

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

3. Evans, C.L., Harrigan, J. (2003). "Distance, time and specialization", National Bureau of Economic Research working paper № 9729, May.
4. Xing, Y., Detert, N. (2010). "How the iPhone Widens the United States Trade Deficit with the People's Republic of China", Asian Development Bank Institute Working Paper Series.
5. Xing, Y. (2011). "China's High-Tech Exports: Myth and Reality", National Graduate Institute for Policy Studies Discussion Paper. June 2011.
6. Daudin, G., Riffart, C., Schweisguth, D. (2009). "Who produces for whom in the world economy?", OFCE, No. 2009-18
7. Miroudot, S., Lanz, R., Ragoussis, A. (2009). "Trade in intermediate goods and services", OECD, TAD/TC/WP(2009).
8. Lamy, P. (2010). "Facts and Fictions in International Trade Economics", Conference of Trade and Inclusive Globalization, Paris School of Economics, April 2010.
9. Maurer, A., Degain, C. "Globalization and trade flows: what you see is not what you get!", WTO Staff Working Paper ERSD-2010-12. June 2010.
10. Science and Engineering Indicators 2012 of National Science Board US
11. http://www.newyorkfed.org/rmaghome/staff_rp/sr72.pdf
12. <http://www.oecd.org/trade/valueadded> - OECD/WTO TiVA Indicators

РОЛЬ ТНК В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Михайлов О.И., соискатель научной степени кандидата экономических наук кафедры международной экономики Мариупольского государственного университета

Михайлов О.И. Роль ТНК у світовій економіці в умовах глобалізації

У статті розглядається роль ТНК у світовій політиці в умовах глобалізації. Розглянуто різні фактори впливу ТНК на світову економіку. Скорочуючи бюрократичний апарат, удосконалюючи систему управління та рекламну діяльність, глибше освоюючи старі і проникаючи на нові зовнішні ринки, транснаціональні корпорації продовжують ефективно функціонувати. Важливим новим джерелом ПІІ є державні ТНК. Мобілізуючи всі свої фінансові ресурси, технологічні та конструкторські можливості, ТНК здатні виробляти продукт, що задовольняє потреби населення різних країн світу. Розглянуто фактор впливу технологічної революції на транснаціональні корпорації як основний. Особливу сферу в міжнародному поділі праці, заснованому на розвитку технологій, становлять стратегічні союзи, укладені корпораціями. Сформована глобальна економіка кінця сторіччя не зможе забезпечити ефективну базу розвитку у світовому масштабі без адекватних всепланетних законодавчих та політичних рамок. Виявлено, що основною тенденцією сучасної світової економіки є її глобалізація. Транснаціональні корпорації здійснюють економічну, фінансову, торгову, технологічну, а на новому етапі і політико-соціальну взаємодію країн світу. Діяльність транснаціональних корпорацій принципово змінює картину світу, і тому без урахування цього неможливо вивчати процеси, що відбуваються в сучасному світі.

Ключові слова: ТНК, глобалізація, світова економіка, технологічна революція, інвестиції, інвестиційний процес.

Михайлов О.И. Роль ТНК в мировой экономике в условиях глобализации.

В статье рассматривается роль ТНК в мировой политике в условиях глобализации. Рассмотрены различные факторы влияния ТНК на мировую экономику. Сокращая бюрократический аппарат, совершенствуя систему управления и рекламную деятельность, глубже осваивая старые и проникая на новые внешние рынки, транснациональные корпорации продолжают эффективно функционировать. Важным новым источником ПИИ являются государственные ТНК. Мобилизуя все свои финансовые ресурсы, технологические и конструкторские возможности, ТНК способны производить продукт, удовлетворяющий потребности населения разных стран мира. Рассмотрен фактор влияния технологической революции на транснациональные корпорации как основной. Особую сферу в международном разделении труда, основанном на развитии технологий, составляют стратегические союзы, заключаемые корпорациями. Формирующаяся глобальная экономика конца столетия не сможет обеспечить эффективную базу развития в мировом масштабе без адекватных всепланетных законодательных и политических рамок. Вывявлено, что основной тенденцией современной мировой экономики является ее глобализация. Транснациональные корпорации осуществляют экономическое, финансовое, торговое, технологическое, а на новом этапе и политико-социальное взаимодействие стран мира. Деятельность транснациональных корпораций принципиально меняет картину мира, и поэтому без учета этого невозможно изучать процессы, происходящие в современном мире.

Ключевые слова: ТНК, глобализация, мировая экономика, технологическая революция, инвестиции, инвестиционный процесс.

Mykhaliv O. The role of TNCs in the world economy in the context of globalization.

