, за исключением товаров, предназначенных для реэкспорта, товары, предназначенные для реэкспорта и обеспеченные залогом, освобождаются от обложения акцизами.

В плане подготовки Азербайджана к вступлению во Всемирную торговую организацию принят ряд международных стандартов в

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ  
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

области информационных технологий, строительных материалов, агропромышленного комплекса, туризма и некоторых других сферах.

Азербайджан подал заявку на вступление в ВТО в 1997 году. В 2007 г. подписан двусторонний протокол с Турцией о завершении двусторонних переговоров, в мае 2008 г. – с Оманом и ОАЭ, в мае 2010 г. – с Грузией. В ближайшее время планируется подписание протоколов о завершении переговоров с Молдовой и Киргизией. С 2003 г. Азербайджан представлен в Международной организации стандартизации (ISO) в качестве полноправного члена, а с 1 января 2010 г. - в Европейской организации стандартизации (CEN) в качестве наблюдателя.

С 1 января 2011 г. Азербайджан приступил к исполнению кодекса ВТО о правилах по разработке, подготовке и утверждению стандартов, технических правил и норм.

Надо отметить, что основные экспортные операции Азербайджан проводил с Италией (21,4% всего экспорта), Францией (9,5%), США (8,5%), Индией (7,2%), Израилем (6,2%), Германией (6,1%), Индонезией (5,9%), Болгарией (3,7%), Сингапуром (3,4%), Россией (3,1%). Высокая динамика показателей внешнеэкономической деятельности была обеспечена в основном за счет благоприятной конъюнктуры цен на мировом рынке углеводородов.

В отчетный период Россия уступила традиционно лидирующую позицию среди стран-экспортеров Турции с уменьшением доли в общем импорте этой страны с 18,7% в январе – марте 2011 г. до 13,5% в январе – марте 2012 г. При чем увеличение турецкого экспорта произошло за счет наращивания поставок в Азербайджан металлов и изделий из них, машинно-технической группы товаров и продукции химического производства. Кроме того, Россия практически полностью потеряла свои позиции основного поставщика пшеницы и в настоящее время таковым является Казахстан.

Таблица 1.

**Внешняя торговля Азербайджанской Республики, 2010-2011 гг.**

	в млн. манатов			в млн.долл.США		
	2010 г.	2011 г.	рост, %%	2010 г.	2011 г.	рост, %%
Товарооборот	22339,3	29061,5	129,9	27924,1	36326,9	129,9
Экспорт	17059,8	21256,7	124,4	21324,8	26570,9	124,4
Импорт	5279,5	7804,8	147,8	6599,3	9756,0	147,8
Сальдо	11786,4	13451,9		14725,5	16814,9	

Средний курс: за 2010 г. – 1 долл. США = 0,8 маната, за 2011 г. – 1 долл. США = 0,8 маната

**Цель научной статьи.** Анализ итогов января – марта 2012 г. свидетельствует о стабильном экономическом развитии Азербайджанской Республики при замедлении темпов роста ВВП, связанном с сокращением добычи нефти в стране, и незначительном (на 0,3%) снижении объемов производства промышленной продукции (работ, услуг) по сравнению с аналогичным периодом 2011 года.

Согласно данным ГТК АР, в январе - марте 2012 г. внешнеторговый оборот Азербайджана составил 7895,2 млн. долл. США и увеличился на 7,60% по сравнению с январем – мартом 2011 г., в т.ч. экспорт – 5840,9 млн.долл.США (рост на 7,27%), импорт – 2054,3 млн.долл.США (+8,55%) с положительным сальдо во внешнеторговом балансе на уровне 3,8 млрд.долл.США. При этом доля госсектора в экспортных операциях составила 95,3%, частного сектора – 4,5%, физических лиц – 0,2%, в импортных операциях, соответственно 21,1%, 74,2% и 4,7%.

В структуре экспорта на сырую нефть пришлось 85,9%, что составило 5019,3 млн. долл. США, нефтепродукты – 5,3%, природный газ – 2,8%, растительные и животные жиры – 1,0%, продукция химической промышленности – 0,6%, черные металлы и изделия из них – 0,5%, овощи-фрукты – 0,4%, алюминий и изделия из него – 0,4%. По сравнению с январем – мартом 2011 г. экспорт нефти увеличился на 6,8%, нефтепродуктов – на 13,2%, природного газа – на 6,8%, растительных и животных жиров – на 9,1%, овощей-фруктов – на 16,0%, алюминия – в 20,7 раза, химической продукции – в 2,0 раза; экспорт хлопка снизился на 82,7%, черных металлов – на 20,8%.

Со странами СНГ в январе - марте 2012 года товарооборот составил 771,0 млн. долл. США или 9,8% общего объема внешнеторгового оборота, в т.ч. экспорт – 240,2 млн. долл. США (4,1% всего экспорта), импорт – 530,8 млн. долл. США (25,8% всего импорта). Отрицательное сальдо составило 290,6 млн. долл. США.