The article discusses the role of TNCs in world politics in the context of globalization. Various factors influence of TNCs on the world economy. Reducing bureaucracy, improving the management and promotional activities, deeper mastering old and penetrating new foreign markets, multinational corporations continue to function effectively. Important new sources of FDI are public multinationals. Mobilizing all of its financial resources, technology and design capabilities, TNCs are able to produce a product that meets the needs of people around the world. We consider the factor of influence on the technology revolution as major multinational corporations. Special sphere of the international division of labor, based on the development of technologies that are strategic alliances entered into by corporations. The emerging global economy in the end of the century will not be able to provide an effective platform for the development of a global planetary scale without adequate legislative and policy framework. It is revealed that the main trend of the world economy is its globalization. Transnational corporations carry out economic, financial, commercial, technological, and in the new stage, political and social interaction around the world. The activities of transnational corporations fundamentally change the world, and therefore can not be without this study the processes taking place in the modern world.

Keywords: TNC, the globalization of the world economy, the technological revolution, investment, investment process.

Для современной мировой экономики характерен стремительно развивающийся процесс глобализации. Именно он обеспечивает и регулирует единство функционирования мировой экономики. В этом процессе основной движущей силой выступают транснациональные корпорации, через которые и связанные с ними транснациональные банки проходят финансовые и товарные потоки, определяющие развитие мирового хозяйства. Они являются ведущим фактором глобализации экономики, размещая отдельные части и стадии воспроизводственных процессов по территориям разных стран.

На современном этапе международные транснациональные корпорации являются важнейшим элементом развития мировой экономики и международных экономических отношений. Их интенсивная деятельность отражает обострение международной конкуренции, углубление международного разделения труда. Поэтому целесообразно наиболее подробно рассмотреть влияние транснациональных корпораций на подобные аспекты внешнеэкономической деятельности.

На рубеже текущего и минувшего столетий усилились методологические и теоретические подходы в изучении ТНК. Это характерно для работ зарубежных и отечественных ученых: З.Баумана, З.Бжезинского С. Валлерстайна, Дж. Гэлбрейта, А. Гиденса, У. Гранта, П. Дракера, Р. Коохейна, Д. Ная, Ф.Нушелера, Д. Месснера, Д. Модельски, К. Омаи, Д. Розенау, С. Сассена, С. Стренж, С. Хангитона, Г. Фишера, Р. Фолка, Ф. Фукуямы, Э. Эпштейна, М. Юсима и др., а также А.Д. Богатурова, И.Г. Владимировой, Л.Д. Градобитовой, М.Г.Делягина, Е.Л.Драчевой, И.Д. Иванова, В.Л. Иноземцева, Т.М. Исаченко, М.М. Лебедевой, А.М. Либмана, В.М. Колтукова, Н.О. Косолапова, В.С.Буяновой Р.Э. Малаая, М.В. Маргелова, А.Г. Мовсеян, С.П. Перегудова, Е.М.Примакова, А.И. Уткина, В.Д. Щетинина и др.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Целью данной статьи является анализ деятельности ТНК на данном этапе развития глобальной экономики, изменение инструментов влияния и усиления факторов воздействия ТНК на развитие мировой экономики.

Международное производство расширяется, а зарубежные продажи, занятость и активы в транснациональных корпорациях (ТНК) возрастают. В 2010 году добавленная стоимость в рамках мирового производства ТНК составила приблизительно 16 трлн. долл. - около четверти глобального ВВП. На зарубежные филиалы ТНК приходилось более 10% глобального ВВП и треть мирового экспорта. Важным новым источником ПИИ являются государственные ТНК. Насчитывается как минимум 650 государственных ТНК, которые имеют 8 500 зарубежных филиалов по всему миру. Хотя их число составляет менее 1% всех ТНК, на их зарубежные инвестиции в 2010 году приходилось 11% глобального ВВП. Как отражение этого в списке 100 крупнейших ТНК мира оказались 19 государственных ТНК. Государственные ТНК составляют неоднородную группу. Развивающиеся страны и страны с переходной экономикой являются странами базирования более половины этих компаний (56%), хотя и в развитых странах продолжает действовать значительное число государственных ТНК. Вопреки общераспространенному мнению о том, что государственные ТНК сконцентрированы главным образом в первичном секторе, они являются диверсифицированными и активно действуют в секторе услуг [13].

Деятельность транснациональных корпораций тесно связана с интересами их государств. Большинство современных государств имеет ярко выраженную направленность на обеспечение высокого уровня качества и продолжительности жизни своих граждан, а также их личной и общественной безопасности и соблюдение прав человека. При этом целью государства является благополучие граждан. Защита государством интересов нации предполагает государственную поддержку языка, культуры, заботу о численности и территории расселения нации. Достижение целей государственного развития происходит во взаимодействии стран и образует международные отношения. [5, с.93]

Транснациональные корпорации при поддержке своего государства способствуют достижению стоящих перед ним целей в сфере международных отношений, прежде всего экономических. Имея политическую поддержку своего государства, транснациональные корпорации в его интересах вовлекают в хозяйственный оборот природные и людские ресурсы других стран. Транснациональные корпорации оказывают благоприятное влияние и на международные отношения, прежде всего на состояние международной безопасности, так как они способствуют развитию взаимозависимости и взаимопонимания различных государств.

Политическое и экономическое значение транснациональных корпораций столь велико, что и в обозримом будущем они останутся одним из важных факторов усиления воздействия промышленно развитых стран на многие регионы мира. Отсюда вытекает очевидный вывод, что забота о превращении ведущих отечественных корпораций в транснациональные стали осознанной целью внешней политики государств, стремящихся к усилению своего влияния в международном масштабе.

Транснациональные корпорации понимают необходимость повышения эффективности функционирования своих структур и предпринимают соответствующие действия.

За последние десять лет международные производственные фирмы провели тщательную проверку своих структур, и прежде всего, приняли меры по снижению числа занятых. Так, американские корпорации «Форд» и «Дженерал – моторс» в девяностые годы сократили свой бюрократический аппарат. Даже японские компании, гордившиеся системой пожизненного найма, идут на значительные сокращения, так как, по их мнению, многие работники среднего звена управления не приносят реальной пользы.

Транснациональные корпорации, сокращая персонал, в то же время уделяют больше внимания его профессиональной подготовке, стремясь получить значительную выгоду при выполнении стратегических задач, стоящих перед компаниями.

В целях повышения эффективности функционирования международные фирмы совершенствуют всю систему управления. В последнее время многие транснациональные корпорации стали переходить к созданию не одного, а нескольких управленческих центров. Например, японские компании «Мацусита» и «Тошиба» имеют три региональные штаб-квартиры. Каждый из этих руководящих пунктов, не отказываясь от корпоративной централизации, в то же время управляет своими дочерними предприятиями и филиалами, учитывая специфику локальных рынков и местных потребителей.

В порядке совершенствования системы управления возникло деление международных компаний на более мелкие подразделения. Так, многонациональная швейцарско-шведская корпорация АВВ, специализирующаяся в области машиностроения и электронной инженерии разделилась на 1100 местных компаний. Эти подразделения могут быть сгруппированы по территориальному признаку для удобства финансовой отчетности и налогообложения, а также для оперативного решения каких-то конкретных задач. Это означает, что меняется система осуществления судьбоносных мер. Если раньше все решения принимались представителями элитной верхушки транснациональных корпораций, то теперь происходит передача важных полномочий тем, кто непосредственно занимается данным участком работы.

Одним из вариантов улучшения деятельности международных корпораций является дифференцированное использование рекламных мероприятий. В настоящее время транснациональные уделяют большое внимание местным различиям, и с учетом этого меняют свою рекламу. Так, учитывая местные условия «Филипп Моррис» убрал в Аргентине знаменитого ковбоя с рекламных щитов. Ибо в этой стране ковбой считается мотом низкого происхождения, а в Гонконге от всего рекламного логотипа оставили только лошадь, так как там ковбой напоминает слугу-рабочего. Приспосабливаясь к требованиям конкретных рынков, меняют свою рекламу ИБМ, «Макдональдс» и другие фирмы.

В настоящее время транснациональные корпорации стали больше учитывать специализацию стран при производстве отдельных продуктов высокого качества. Например, Япония славится высоким качеством электроники, Соединенные Штаты – хорошими фильмами и компьютерами, Германия обладает высшим стандартом в области машиностроения и химической промышленности, Англия – в сфере книгоиздательства и попмузыки и т.д. Понимая это, транснациональные компании начинают группировать свой бизнес вокруг таких центров, рассматривая этот метод лучшим гарантом своей успешности на старых рынках мира.

Транснациональные корпорации уделяют большое внимание выходу на новые рынки, среди которых первостепенное внимание уделяется Китаю. Прорваться на китайский рынок стремятся все крупные компании мира. Для достижения этой цели транснациональные корпорации широко используют этнических китайцев, родившихся на Западе и получивших образование в западных университетах, которые помогают им устанавливать тесные контакты с местными предприятиями.

Таким образом, сокращая бюрократический аппарат, совершенствуя систему управления и рекламную деятельность, глубже осваивая старые и проникая на новые внешние рынки, транснациональные корпорации могут продолжать эффективно функционировать. Мобилизуя все свои финансовые ресурсы, технологические и конструкторские возможности, они способны производить продукт, удовлетворяющий потребности населения разных стран мира. В то же время им под силу разрабатывать несколько типов продуктов, которые могут быть успешно реализованы на мировом рынке. Но такой риск может позволить себе только те транснациональные корпорации, которые занимают лидирующие позиции в списке 500 компаний, публикуемом американским журналом «Форчун».