После обретения независимости Азербайджан избрал путь светской страны – стал членом некоторых международных экономических организаций. Азербайджан вступил в МВФ в сентябре 1992 года. За годы сотрудничества от фонда была получена финансовая помощь в размере свыше \$363 млн., в том числе льготные кредиты в размере \$248 млн. Кредиты предоставлялись фактически в обмен на обязательства по реформированию экономики в рамках различных программ. Последняя из них завершилась в 2005 году. В настоящее время обязательства Азербайджана перед МВФ составляют около \$40 млн., которые планируются полностью погасить к 2014 году. В разное время МВФ выдвигал очень тяжелые условия перед правительством Азербайджана в рамках кредитования республики, а иногда даже затем менял их. Однако, в общем, острых разногласий между сторонами не наблюдалось. Азербайджан тесно сотрудничал с МВФ, брал кредиты для поддержания платежного баланса страны, находящейся в начале 1990-х в тяжелой экономической ситуации. Азербайджан привлекал кредиты этой структуры не только ради денег, но и технической помощи и в целях получения консультационного содействия. За прошедшие годы у нашей страны накопились большие достижения в построении демократических институтов и свободной рыночной экономики. Стабильность и устойчивое экономическое развитие создали прочную основу для демократических реформ и борьбы с нерешенными социальными и экономическими проблемами.

С октября месяца 2009 года постоянное представительство МВФ в Азербайджане трансформировался в офис, поскольку в тех странах, в которых нет кредитных линий, фонд не видит необходимости в содержании постоянных представительств. Подобный подход МВФ используется в отношении таких странах СНГ, как Казахстан, Туркменистан и Узбекистан. Не исключаются возможности продолжения Валютным фондом программ технической помощи и в будущем, хотя в последнее время их объем также сократился. В связи с продолжением технического сотрудничества, фонд намерен проводить ежегодную оценку среднесрочных и долгосрочных перспектив по статье IV соглашения «О создании МВФ». Сотрудничество с МВФ, кроме того, положительно влияет на имидж Азербайджана в мировом сообществе.

**Выделение нерешенной проблемы.** Государственный внешний долг Азербайджана за прошедший 2011 год увеличился на 24,9 процентов. Согласно данным отчета правительства по итогам прошлого года, на первое января 2012 года показатель внешнего долга страны достиг 4,817 миллиарда долларов, в то время как на первое января 2011 года он составлял 3,857 миллиарда долларов.

Рост почти на четверть этого показателя связан с расширением сотрудничества Азербайджана с различными международными финансово-кредитными организациями, а также странами-донорами, в результате чего в 2011 году было подписано 12 кредитных соглашений общей стоимостью примерно 1,67 миллиарда долларов на финансирование значимых для экономики страны проектов (табл. 2.).

Таблица 2.

**Международные финансово – кредитные организации**

Международные финансовые организации	Количество кредитов	Сумма, млн. долларов
Всемирный банк	4	175,4
Исламский банк развития	2	131,2

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ  
ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

Чешский Komerční banka	1	318,6
Европейский банк реконструкции и развития	1	750
Eximbank США и Нью-йоркский филиал BNP Paribas	1	116,6
Французский банк Societe Generale и банковская корпорация Sumitomo Mitsui	1	98
Фонд развития Абу-Даби	1	60,7
Международный фонд развития сельского хозяйства IFAD	1	19,4

Как видно из таблицы 2 около трети внешних обязательств Азербайджана приходится на долговые обязательства перед международными финансовыми институтами (МФИ). С одной стороны, эту часть внешнего долга нельзя считать рыночной, что делает структуру заимствований неоптимальной.

Так, среди зарубежных кредитов, использованных к первому январю 2012 года, на льготные кредиты пришлось 2,215 миллиарда долларов. 3,8 процента внешнего долга должны быть возвращены кредиторам в период от пяти до десяти лет, 56,4 процентов - от десяти до 20 лет, 39,8 процентов - в период свыше 20 лет. Без международных кредитов страна много чего могла бы потерять, не успев, а главное - международные кредиты позволяют Азербайджану не упустить время.

В 2011 году за счет зарубежных кредитов в стране продолжилась реализация 10 проектов в сфере строительства автомобильных дорог, семи - в сфере водоснабжения и реконструкции канализационных систем, семи - в социальной сфере, шести - в секторе электроэнергетики, пяти - в сфере сельского хозяйства, мелиорации и ирригации, четырех - в финансовом секторе, трех - в секторе транспорта и экологии.