Основной тенденцией современной мировой экономики является ее глобализация, этот решающий фактор нынешних международных экономических отношений отмечают многие исследователи в разных странах. Одно из распространенных мнений специалистов заключается в том, что мы переходим сейчас от исторического периода, для которого была характерна абсолютизация интересов собственно национальной экономики (с законодательными и политическими рамками, присущими каждому отдельному государству), что было, кстати, вполне оправданным и логичным, к другому этапу - глобальной экономике, не имеющей единого жесткого регулирующего аппарата. С одной стороны, развиваются процессы анархии (это касается, прежде всего, валютно-финансовой системы), с другой стороны, усиливаются тенденции к олигархии (это заметно на концентрации промышленности и финансов, формировании технологических союзов между отдельными фирмами). В результате такого развития образуются огромные корпорации, не знающие границ. Таким образом, формирующаяся глобальная экономика конца столетия не сможет обеспечить эффективную базу развития в мировом масштабе без адекватных всепланетных законодательных и политических рамок.

Последний фактор - необходимость создания всепланетных законодательных и политических рамок - кстати, отнюдь не новая идея - она лишь отражение глобальных тенденций, - вызвала и сейчас вызывает у исследователей и политических деятелей разноречивые

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

мнения.

Во-первых, на их формирование понадобятся долгие годы, не говоря уже о том, что это требует стабильной международной обстановки и обеспечения безопасности не только политической, но и экономической.

Во-вторых, высказываются сомнения относительно возможности достижения каких-то согласованных действий различных стран в нынешней сложной международной обстановке. [10, с.243]

И главное - сам феномен глобализации мировой экономики вызывает подчас определенное беспокойство именно своей неуправляемостью. Глобализация – это источник возросшей эффективности, значительных улучшений условий для потребителей. Товары, да и вообще все факторы производства - капиталы, труд и информация движутся все более свободно, становятся доступными всем и по все более низкой цене. Зато в глобальной экономике обостряется конкуренция. Предприятия находятся в условиях такой конкуренции, какой они никогда еще не знали. [9, с.310] Это, конечно, выгодно потребителю. Но это означает также, что стремление к эффективности, постоянное обновление производства и распределительной сети стали крайне настоятельными требованиями. Глобализация ведет к пересмотру целого ряда привычек, убеждений, культурных ориентиров. Нужно приспосабливаться к новому положению вещей, а это нелегко и вызывает тревогу людей. И еще одна проблема, связанная с отмеченной общей тенденцией к глобализации мировой экономики, которая тоже требует к себе пристального внимания. Речь идет о сложном взаимодействии и взаимовлиянии двух процессов: с одной стороны, глобализация рынков, а с другой - образование региональных экономических блоков. Нет ли противоречия между этими двумя тенденциями? Эти тенденции необходимо изучать и учитывать. Тем не менее, тенденция к глобализации более рельефно выражена. Речь идет о качественно ином этапе, ведущем к образованию единого глобального рынка. Об этом можно судить по многим признакам. К примеру, один из его символов. убедительных для потребителя - универсальная платежная карточка. Всего лишь один пластиковый документ позволяет производить все или почти все расчеты в Мадриде и Токио, Пекине и Давосе, не говоря уже о Лондоне, Нью-Йорке, Сингапуре. Тенденции глобализации особенно благоприятствуют технические факторы, например, развитие средств связи, а двигают ее вперед многонациональные фирмы. Она охватывает все секторы экономической жизни - научные исследования, промышленность, сферу услуг, финансы. Но параллельно в мировой экономике происходит и другая глубокая эволюция: формирование региональных экономических блоков, то есть развивается процесс интеграции. При этом она имеет двухсторонний характер: глобальный и региональный. Хотя глобализация и регионализм в той форме, какую они принимают в настоящее время, - не являются несовместимыми, это не значит, что не возникает противоречий в отдельных областях.

Наибольшее воздействие на состояние транснациональных корпораций, их подсистем, взаимодействие этих подсистем оказывают такие разнородные глобальные факторы как:

- распад мировой социалистической системы, появление множества новых государств, не до конца определивших свою политику, не осознавших свои политические, культурные и прочие национальные интересы;
- политический и экономический кризис в Восточной Европе,
- перерастающий в некоторых регионах в военно-политический (Югославия, Закавказье, Таджикистан);
- технологическая революция;
- обострение энерго-сырьевой и продовольственной проблемы;
- кризис мировой финансово-кредитной системы;
- обострение проблем окружающей среды, что оказывает влияние на все мировое хозяйство, на национальные и всемирные производительные силы;
- усиление взаимозависимости национальных хозяйств, их экономической политики;
- нивелирование, сближение экономических уровней развития различных стран;
- преодоление межсистемных противоречий между странами, проявляющегося в признании конкуренции как главного фактора, обеспечивающего равновесие внутрихозяйственного развития;
- усиление процессов конвергенции, основывающихся на универсальных экономических, культурных, моральных, правовых, гуманитарных ценностных ориентациях, признанных мировым сообществом конца XX столетия.

Особо следует рассмотреть фактор влияния технологической революции на транснациональные корпорации. Она оказывает сложное, противоречивое воздействие, которое на начальных этапах не всегда и не сразу вело к качественному преобразованию ложившегося производственного аппарата и используемых в производстве технологий. Даже существенные изменения ряда технологических процессов не изменяли эволюционного характера развития производства, которое основывалось на преимущественном использовании экстенсивных источников роста. Так, реализация новейших научно-технических достижений в одних областях сопровождалась расширением использования экстенсивных факторов производства в других, например, ростом энергоемкости, численности работников и т.п. При этом использование науки и техники является предметом особой заботы государства - это, своего рода закон, к сожалению, непонятый некоторыми реформаторами. В ведущих отраслях производства, как и десятки лет назад, существовали традиционные, хотя и усовершенствованные технологии, применялись, к примеру, те же самые конструкционные материалы и энергоносители. Развитие шло в основном по пути наращивания единичной мощности агрегатов, технологических линий, транспортных средств, увеличения массы перерабатываемых или перемещаемых в единицу времени первичного сырья и полуфабрикатов. [3, с.154]

Технологическая революция на первых порах не сталкивалась с жесткими ограничениями природных и трудовых ресурсов. Она не только содействовала преодолению преимущественно экстенсивного роста в масштабах национального хозяйства, а, напротив, ускоряла этот рост. Потенциально более эффективные по сравнению с используемыми новые технологические решения часто не выходили за пределы научно-исследовательских институтов и опытных производств. Сохранялась сильная инерция экстенсивного развития, препятствовавшая органичному синтезу науки и производства. Но не только она препятствовала полноценному развертыванию технологической революции. Дело заключалось и во внутренней логике новых технологических решений, которые должны были реально показать свою доступность, универсальность и пройти этап развертывания в целостные системы технических средств. Так, электронно-вычислительная техника превратилась в целостную систему только тогда, когда большие электро-вычислительные машины были вначале дополнены мини-ЭВМ, а затем целым комплексом микропроцессорных устройств. В таких условиях существенные, но все же частичные усовершенствования старых технологий привели к формированию «ресурсопотребляющей» модели экономического развития. Она вызвала к жизни адекватную модель международного разделения труда, которая концентрировала в центрах перерабатывающей промышленности огромные массы сырья и топлива. Это неизбежно вызвало серьезные экологические проблемы глобального масштаба. Сужение источников экстенсивного роста, нарастающие ресурсные ограничения способствовали изменению технического развития. Сложилась объективные условия для преобразования на новой технологической основе не только отдельных отраслей, но и производственного аппарата стран в целом. Все более остро ощущается необходимость коренной перестройки производства, затрагивающей целый комплекс направлений развития.

Технология является ключевым, наиболее значимым фактором международного разделения труда. На переднем плане здесь находятся ведущие промышленно развитые страны и их транснациональные корпорации – основной источник новых технологий. Технологичность и приспособленность к внедрению инноваций выступают ведущими направлениями конкурентной борьбы, они активно влияют на стратегию компаний. Однако последствия научно-технического развития для международного разделения труда, особенно применительно к транснациональным корпорациям, существенным образом отличаются от тех, которые вызывают другие факторы.

Особую сферу в международном разделении труда, основанном на развитии технологий, составляют стратегические союзы, заключаемые корпорациями.

Конечно, различные типы соглашений между ними существовали и в прошлом. Так, по-прежнему присутствуют на мировом рынке международные картели, заключаются многочисленные неформальные соглашения. Но если они касаются в основном регулирования тех или иных моментов рыночных отношений (сфера действия, цена, рыночная доля), то новый тип стратегических союзов главным образом

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

связан с исследованиями. Последние нацелены на то, чтобы распределять между собой высокие исследовательские издержки, особенно на стадии, предшествующей коммерциализации. Союзы могут также служить инструментом разделения труда внутри отрасли.

Обычно международные корпорации размещают производство традиционных товаров потребления (скажем, текстиль) в менее развитых странах, где есть возможность наложить на дешевый труд высокие технологии, что многократно увеличивает их прибыль. Производства, требующие экономии масштаба (например, автомобилестроение), транснациональные корпорации чаще всего размещают в странах со средним уровнем развития, причем нередко такие структуры нужны для международной интеграции. Научоемкие отрасли (электроника, самолетостроение и т.д.) сконцентрированы преимущественно в промышленно развитых странах, но место их размещения также меняется. Так, научно-исследовательская база Америки привлекает многие неамериканские транснациональные образования, и те нередко стремятся пристроить свои исследовательские подразделения именно в этой стране.