**Результаты исследования.** Взаимоотношения Азербайджана с международными финансовыми организациями являются очень важными не только для текущего состояния развития государства в коммерческой деятельности, но и возможностей построения долгосрочной модели стойкого экономического развития. Сотрудничество с международными финансовыми организациями, это путь интеграции Азербайджана в международные экономические и политические отношения. Центральным в данном направлении явилось формирование рыночной системы хозяйства и основанной на рыночных основах модели взаимоотношений с иностранными партнерами и кредиторами. При этом главным требованием к реализации соответствующих программ выступает интеграция экономики в мировое хозяйство. Стратегия взаимоотношений Азербайджана с международными финансовыми организациями должна строиться с учетом текущего состояния национальной экономики. Необходимой является и концептуальная определенность, а именно, включение модели сотрудничества с международными финансовыми организациями и частными кредиторами в общую модель социально-экономического развития. В стратегии взаимоотношений Азербайджана с международными финансовыми организациями необходимо четко определить формы продолжения сотрудничества с такими организациями. С учетом практики последних лет и нерегулярности поступления финансовых ресурсов, возможны изменения самих принципов взаимоотношений с международными финансовыми организациями. Возможным направлением дальнейшего построения отношений Азербайджана с международными финансовыми организациями является переход от непосредственного получения финансовых ресурсов к получению консультативной и политической поддержки от этих учреждений.

**Выводы и предложения.** Важным является четкое распределение функций и сфер деятельности между государственными организационными структурами – Министерством финансов Азербайджанской Республики, Центральным банком Азербайджанской Республики, Министерством экономического развития Азербайджанской Республики. Организационные структуры, от деятельности которых зависит развитие сотрудничества с международными финансовыми организациями, должны иметь четкую программу деятельности, которая, в свою очередь, требует постоянной координации в соответствии с четко определенными государственными стратегическими приоритетами. Трансформационные условия современного развития Министерством финансов Азербайджана, в качестве обязательной предпосылки улучшения ситуации с использованием привлеченных средств, требуют проведения общей структурной реформы. Именно она может открыть путь к использованию потенциала государства. Данную задачу необходимо осуществлять согласно апробированных мировой практикой критериев и в соответствии с текущим ходом событий в стране.

Принципы защиты государственных интересов Азербайджана в отношениях с международными финансовыми организациями должны опираться на приоритеты долгосрочных целей социального, политического и экономического развития. Опыт ряда стран рыночной трансформации и, в том числе, опыт Азербайджана, свидетельствует, что кредиты международных финансовых организаций могут активно оказывать содействие решению финансовых и других проблем.

**СПИСОК ИСТОЧНИКОВ\***

1. Закон Азербайджанской Республики о валютном регулировании. - Баку, 1994. – 18с
2. Аббасов Ч. Экономика Азербайджана на путях глобализации.- Б.: Элм, 2007.- 384 с.
3. Бородулина Л.П., Кудряшова И.А., Юрга В.А. Международные экономические организации: Учеб. пособие.- М.: Экономист, 2005. - 298 с.
4. Международные исламские организации // Отечественные записки. – 2003. – № 5 (14).
5. Шрепле Х. А. Международные экономические организации : справочник / Шрепле Х. А. – М., 1999.
6. Ясин Е. Нефть, темпы и инфляция // Вопросы экономики. — 2005. — № 8.
7. Исмаилова Н., Мусеилов Э. Некоторые аспекты создания и функционирования ГУУАМ.// Возрождение - XXI век, июнь 1999, № 16.

**ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РАМКАХ ОРГАНИЗАЦИИ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО  
СОТРУДНИЧЕСТВА. ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

**Семенихин Г.В.**, управляющий отделением в городе Мариуполь Донецкой торгово-промышленной палаты

**Семенихин Г.В. Интеграционные процессы в Организации Черноморского экономического сотрудничества. Тенденции и перспективы.**

Статья посвящена вопросам интеграции Украины в рамках ОЧЭС. Ставится задача поиска способов и путей интеграции Украины в мировую хозяйственную систему. В статье рассмотрены состояние, проблемы и тенденции развития международных интеграционных процессов в Черноморском регионе, показано место Украины в них, ее роль среди государств - членов ОЧЭС и других региональных объединений в Причерноморье. Обозначена степень интеграции стран-членов ОЧЭС в главные региональные организации, действующие в Черноморском бассейне. Проанализированы неблагоприятные условия, препятствующие сотрудничеству региональных субъектов. На базе данных Центра Разумкова, Рейтинга Doing Business - 2013г. проведен анализ, причин позволивших странам-членам ОЧЭС подняться по ступеням рейтинга в 2013 году. Показаны преимущества и недостатки, которые есть у Украины. На базе проведенного исследования автор предлагает пути, повышающие уровень конкурентоспособности экономики и степень интеграции Украины в мировую хозяйственную систему, используя при этом природные и ресурсные преимущества страны. Руководствуясь политической и экономической