Описанные выше сдвиги отнюдь не являются хорошо продуманными и организованными и вовсе не протекают гладко. В эпоху жесткой международной конкуренции размещение или изменение места хозяйственной деятельности транснациональных корпораций в различных частях мира носит вероятностный характер. Часто бывает внезапное прекращение производства в одной стране и создание нового, более эффективного венчурного предприятия в другой. Нередко конкуренты начинают производить и сбывать по разной цене одну и ту же продукцию, но с некоторыми модификациями и усовершенствованиями.

Быстрота действий, элементы неожиданности и новые формы предпринимательства подобно "тошей компании" (она осуществляет научные исследования, организует производство, транспортировку и продажу из своего небольшого по размерам центра, но привлекает к сотрудничеству большое число независимых структур, экономя, таким образом, на капиталовложениях) играют важную роль в деятельности наиболее продвинутых транснациональных корпораций. Традиционные корпорации также вынуждены проводить реструктуризацию и воспринимать ее как ключевой компонент своей стратегии. Это может повысить эффективность отдельных транснациональных образований, но может принести и хаос в мировую экономику, увеличить число безработных и количество разоряющихся компаний, мощности и объем производимой продукции, причем данные процессы будут проходить гораздо быстрее, чем раньше.

В силу взаимосвязи между фондовыми рынками и транснациональными корпорациями влияние этого нового типа конкуренции распространится на область финансов, доходов и сбережений, затронет широкие слои населения, особенно в промышленно развитых странах.

Итак, можно сделать выводы о том, что в этих условиях в мире растет осознание того факта, что реализуемая ныне модель глобализации, опирающаяся, прежде всего на экономико-технологические ресурсы социума, чрезвычайно примитивизирует развитие и влечет за собой глобальный кризис.

Из всего вышесказанного следует, что оптимальная стратегия государства в условиях глобализации предусматривает не диктат в отношении гражданского общества, а все более тесное кооперирование с ним, делегирование части своих полномочий местному самоуправлению и другим структурам гражданского общества. Тесное сотрудничество государственной власти с профсоюзами, ассоциациями предпринимателей, экологическими, правозащитными и другими общественными организациями позволяет консолидировать общество, активизировать творческие силы нации на самом низовом уровне, адекватно подходить к решению обостряющихся социальных проблем, эффективно контролировать действия бюрократического аппарата и бороться с коррупцией. Это позволяет говорить о возможности успешной интеграции национальных государств в мировое сообщество.

Однако здесь видно самое слабое место глобализации - государственные институты и система управления. В.Б. Кувалдин отмечает, что «даже первые шаги по пути глобализации требуют качественно более высокого уровня управляемости общественными процессами. Нельзя строить будущее с политическим инструментарием прошлого. Те средства контроля, координации, управления, которые веками создавались на национальном уровне, явно утрачивают эффективность в глобализирующемся мире».

Инвестиционный процесс в мире активно развивается. В 2012 г. прирост иностранных инвестиций составит к предыдущему году 284 млрд. долл. и достигнет 1,2 трлн. Основными направлениями вложения инвестиций являются сфера услуг, финансы и коммуникации, а также добывающие отрасли.

На Россию, Украину и Румынию приходится 3/4 общего объема иностранных инвестиций, привлекаемых государствами с переходной экономикой, а с учетом Казахстана эта цифра возрастает до 78%. Доля развивающихся стран в мировом объеме инвестиций составляет 36% и СНГ - 4%.

По мнению специалистов, основной объем инвестиций осуществляется транснациональными корпорациями, которых в мире насчитывается около 77 тыс. Из общего объема (916 млрд. долл.) иностранных инвестиций 75% в 2011 г. пришлось на слияния внутри корпораций.

Основными целями транснациональных корпораций при размещении инвестиций являются поиск рынков сбыта, повышение эффективности, поиск ресурсов, а также стратегический подход в приобретении технологий или ноу-хау. В этом плане большим стимулирующим фактором является приватизационный процесс, осуществляемый государствами с переходной экономикой.

Развивающиеся государства борются за привлечение инвестиций транснациональных корпораций. Очень поучителен пример Китая. Заинтересовав транснациональные корпорации приватизацией, снижением издержек и емким рынком, он получил желаемое. Но через некоторое время транснациональные корпорации столкнулись с тем, что для них затруднен вывоз капитала. Сказалось стремление Китая к сдерживанию оттока инвестиций. Руководство транснациональных корпораций начало подумывать о сворачивании деятельности. Тогда китайское правительство организовало с ними встречу и сделало все возможное для продолжения их работы в стране. С того момента встречи проходят ежемесячно.

Очевидно, что кроме деклараций и даже законодательства нужны реальные системные действия по нейтрализации "политических" рисков, проявляющихся в первую очередь в нестабильности законодательства, отсутствии инвестиционного рейтинга, вялотекущей приватизации и слабом институте частной собственности. Устранение этих проблем, изменение отношения к инвесторам наверняка поднимут потенциал привлекательности..

Корпорации, занимающие в мире ведущее место по затратам на научных исследованиях окружающей среды, сконцентрированы более всего в нескольких высокотехнологичных отраслях: информационно-телекоммуникационное оборудование и технологии, автомобилестроение, фармацевтика и биотехнологии.

Хотя сам феномен транснациональных корпораций сравнительно молод (массовое распространение этой формы международной монополии началось лишь с конца 50-х гг.), последствия их деятельности не позволяют обходить стороной эту тему. Несмотря на определенные достижения, рост транснациональных корпораций вширь практически не замедляется. Они проникают во все отрасли экономики.

Транснациональные корпорации отражают такое состояние мира, в котором движение капитала и технологии приобрело очень высокую степень подвижности, и, что именно деятельность транснациональных корпораций в значительной степени способствует превращению мира в целое, где части становятся функционально взаимосвязанными, и, где возникают новые тенденции и законы развития.

В статье также указывается недостаточность подхода, который мировое взаимодействие рассматривает преимущественно на основе межгосударственного взаимодействия. Транснациональные корпорации осуществляют экономическое, финансовое, торговое, технологическое, а на новом этапе и политико-социальное взаимодействие стран мира. Деятельность транснациональных корпораций принципиально меняет картину мира, и поэтому без учета этого невозможно изучать процессы, происходящие в современном мире.

Существуют разнообразные и противоречивые оценки деятельности этих гигантских экономических корпораций, не принимающих во внимание национальные границы. Проведенный анализ экономических и политических последствий интернационализации экономик показывает, что нельзя оценивать транснациональные корпорации только негативно или позитивно. В связи с этим феномен транснациональных корпораций нуждается в дальнейшем исследовании. Глубокого изучения также требуют проблемы, связанные с

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ В РАМКАХ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

транснациональными корпорациями. Это и проблема взаимосвязи деятельности транснациональных корпораций с национальным интересом, национальной стратегией и волей, и проблема международного права, и проблема глобальной картины мира, в которой деятельность транснациональных корпораций разворачивается на фоне распределения глобальных ресурсов и глобальных проблем (эксплуатации, ресурсов и т.д.).

Транснациональные корпорации как инструмент, субъект мировой политики усиливает отношение конфронтации, конфликтности между основными субъектами и превращает слабое развитие, отсталость в одну из самых существенных характеристик мира.

Вместе с тем, нельзя не отметить, что многие институты и субъекты мирового политического процесса под влиянием человечества существенно трансформируются и что сами транснациональные корпорации могут служить не только серьезным фактором технологического прогресса, но также способствуют ликвидации разрыва между ядром и периферией, слабого развития и отсталости в мировом хозяйстве в целом.

Оптимальная стратегия государства в условиях глобализации предусматривает не диктат в отношении гражданского общества, а все более тесное кооперирование с ним, делегирование части своих полномочий местному самоуправлению и другим структурам гражданского общества. Тесное сотрудничество государственной власти с профсоюзами, ассоциациями предпринимателей, экологическими, правозащитными и другими общественными организациями позволяет консолидировать общество, активизировать творческие силы нации на самом низовом уровне, адекватно подходить к решению обостряющихся социальных проблем, эффективно контролировать действия бюрократического аппарата и бороться с коррупцией. Это позволяет говорить о возможности успешной интеграции национальных государств в мировое сообщество.

Список источников:

1. Актуальные вопросы глобализации (круглый стол) // Международная экономика и международные отношения. 2009. № 2.-66 с.
2. Бомол У.Д. Экономикс: Принципы и политика: Пер. с англ. / Бомол У.Дж., Блайндер А.С. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009.-528 с.
3. Ваш Ю. Регулирование внешнеэкономической деятельности в России // Внешн. торговля. 2007. № 1. С. 28-30.
4. Гвелесиани Т.В. МСФО: применение в кредитных организациях. - М.: «БДЦ-пресс», 2010.-641 с.
5. Глобализация и современный мировой процесс / Под общ. ред. В.А. Михайлова, В.С. Буянова. - М.: Изд-во РАГС, 2007.-345 с.
6. Госулапов Н.О. Глобализация, миропорядок начала XXI века и Россия // Проблемы теории и практики управления/ Шиман М.: М, 2009. -471 с.
7. Казаков И.А. Транснациональные корпорации и элементы регулирования в мировом экономическом пространстве // Вестник Московского университета. Сер. 6, Экономика. - 2010.-374 с.
8. Ковтуненко А.Н. Роль ТНК в трансформации экономики. 2010. № 4.-34-36 с.
9. Косолопов Н.О. Глобализация, миропорядок начала XXI века и Россия: - М.: Эдиториал, 2009.-127 с.
10. Куликов Л.М. Основы экономической теории. – М.: Юрайт, 2011.
11. Система органов государственного финансового контроля: полномочия, основные направления деятельности и вопросы их координации / Под ред. А.А. Ялбулганова. – М.: Юрайт, 2008.-312 с.
12. Современные международные отношения и мировая политика / Отв. ред. А.В. Торкунов. - М.: Экономика, 2010.-421 с.
13. <http://www.un.org/ru/development/surveys/docs/investments2011.pdf>

ЕКОНОМІЧНИЙ ВИМІР ТРАНСКОРДОННОГО РОЗВИТКУ ЄВРОРЕГІОНУ «ЯРОСЛАВНА» (СУМСЬКА ОБЛАСТЬ УКРАЇНИ – КУРСЬКА ОБЛАСТЬ РОСІЙСЬКОЇ ФЕДЕРАЦІЇ)

Михайлова Л.І., д.е.н., професор, завідувач кафедри менеджменту зовнішньоекономічної діяльності та євроінтеграції, Сумський національний аграрний університет

Замора О.М., к.е.н., доцент кафедри менеджменту зовнішньоекономічної діяльності та євроінтеграції, Сумський національний аграрний університет

Михайлова Л.І., Замора О.М. Економічний вимір транскордонного розвитку євро регіону «Ярославна» (Сумська область України – Курська область Російської Федерації)

Стаття присвячена дослідженню стану розвитку євро регіону «Ярославна» на північно-східному кордоні України в контексті сучасних умов розвитку регіональної політики та формування її стратегії в Україні. Виявлено процес завершення інституціонального забезпечення транскордонного співробітництва в Україні. Аналітично підтверджено, що створення євро регіону «Ярославна» на східному кордоні принесло регіону ряд позитивних результатів для сфер зовнішньої торгівлі, освіти, культури, спорту, туризму, молодіжної політики. Історично та географічно країни СНД залишаються основними споживачами продукції сумських підприємств, а експорт до Російської Федерації в 1,5 рази перевищує поставки до інших країн світу. Зовнішньоторговельний оборот між підприємствами Сумської та Курської областей за час існування євро регіону зріс вдвічі. Доведено, що загальнодержавна стратегія євроінтеграції може реалізуватися на території області в макромасштабі, тоді як в прикладному аспекті слід усвідомлювати та використовувати потенціал вирішення спільних проблем та соціально-економічного розвитку в рамках євро регіону «Ярославна».

Ключові слова: транскордонне співробітництво, євро регіон, експорт, імпорт.

Михайлова Л.І., Замора О.М. Экономический аспект трансграничного развития евро региона «Ярославна» (Сумская область Украины – Курская область Российской Федерации)

Статья посвящена исследованию состояния развития евро региона «Ярославна» на северо-восточной границе Украины в контексте современных условий развития региональной политики и формирования ее стратегии в Украине. Обнаружен процесс завершения институционального обеспечения трансграничного сотрудничества в Украине. Аналитически подтверждено, что создание евро региона «Ярославна» на восточной границе принесло региону ряд позитивных результатов для внешней торговли, образования, культуры, спорта, туризма, молодежной политики. Исторически и географически страны СНГ остаются основными потребителями продукции сумских предприятий, а экспорт в Российскую Федерацию в 1,5 раза превышает поставки в другие страны мира. Внешнеторговый оборот между предприятиями Сумской и Курской областей за время существования евро региона возрос вдвое. Доказано, что общегосударственная стратегия евроинтеграции может реализовываться на территории области в макромасштабе, тогда как в прикладном аспекте следует осознавать и использовать потенциал решения общих проблем и социально-экономического развития в рамках евро региона «Ярославна».

Ключевые слова: трансграничное сотрудничество, евро регион, экспорт, импорт.

Mikhailova L.I., Zamora O.M. Economic Aspect of the Crossborder Cooperation Development within the «Yaroslavna» Euroregion (Sumy Region of Ukraine – Kursk Region of Russia)

The article is devoted research of development of the European region of «Yaroslavna» status on the north-eastern border of Ukraine in the context of modern terms of development of regional policy and forming of its strategy in Ukraine. Found out the process of completion of the institutions providing of transfrontal collaboration in Ukraine. It is analytically confirmed that creation of the European region of «Yaroslavna» on an east border brought a region the row of positive results for foreign trade, education, culture, sport, youth policy. Historically and geographically the countries of the CIS remain the basic users of products of enterprises, and export in Russian Federation in 1,5 time exceeds delivery in other countries of the world. The value of external trade between the enterprises of the Sumskey and Kurskoy areas in times of existence of euro of region grew twice. It is well-proven that national strategy of euro integration can be realized on territory of area in a macro scale, while in the applied aspect it is necessary to